



Quito, marzo 15 de 2012.

Señores
PRESIDENTE Y ACCIONISTAS
TIECONE S.A.
Presente.-

De mis consideraciones:

En concordancia a lo estipulado en los estatutos de la compañía TIECONE S.A., en mi calidad de Gerente General, me permito poner a su consideración el siguiente informe de resultados de la Compañía correspondiente al ejercicio económico del año 2011.

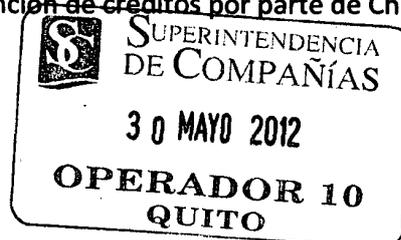
En primer lugar, considero importante resumir los siguientes aspectos del entorno económico que vivió el Ecuador durante el año 2011, los cuales son importantes de analizar.

El desempeño económico del Ecuador durante el 2011 fue aceptable, impulsado principalmente por la alta cotización del petróleo que llegó a USD 100 por barril, habiéndose experimentado un crecimiento económico de aproximadamente 8%, uno de los más altos en la Región; pero al mismo tiempo la inflación aumentaba, terminando el año con un 5.4%, siendo la segunda más alta de los países sudamericanos más relevantes.

A pesar de que en el 2011 se mantuvo un Déficit Comercial, en términos de generación de empleo muestra otra cara, pues cerró con cifras interesantes; de ahí, que el Desempleo por ejemplo se redujo al 5.5%, nivel que no se ha tenido en los últimos 10 años.

Las exportaciones no petroleras tuvieron un pobre desempeño en éste año. La Balanza no petrolera llegó a un valor record de USD 7.834 millones, altamente deficitaria. El manejo por parte del Gobierno en comercio exterior no pudo frenar el incremento de las importaciones. Medidas como el impuesto a la salida de capitales no mostraron resultados ya que las importaciones aumentaron un 18.2%, siendo las vinculadas a la construcción las que más se expandieron.

La necesidad de financiamiento se incrementó durante el 2011, incidiendo en el endeudamiento externo que aproximadamente se acercó a los USD 10.000 millones. En éste escenario se adoptaron medidas como la obtención de créditos por parte de China.



Los gastos operacionales ascendieron a USD 1.061.153,81, en los cuales se incluyen costos de personal operativo y administrativo, arrendamientos, depreciaciones y amortizaciones propias de las operaciones. Sumando los ingresos operacionales de USD 44.228,91, se obtuvo una pérdida operacional de USD 545.266,78, más otros ingresos y egresos no operacionales que ascienden a USD -47.354.56, obtenemos una Pérdida en este ejercicio de USD 592.621,34.

Para el año 2012 hay el firme compromiso de continuar mejorando los resultados, aumentando las ventas, controlando los gastos y siendo más eficientes con las decisiones y acciones que debemos tomar para hacer de OkiDoki una Unidad de Negocio rentable y proyectarse con bases sólidas para el crecimiento de nuevos Locales.

Finalizo éste informe, agradeciendo a los señores Accionistas, por la confianza depositada al haberme nombrado Gerente General; además quiero hacer extensivo mi agradecimiento a todos los colaboradores que trabajaron con dedicación y compromiso durante el año 2011.

Atentamente,



Ing. Pedro Villamar Utreras
Gerente General
TIECONE S.A.

