

Informe de la Gerencia General de la Compañía Sistemas Avanzados en Electromedicina, SISAEL CIA. LTDA. Correspondiente al Ejercicio Económico del año 2016

Conforme a lo establecido en los Estatutos Sociales de la Empresa y a las normas de la Ley de Compañías, pongo en su conocimiento y consideración Señores Accionistas, el informe de Labores correspondiente al Ejercicio Económico del año 2016. Informando de esta manera la situación general con la que recibo la Compañía SISAEL Cía. Ltda., a partir del 24 de Enero del 2017, fecha desde la cual llevo desempeñando el cargo de Gerente General.

SITUACION FINANCIERA:

La situación Financiera de la empresa maneja una figura muy parecida a ejercicios anteriores, donde se evidencia que las ventas de productos e insumos son realizados al sector Público y al sector Privado.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS:

Se ha enfatizado en mantener una mejor comunicación entre las áreas de Comercialización, Administración y Gerencia, para que de esa manera los proyectos, instrucciones y requerimientos fluyan de mejor manera y sobre todo podamos estandarizar procesos para obtener buenos resultados.

De igual manera la utilización de políticas comerciales y atención al cliente han permitido mantener la diferencia y el posicionamiento empresarial a pesar de restricciones políticas gubernamentales hacia los importadores como es el caso de SISAEL.

ASPECTO HUMANO:

El recurso humano es un pilar fundamental para toda organización, y sigue siendo un factor importante para SISAEL, el personal debe estar comprometido y capacitado para poder cumplir con las exigencias de la Compañía, y poder ofrecer un buen servicio al Cliente.



HECHOS RELEVANTES:

Durante este período se han suscitado muchos hechos de tipo político, que han afectado notoriamente a la Industria y al Comercio en el ECUADOR.

Lamentablemente estas medidas de tipo Político – Económico, han causado estragos en SISAEL, debido a que proyectos de cliente del Sector Público han quedado suspendidos hasta nueva orden, lo que nos ha afectado en el tema de ventas de proyectos que los veíamos 100% viables.

Sin embargo, hemos tratado de afianzar ventas con clientes privados para poder solucionar en parte las obligaciones por cumplir de la empresa con terceros. Con el fin de que la compañía siga desarrollando su objeto social sin inconvenientes.

RECOMENDACIONES:

El objetivo principal para el siguiente año es continuar con el incremento de ventas, rentabilidad y liquidez para la compañía, a fin de reflejar una sólida posición económica y financiera que permita su crecimiento y fortalecimiento en el mercado.

Objetivo que se podría conseguir manteniendo un esquema estratégico que evite un exceso de gastos operacionales internos innecesarios en la empresa.

Para finalizar quiero expresar mis más sinceros agradecimientos por el apoyo que seguro voy a recibir, e indicar que el esfuerzo, el compromiso y la dedicación harán que nuestros objetivos se cumplan, y de nuestra parte nos comprometemos a poner nuestro mayor esfuerzo en cumplirlos.

Atentamente.

Teresa Albuja A.

Gerente General.

SISAEL CIA. LTDA.