

REPRESENTANTES
EXCLUSIVOS
PARA ECUADOR



INFORME DE GERENCIA DE PEMOCOM CIA. LTDA.

A LA JUNTA DE SOCIOS
MARZO 31 2011



1. Desarrollo de la empresa Pemocom Cia. Ltda.



Durante el año 2010, logramos un crecimiento del 10% en ventas, considerando que las líneas tradicionales como: Duralac las ventas decrecieron en un 5%, Pegatex creció 75%, Masder creció 73%, Laminados también creció 93% y la introducción de nuevas líneas ayudaron a incrementar las ventas con relación al año 2009



Considerando que el año 2010 la economía mundial tuvo un receso de mucho impacto que afecto a negocios grandes y pequeños, se logro mantenernos en el mercado con muchas estrategias para poder ser competitivos.

La recuperación de cartera de los productos vendidos fue el 99%, factor que permitió que la empresa pueda cumplir con sus obligaciones.



2. Resultados

Los costos de mercadería se incrementaron en un 12%, Los gastos de la empresa se incrementaron en un 11% con relación al 2009, se tomaron varias acciones que implicaron el incremento de los gastos, con el objetivo de mantener las líneas principales y fortalecer la introducción de las nuevas líneas.



Las ventas se incremento en relación al año 2009, resultado logrado con el trabajo de introducción de las nuevas líneas, con técnicos capacitando permanentemente a los clientes de la empresa y por las estrategias creadas y aplicadas por gerencia general y de ventas.



A pesar del crecimiento en las ventas se tuvo una disminución de las utilidades del 60% con relación al año 2009, para poder ser competitivos.



La empresa está en condiciones de pagar en forma puntual los impuestos, utilidades a empleados y proveedores con excepción a los socios hasta tener disponibilidad de dinero.



Resumen:



REPRESENTANTES
EXCLUSIVOS
PARA ECUADOR



DUALAC
by

Sin embargo de varios factores económico internos y externos, logramos incremento en ventas, conforme lo previsto.



Razón por la cual la gerencia va a seguir el trabajo con la introducción de nuevas líneas y productos de alta tecnología.



3. Contabilidad y cumplimientos

Pemocom Cia. Ltda. Como Contribuyente Especial tiene todas las condiciones y la voluntad de presentar sus obligaciones en forma puntual para los pagos establecidos, informaciones requeridas y otros requisitos frente al SRI y las demás entidades que por ley estamos obligados.



4. Proyecciones para el año 2011

En el primer trimestre hubo un decrecimiento aproximadamente del 13% en relación al año pasado, razones de aranceles, competencia desleal etc, ocasionaron este resultado.



Mantenemos como pioneros en tecnologías top para acabados en el campo de la madera que nos han dado buenos resultados hasta la fecha y que esperamos en este año reafirmar con mejores resultados con la llegada de maquinas al país, mediante alianzas estratégicas alcanzadas por la gerencia general.



El crecimiento en ventas para este año se debe realizar en un 15 a 20% para poder recuperar los gastos adicionales en la gerencia ventas.



Cordialmente,


ING. HARTMUT HENNIG
Gerente

