



SISAEL Cia. Ltda.
SISTEMAS AVANZADOS EN ELECTROMEDICINA

Informe de la Gerencia General del Compañía Sistemas Avanzados en Electromedicina, SISAEL.Cia. Ltda., Correspondiente al Ejercicio Económico del año 2.015

Conforme con lo establecido en los Estatutos Sociales de la Empresa y normas de la Ley de Compañías, pongo en su conocimiento y consideración, Señores Accionistas, el Informe de Labores correspondientes al Ejercicio Económico del año 2.015.

Aspectos Generales:

Conforme a lo previsto el año anterior, se continua con la estrategia de dar a conocer el nombre de la Empresa en el ámbito nacional especialmente con énfasis al seguimiento oportuno y planificado de nuestra cartera de clientes antiguos. Continua el proceso de incremento en cuanto a las actividades comerciales basándose en ventas de las líneas principales, tal y como se ha venido dando en años anteriores de igual forma sigue sucediendo en el área de mantenimiento, soporte técnico y distribución de líneas menores y suministros a nivel de la Región Costa tratando de poner mas énfasis en las actividades concernientes a la Región Austral y Oriental en el país. Estamos aun trabajando con mayor fuerza respecto a todas nuestras líneas de equipo médico y las marcas que representamos en el territorio Ecuatoriano, además, hemos añadido nuevas marcas a nuestra distribución para dar mayor rango de opción a nuestros clientes, razón por la que nuestros clientes continúan con nuestra empresa de manera positiva por lo tanto nuestras actividades profesionales a su favor nos han sido favorables en cuanto a mantener las representaciones de especialidades dentro del país.

Administración:

En relación al ejercicio del pasado año no hubo cambios de ninguna manera significativos. La administración sigue manteniendo durante el presente ejercicio el mismo esquema de avance corporativo y aunque se tiene en consideración que para despuntar de mejor manera en el mercado local se deben incorporar a la empresa personal de apoyo que pueda colaborar de manera progresiva todo lo relacionado con el segmento comercial y administrativo de la empresa debido al creciente mercado de comercialización y competencia respecto a la línea comercial que manejamos, continua incorporada a la empresa quien se mantiene como ejecutiva de apoyo administrativo para la agencia de la Ciudad de Guayaquil lo que continua representando una ventaja en cuanto al manejo de documentación correspondiente al área contable así como también a lo que respecta a cobranzas e ingreso de dinero a la cuenta corriente de la empresa. Hemos decidido que para incrementar los índices de productividad en la oficina de nuestra sucursal de Guayaquil la mejor opción es la contratación de dos nuevos Ejecutivos de Ventas que se suman a la Representante Comercial que venía laborando, esperando que se logre incrementar nuestras necesidades comerciales en lo que respecta a la Región Litoral y además la Región Austro. La Gerencia General sigue encargada de la dirección y administración de esta sucursal para

el Litoral Ecuatoriano. El Departamento Técnico continúa con sus funciones de servicio y mantenimiento a nivel nacional para tranquilidad de todos nuestros clientes y buen nombre de la empresa.

Situación Financiera:

La situación Financiera de la Empresa mantiene su perfil respecto al del ejercicio anterior debido a la comercialización y venta de nuestros productos a Instituciones públicas y al sector privado, por lo que se puede manifestar que no habrá ningún tipo de cambio o de optimización en cuanto a nuestras líneas de comercialización. Cabe indicar que se debe continuar con el mejoramiento del desempeño de la Empresa, por lo que se sigue considerando establecer un mayor crecimiento, además de lo que corresponde a la comercialización, también se piensa en la ampliación y promoción del Área de Ventas y de aumento de otras líneas comerciales con mas proveedores locales dependiendo de la línea que queramos reforzar, así como también del Área Técnica para cobertura a nivel nacional, razón por la cual se estudia la posibilidad de contratar para el siguiente ejercicio a personal capacitado en esta área específica, de esta manera se podrá lograr una mejora significativa en el Área de Ventas con la misión de solidificar el incremento comercial de nuestras principales líneas especialmente tanto para el sector público como para el privado y suministros para nivelar y cubrir gastos menores así como también tratar de aumentar la distribución en cuanto a todas las líneas que disponemos.

Recomendaciones:

Se sugiere no realizar cambios a la estructura actual de la empresa y como en años anteriores se propone el mismo esquema de una evaluación profunda al actual personal que continua laborando, además de mantener al ya calificado personal de trabajo actual en nuestra área comercial para continuar nuestra base económica, siempre se propone seguir trabajando en un esquema estratégico que evite exceso de gastos operacionales internos innecesarios en la Empresa, tratando de que los ingresos a esta sigan generando ganancias y evitar pérdidas que no involucren cruzarse con la reserva por revalorizaciones del patrimonio.

Señores Socios, en este informe he tratado de tomar los puntos más relevantes del Ejercicio Económico y, con la venia del Señor Presidente, estoy a disposición para aclarar cualquier aspecto oportunamente.

Con fecha 06 de Abril del 2016, me suscribo de Ustedes muy atentamente.



Ing. Xavier Aguila Flores
Gerente General, SISAEL Cia. Ltda.



R.U.C 1791252802001