

INFORME DE GERENCIA

Quito, 10 de Julio del 2007

Señores

SOCIOS DE CORPORACION MEDICA MEDICARD CIA. LTDA.
ORGANOS DE CONTROL ESTATAL Y DEMAS INTERESADOS
Presente.-

De mi consideración:

En cumplimiento de lo que disponen la ley de compañías su Art.331 y en particular el Estatuto Social de Corporación Médica Medicard Cía. Ltda. **pongo en conocimiento de Ustedes el presente informe** de lo que han sido las actividades del año fiscal del 2006.

1.- ACTIVIDADES COMERCIALES

Medicard en el año 2006, continuó con su línea de negocios principal el suministro de servicios médicos en todas las especialidades principalmente para Centros Educativos, en los que se destacan el Comil Eloy Alfaro, Colegio Luigui Galvani, Colegio Verbo, Liceo Policial, Centros Infantiles, como el Mazapán, Besitos de Amor, Teja La Coneja, Mi Jardín entre otros. El total de Afiliaciones de este año alcanzaron los 10.000.

2.- ACTIVIDADES LABORALES Y ADMINISTRATIVAS

Medicard en la parte operativa, contó con ejecutivos y empleados que en años anteriores ya venían laborando, profesionales como Ejecutivas de Ventas, Contador, Secretaría, Recaudador Asistentes administrativos y las Gerencias tanto Financiera como Administrativa, han sido las puntales sobre las que la compañía fincó su prestación de servicios, y que gozan de mi entera confianza. Adicionalmente, se trabajó con algunos brokers lo que redundó positivamente en beneficio de la Compañía.



Medi-Card
La salud a su alcance

3.- ACTIVIDADES FINANCIERAS

Al igual que el año anterior, el grueso de ventas se dio a partir del mes de Septiembre a marzo, lo que no ocurre en los meses de abril a agosto, lapso de tiempo en el que se siente cierta illiquidez en la empresa.

En cuanto se refiere al pago oportuno de médicos y afiliados por reembolsos, no se presentaron mayores inconvenientes y se pudo cumplir no en un 100 % pero si en la mayoría de casos. Para cumplir con el total de obligaciones se tuvo que recurrir a créditos externos, los mismos que no dejan de ser onerosos para la compañía.

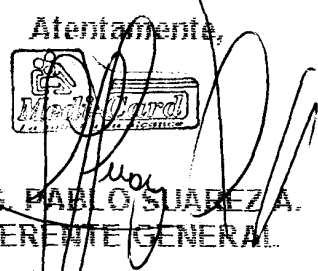
4.- RESULTDO DE LAS ACTIVIDADES

Si comparamos los resultados de este año con los del anterior, diremos que son casi iguales en el plano económico, haber obtenido una pequeña utilidad – sin embargo de haber sido un año difícil donde no crecieron las ventas y más bien por el contrario, sufrimos un decremento al no haber renovado con todos los centros educativos como el Colegio Abdón Calderón, creo haber logrado un buen resultado.

4.- PROYECTOS FUTUROS

En este año 2006, estamos dejando sentadas buenas bases para despegar en ventas el 2007, el haber contactado con aseguradoras como Seguros Colonial, brokers como el Grupo Manchento, Asistencia, BYS, AGV, Patricio Pavón y otros, nos dan la pauta de tener buenas ventas en el siguiente año. Adicionalmente, estamos apostando a concretar no solo afiliaciones estudiantiles, sino corporativas, las mismas que son de cuota mensual y son más rentables para la empresa.

Para finalizar, quiero manifestarles a los señores socios que puse todo mi empeño y capacidad al servicio de esta prestigiosa empresa. Dejo sentado un agradecimiento especial a todos los colaboradores de Medicard quienes colaboraron desinteresadamente en beneficio de esta compañía.

Atentamente,

ING. PABLO SUAREZ A.
GERENTE GENERAL

QUITO: Hernández de Girón Oe4 58 y Av. América Telefax: 2431-124 / 2439-596

Metro Quito: 2228-444 / 2561-690 - Receptor: 47235

e-mail: medicard@porta.net