

Informe de Gerencia de Pemocom Comercializadora Cia Ltda.

A la Junta de Socios de 31 de marzo del 2014

1. Desarrollo de la empresa Pemocom Cia Ltda.

En el año 2013 se procedió a la cesión de participaciones de un socio a otro, de la siguiente manera: el socio Hartmut Hennig compró todas las participaciones (752,500) al socio Nicolás Chudoba, correspondiente al 70% del capital social de la compañía.

Todas las obligaciones vinculadas con la compra están pagadas por parte del socio Hartmut Hennig, con la venta de sus participaciones el señor Nicolás Chudoba renuncia a todo cargo de la empresa.

La empresa mantuvo en el año 2013 un resultado positivo y cumplió todas las obligaciones a terceros y frente a los empleados de la empresa de forma puntual y completa. Existen las reservas para la Jubilación patronal.

La recuperación de la cartera de los productos vencidos fue el 99.9 % que permitió la empresa cumplir con sus obligaciones.

Las deudas frente al socio principal se pagarán de forma mensual en cuotas manejables.

El impuesto ISD, pagado al gobierno, más de 100.000 USD afecta mucho el resultado de la empresa.

2. Resultados

Debido a la competencia nacional hemos mantenido la venta, el costo del inventario y los gastos de la empresa al mismo nivel en el año 2012. Del resultado de unos 151.000 USD se pagará el 15 % de la participación a los trabajadores.

Como en los años anteriores, las retenciones del impuesto a la renta superan 33 % a los impuestos a la renta por pagar que resulta un crédito tributario de unos 10.700 USD por aplicar.

3. Resumen

La Gerencia decide distribuir la utilidad obtenida en el año 2013.

4. Contabilidad y cumplimientos

Pemocom Cía. Ltda. Como Contribuyente especial está en condiciones y con la voluntad de presentar sus obligaciones en forma puntual para los pagos establecidos, informaciones requeridas y cumplir todos los demás requisitos frente al SRI y a otras entidades que por ley estamos obligados.

5. Proyecciones para el año 2014

Las restricciones implantadas por el gobierno nacional para importaciones, nos afecta con grandes pérdidas en ventas. Nuestros productos importados están con mayor calidad según las normas INEN lo cual genera incumplimiento de las Normas establecidas por el INEN, las importaciones están bloqueadas hasta que el INEN modifique las Normas que nos permitirán seguir importar nuestra lacas y selladores. Estas restricciones le están causando a la empresa una disminución del 40 % de nuestras ventas totales que resultan perdidas en la empresa.

Analizando la posibilidad de producir localmente los productos importados, el municipio de Tumbaco no permite manipular o mezclar elementos inflamables en la zona de nuestro galpón.

Se ha elaborado una planificación estratégica que va desde el año 2014 hasta 2016 para la producción de rodillos para pintar en Ecuador con alto grado de mecanización para poder exportar a Perú.

Será un año difícil, Nuevas medidas o restricciones del gobierno deben informarse con anticipación de 6 meses mínimo, de lo contrario no tienen el efecto querido, y afectan negativamente a las empresas y sus empleados que pierden sus trabajos.

Cordialmente,



Ing. Hartmut Hennig

Gerente General

Pemocom Cia. Ltda.