

Contratación de Personal
CONFER C.Ltda
Rumipamba E2-225
Quito-Ecuador.

**INFORME ANUAL A LA JUNTA GENERAL
DE ACCIONISTAS.- 2006**

Señores Accionistas:

Como todos los años, como Gerente General y por mandato de la ley, debo presentar ante Ustedes el informe anual del estado de la Compañía.

La contratación de personal según nuestro modelo y sistema ha sufrido cambios drásticos en los últimos años y el 2006 no fue la excepción.

Desde que la tercerización de personal fue asumida y puesta de moda en el mercado laboral pocas empresas acuden a nuestros servicios para realizar una verdadera selección individualizando todas las necesidades de la posición, con un detalle y minuciosidad tal como realiza CONFER C.Ltda.

El actual gobierno ha procedido a intervenir a varias tercerizadoras por diversos y no claros motivos. Todas ellas aducen falta de información adecuada que ha precipitado esta injusta medida gubernamental. Estos han sido motivos más que suficientes para que la desconfianza empresarial se acentúe y constriña aún más nuestro mercado natural que es la empresa privada.

Los resultados económicos del año 2006 se supone que son el natural desenlace de la inseguridad general proveniente de la situación política ecuatoriana. Todo el mundo habla y pregon a un cambio pero nadie lo define, especifica, y objetiviza generando la inquietud propia del tiempo electoral. La repercusión es inmediata en el mundo laboral contrayendo la demanda de puestos de trabajo y por consiguiente la contratación de personal.

Los resultados económicos pues son poco alentadores y no se vislumbra una mejora inmediata en el negocio. Tendremos que realizar esfuerzos urgentes en el año 2007, para seguir vendiendo la idea de tercerizar los servicios de venta asumiendo la contratación y manejo de los vendedores garantizando al mismo tiempo resultados económicos alagadores para la Empresa.

Esto último supone manejar un banco de datos especializado en ventas y la aplicación de pruebas psicométricas especializadas en definir personalidades proclives al mundo de las ventas, lo cual supone un doble esfuerzo ya que los ecuatorianos somos demandantes de resultados inmediatos y rápidos rechazando las oportunidades de trabajo donde los resultados son a largo plazo.

Seguiremos trabajando en este concepto y haciendo los mayores esfuerzos a fin de mantenernos y lograr un nicho de mercado que estamos seguros será de gran beneficio para el mercadeo de productos tangibles o intangibles. Esperamos que nuestros esfuerzos se vean coronados por el éxito y que el informe del próximo año pueda ser un poco más optimista.

Agradeciendo la confianza depositada en mi gestión, auguro mejores resultados futuros
Muchas gracias.

