

Quito Abril 30 del 2007

Señores
SOCIOS MERCADEO Y VENTAS DAVCE
Presente

51801

De mi consideración

Me permito presentar mi informe de labores correspondiente al periodo
fiscal 2006

PROVEEDORES

En este año obtuvimos la distribución de INTACO, son pegantes para
cerámica y porcelanatos, hemos obtenido una rentabilidad del 15% en la
comercialización de estos productos vemos una buena colaboración de parte
de sus funcionarios.

PORCELLANIX

En porcelanatos hemos incrementado las ventas en un 10% aspiramos en el
2007 incrementar este porcentaje al 25% considerando que es un producto
rentable.

CERRADURAS Y PVC con proveedores como Mario Rubio, y Comercial Kywi
hicimos un primer contacto para exhibir y promocionar estas líneas hemos
iniciado las ventas con buenas perspectivas

SPLENDIT

Son calefones chilenos y obtuvimos la distribución, empujaremos esta línea
por la aceptación que tiene en el mercado esta marca.



Bondex



Cabinas



Española



Lavaropas



Hornos



Cerámicas



Porcelanato



Sanitarios

Tenemos una utilidad de 6.000 seis mil dólares que demuestra el crecimiento sostenido de DAVCE, pese a la serie de problemas que el país esta atravesando, adicionalmente vamos a ampliar el área de exhibición para diversificar las líneas.

PROYECCIONES

Al ampliar el area de exhibición en 100 metros incrementaremos las ventas de lujo en un 25% es el objetivo concertado con FV para el 2007 y con Graiman.

Se prevee un incremento de construcciones especialmente para los migrantes que se encuentra fuera del país, esto facilita los créditos consecuentemente iniciaremos una campaña dirigida a este segmento de mercado.

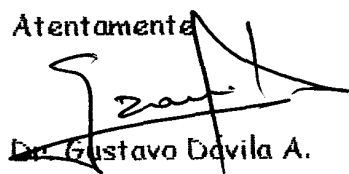
Vamos a participar en dos ferias de la construcción y decoración en el Centro de Exposiciones Quito, con el objetivo de crecer en punto de ventas, eso implica una serie de actividades promocionales muy específicas con constructores.

En el área financiera contrataremos un jefe financiero administrativo para fortalecer el conjunto de actividades y trabajar en equipo minimizando los costos y ampliando el margen de ganancia.

Igualmente contrataremos personal para ventas que puede ser via contrato temporal o comisionistas sin relación de dependencia.

Señores Socios: gracias la confianza y de seguro el 2007 será un año muy positivo para la empresa el personal y los socios.

Atentamente


Dr. Gustavo Davila A.