

INFORME DE GERENCIA ODATEX CIA. LTDA.



Señor Presidente, Señores socios:

De acuerdo a lo que disponen la ley de Compañías y nuestros estatutos me permito poner a su consideración el informe de gestión correspondiente al año 2.010. Este informe incluye los Estados Financieros de la Compañía, de los cuales se pueden establecer las siguientes comparaciones:

	<u>2.009</u>	<u>2.010</u>
Facturación por servicio administrativo:	\$ 414.200,00	\$ 427.367,71
Resultado:	\$ 28.988,41	\$ 29.954,50

Referente a las utilidades obtenidas en el ejercicio económico de 2.010, la Junta General de socios deberá decidir sobre su destino, sin embargo Gerencia recomienda que previa las deducciones legales del caso, se destine el resultado a reserva facultativa de la compañía

Al haber concluido el año 2.010, conforme a lo dispuesto en la resolución 92-1-4-3-0013, emitida por la Superintendencia de Compañías, y a los estatutos de la empresa, me es grato poner a su consideración el presente informe de actividades.

Durante el año 2010, existieron factores que afectaron a la industria textil, entre ellos los costos de las materias primas a valores nunca antes vividos, lo que provocó dificultades de abastecimiento. Esta realidad hace que los precios de los productos textiles en general se hayan incrementado.

La situación de crisis económica bloqueó la cadena productiva, misma que debió fortalecerse, para ello fue necesario impulsar decididamente políticas que estimulen la producción sostenible de ésta importante actividad industrial, la que genera miles de empleos en el país, esas políticas deben servir para consolidarse en el mercado local y promover una agresiva participación en los mercados externos.

Entre los aspectos que también afectaron marcadamente las oportunidades comerciales, está la competencia ilegal, la que afecta a la industria de nuestro país. Por éste aspecto se acordó por medio de la AITE, combatir firmemente este hecho tan negativo, que afecta a los productores formales del sector. También es importante seguir atentos a los procesos de compras públicas, para que sean las instituciones del estado, las primeras que consuman nuestros productos.

Existieron espacios de capacitación a nivel de las Cámaras, actividades que contribuyen constantemente con el desarrollo profesional de los empresarios, con la finalidad de mejorar sus capacidades de producción y de negociación.

En 2010, Ecuador registró una inflación anual de 3,33%, menor en aproximadamente un punto porcentual a la presentada en 2009 (4,31%)

El fortalecimiento de las negociaciones comerciales de nuestros países vecinos, han puesto al Ecuador en desventaja. Así, la renovación del Acuerdo de Preferencias Arancelarias Andinas (ATPDEA) se convirtió en un objetivo fundamental para el país al tratar de consolidar su política comercial.

Por mencionar, la adversidad en que opera el sector productivo así como la rigidez del mercado laboral son entre otros los factores que han deteriorado las condiciones del empleo en el país.

Para nuestra empresa el macroentorno también influyó en la toma de decisiones, sin embargo con respecto al servicio de administración para el área textil, se procuró mayor seguimiento en los procesos de gestión y operación, fuente principal de ingreso, por ello gracias a una política conservadora de los directivos de la misma, se actuó muy prudentemente en lo que respecta a precios por servicio, con nuestros clientes, manteniendo de esta forma los clientes ya tradicionales.

La estrategia anterior ha permitido continuar con la demanda del servicio, es por ello que utilizando todas las herramientas posibles para mantener nuestro mercado profesional, logramos alcanzar varios de los objetivos planificados a inicios de año.

Importante resulta mencionar que las empresas con quienes mantenemos el servicio de administración desde el año 1.993, no dudaron en confiarnos nuevamente sus movimientos administrativos.

Para optimizar la calidad y agilidad del servicio administrativo se concreto la compra de más equipos de computación, así como un nuevo sistema operativo (SAFI) para el mejor manejo de la contabilidad, con la incorporación un programa totalmente actualizado.

Para que gerencia pueda cumplir con los objetivos trazados para el año 2.011 recomiendo a los socios estudiar las siguientes propuestas:

- Autorizar a los representantes legales contratar préstamos bancarios, y cualquier tipo de instrumento financiero que permita mejorar el desempeño administrativo, si la empresa así lo requiere, por esta razón Gerencia, aprobar los planes necesarios para el año 2011.
- Autorizar viajes al exterior de los funcionarios a cursos de capacitación en el área administrativa, y a cumplir otros requerimientos de las empresas administradas.
- Apoyar todo aspecto vinculado a la implementación de normas NIIF, mismas que se implementarán en el período 2011 y deberán ser aplicadas por nuestros clientes a partir del 2.012.

Al concluir este informe expreso mi agradecimiento a los señores socios por el apoyo que brindaron en todo momento a mi gestión; a todos y cada uno de los Funcionarios, y empleados de la empresa, envió mi mensaje de agradecimiento por contribuir al desarrollo de la misma.

Atentamente,



THOMAS LEROUTRE WATTEL.

