

## **INFORME DE GERENCIA**

Señores socios, el presente tiene por objeto informar a ustedes sobre los hechos mas importantes de la empresa INVETRONICA, INGENIERIA Y VENTAS PARA LA ELECTRONICA CIA. LTDA. ocurridos durante el ejercicio económico del año 2007.

### **ADMINISTRATIVO**

En el año 2007 la incertidumbre social y política en que se desarrolló el país, fueron una de las causas para que las ventas se redujeran a un promedio mensual de \$55.903,84, inferior en aproximadamente en \$9.000,00 con relación al 2006.

El personal administrativo estuvo en un promedio de 20 personas, tanto técnicos, administrativos como auxiliares.

Dentro del aspecto social como de costumbre la empresa agasajó al personal de empleados dentro de un ambiente familiar y de camaradería, durante las fiestas de fin de año, en cuyo acto se hizo público el premio al mejor trabajador de INVETRONICA.

Para lograr una mejor cobertura de nuestras actividades en el país, se ha dado impulso a sectores de Santo Domingo de los Sáchilas y Riobamba. Sin embargo aún no se logra los objetivos deseados de estas plazas, cual es que generen sus propios recursos de autogestión. Esperamos que en el 2008 se pueda lograr estos objetivos.

### **ECONOMICO**

Puedo decir con satisfacción que INVETRONICA está logrando diversificar su actividad en el campo amplio de la comunicación, para lo cual en el 2008 daremos mayor seguimiento a las plazas de Santo Domingo y Riobamba con el fin de esta procuren sustentar por si mismos y no por la matriz.

El capital en giro de la empresa disminuyó en un 20.20% con relación al 2006 siendo al cierre del ejercicio de \$266.784,28.

El Activo Corriente disminuyó en 26.75% con relación al 2006, debido a que las cuentas por cobrar bajaron sustancialmente.

Los activos fijos netos se incrementaron en 27.46% por la adquisición de una repetidora, computadores y otros.

El pasivo corriente también se disminuyó en 39.28% por pagos a proveedores del 2007, prestamos bancarios y reducción del impuesto a la renta. Esto significó que el índice de liquidez señalara que por cada dólar de deuda que tuvo la empresa al 31 de diciembre del 2007 tenía un dólar con 52 centavos para pagar; mejorando en 0.26% con relación al 2007.

El Patrimonio creció en 22.80% con respecto al 2006 como producto de las utilidades obtenidas en 2007.

Durante el año 2007 la empresa obtuvo una utilidad neta antes de impuestos y utilidades de \$. 37.895,56 que significa un 9.03 % con relación a la utilidad del 2006.

Los inventarios se renovaron durante el 2007 en promedio cada 71 días; el costo de ventas significó un 64.22% con relación a las ventas netas; es decir hubo una utilidad bruta en ventas del 35.78%. Los gastos de administración y producción significaron un 30.34% de las ventas totales.

Sin embargo de lo dicho los índices mejoraron levemente, es así como además del índice de liquidez, el índice de endeudamiento del activo estuvo en 53% y el de patrimonio en 1.14; lo cual es muy importante para presentar los Estados Financieros en las ofertas que se nos avecina.

El origen de los fondos fueron las utilidades del 2007, caja bancos, clientes y depreciaciones.

Estos fondos fueron destinados a incrementar el inventario y el activo fijo; además se pagaron deudas financieras del año anterior y a proveedores.

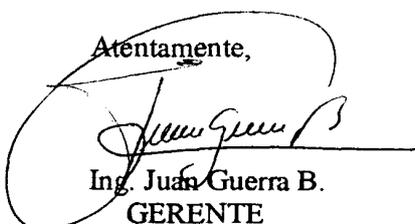
De acuerdo a los estados financieros y resultados obtenidos la distribución de las utilidades de 2007 sería la siguiente:

Utilidad Neta	37.895,56
Menos: 15% participación trabajadores	5.684,33
25% impuesto a la renta	9.039,51
5% reserva legal	<u>1.610,56</u>
Utilidad neta repartible a los socios:	\$ 21.561,15

Para terminar, la empresa todavía está en un proceso de ampliación de sus actividades a fin de competir en el mercado, pero esto requiere del esfuerzo y colaboración de los socios y del personal que labora en esta empresa, a quienes expreso mi agradecimiento, pues la cristalización de los objetivos se debe también al esfuerzo de todos ellos.

Al informarles pongo a vuestra consideración para el correspondiente análisis, sobre el cual se deben emitir políticas a implementar en el año 2008.

Atentamente,



Ing. Juan Guerra B.  
GERENTE