

BIOCONTROL Resultados Inmediatos

AMERICA LATINA
Innovadores en Diagnósticos





INORME DEL GERENTE GENERAL QUIMICA EMPRESARIAL QUIMIEM CIA. LTDA.

En mi calidad de gerente general de esta compañía y en cumplimiento con las disposiciones legales, estatutarias y reglamentarias vigentes, me permito presentar los principales hechos sucedidos durante mi gestión en el período fiscal, correspondiente al año 2006.

Química Empresarial Cía. Ltda. ha realizado su actividad comercial satisfactoriamente, continuando su proceso de crecimiento, a pesar de que la economía de nuestro país se desaceleró con respecto a años anteriores y sobre todo se vio marcada por la incertidumbre política.

Las expectativas de ventas no se cumplieron como lo esperábamos, debido al ingreso de nueva competencia, con productos de menor calidad y mejor precio; con la consecuente pérdida de una importante línea, que mermó notablemente nuestras ventas, alcanzando un monto de \$289.177,58, con un incremento moderado del 14% con relación al 2005; considerando este particular se ha manejado con mayor prudencia los costos y gastos en general, para tratar de cumplir nuestro pronóstico de utilidad neta, la misma que ascendió a \$6.454; después de cumplir adecuadamente con nuestras obligaciones ante el fisco y trabajadores.

Los activos ascienden a \$72.341.18 constituidos en su mayor parte por cuentas por cobrar clientes 37.7%. Continuamos manteniendo una cartera totalmente sana, con una rotación de cuentas por cobrar de 34 días, acorde a nuestra política de crédito.

Otro rubro importante, es el de inversiones 21.7% que demuestran la liquidez que maneja nuestra empresa.

El patrimonio está constituido mayormente por los aportes para futuras capitalizaciones.

El pasivo es de \$62.021,39 y continuamos con nuestra práctica de fortalecernos con crédito únicamente de proveedores, aunque en un futuro pensamos apalancarnos con crédito de instituciones financieras, lo cual inclusive será necesario para poder introducir nuevas líneas en el mercado, las que se caracterizan por contar con tecnología de punta y tener precios competitivos, que aseguran su aceptación.

Es importante señalar que en el campo laboral y tributario nos encontramos totalmente al día, en base a lo que establece la ley.

Concluyo mencionando que las decisiones de distribuir nuevas líneas de productos y aumentar un funcionado en el área de ventas, obedecen a nuestro interés por alcanzar una mayor presencia a nivel país e incursionar adicionalmente en otros mercados como: florícola, hospitalario y médico. Espero que el 2007 sea más prometedor y logremos con la participación de todos los colaboradores, cumplir a cabalidad las metas propuestas, las que se verán reflejadas en un mayor crecimiento en ventas.

Atentamente.

Roberto Ayala Gerente General

> Ignacio San María y Juan González, Edif. Metrópoli Piso 2, Dep. 201 Telf.: 2267-057 / 2461-500 · Cel.: 09 4859-725 Web: www.quimiem.com

E-mail: quimiem@andinanet.net · Quito - Ecuador

