

Informe de Gerencia de Pemocom Comercializadora Cía. Ltda.

A la Junta de Socios de 31 de marzo del 2015

1. Desarrollo de la empresa Pemocom Cia Ltda.

En el año 2014 se procedió a la cesión de participaciones de un socio a otros, de la siguiente manera:

ACCIONISTA	VALOR
Favio Roviro Auz López	4.300,00
Henning Gerd Hartmut	34.400,00
Henning Henning Ivette	4.300,00

La empresa en el año 2014, obtuvo resultado positivo y cumplió todas las obligaciones a terceros y frente a los empleados de la empresa de forma puntual y completa. Existen las reservas para la Jubilación patronal.

La recuperación de la cartera de los productos vendidos fue el 99% Sin embargo las ventas cayeron en un 26% con respecto a las ventas del año 2013, Dado a la serie de restricciones en las importaciones desde inicios del año 2014.

Las deudas frente al socio principal se pagaron de forma mensual en cuotas durante el primer semestre, y se suspendieron en el segundo semestre para evitar la falta de capital de trabajo por la disminución en ventas

2. Resultados

Del resultado del Ejercicio por \$ 31.603.31 USD, uno de los peores en la última década de PEMOCOM, se pagará el 15 % de la participación a los trabajadores por \$ 4740,50 y el Impuesto a la Renta por 19.911.69

LIQUIDACION AÑO 2014

Impuesto Renta Año 2014	7,158.22
Anticipo Calculado	19,911.69
Mayor entre A y B	19,911.69
(-) Anticipo pagado	470.14
Retenciones Año 2013	17,206.26
Saldo Crédito Trib Año 2013	10,677.98
Saldo a Favor según balance	(8,442.69)

El impuesto a la Renta responde al Impuesto Mínimo calculado en el Año 2013, dado que el Impuesto causado por \$ 7158,22 es inferior a lo que establece RLRTI en su Artículo 76.

3. Resumen

La Gerencia decidirá sobre la distribución de las utilidades, en el año 2015, las utilidades el Año 2014 no fueron distribuidas.

4. Contabilidad y cumplimientos

Pemocom Cía. Ltda. Como Contribuyente especial está en condiciones y con la voluntad de presentar sus obligaciones en forma puntual para los pagos establecidos, informaciones requeridas y cumplir todos los demás requisitos frente al SRI y a otras entidades que por ley estamos obligados.

5. Proyecciones para el año 2015

Las restricciones implantadas por el gobierno nacional para importaciones, nos afecta con grandes pérdidas en ventas. Nuestros productos importados están con mayor calidad según las normas INEN lo cual genera incumplimiento de las Normas establecidas por el INEN, las importaciones están bloqueadas hasta que el INEN modifique las Normas

que nos permitirán seguir importar nuestra lacas y selladores. Estas restricciones le están causando a la empresa una disminución del 40 % de nuestras ventas totales que resultan perdidas en la empresa.

Analizando la posibilidad de producir localmente los productos importados, el municipio de Tumbaco no permite manipular o mezclar elementos inflamables en la zona de nuestro galpón.

Se ha elaborado una planificación estratégica que va desde el año 2014 hasta 2016 para la producción de rodillos para pintar en Ecuador con alto grado de mecanización para poder exportar a Perú.

Será un año difícil, Nuevas medidas o restricciones del gobierno deben informarse con anticipación de 6 meses mínimo, de lo contrario no tienen el efecto querido, y afectan negativamente a las empresas y sus empleados que pierden sus trabajos.

Cordialmente,



Ing. Hartmut Hennig

Gerente General

Pemocom Cia. Ltda.