

51412

Quito, 30 de abril del 2007

INFORME DE LABORES PERÍODO 2006-2007

Ing. Ramiro Paz C. PRESIDENTE

Ing. Hernán Paz C. SOCIO

Es muy grato presentar a ustedes el informe de labores desplegadas desde Enero a Diciembre del 2006.

Este informe contiene:

- 1.- Informe económico
- 2.- Informe administrativo
- 3.- Conclusiones

1.- INFORME ECONÓMICO

El informe económico está condensado en el balance general de la Compañía, y en el estado de pérdidas y ganancias, una copia de la cual tienen en su poder.

En el presente año hemos tenido una reducción en monto de ventas totales, debido principalmente a que nuestros mayores clientes son empresas Estatales y los trabajos en este año disminuyeron notablemente por causas políticas.

Nuestros principales clientes siguen siendo empresas eléctricas, como Central Térmica Esmeraldas, Empresa Eléctrica Quito S.A., Refinería Esmeraldas, Refinería La Libertad, Complejo Industrial Shushufindi, Gerencia de Oleoducto de Petroecuador y la Empresa Metropolitana de Alcantarillado y Agua Potable de Quito.

Entre los clientes particulares se mantienen Chaide y Chaide, Aymesa, Solpac, Petocol, Colineal, Transelectric y Pronaca.

Seguimos manteniendo las representaciones y/o distribución autorizada de FORMDRILL, MYDSA, STAMPINOX, CARRARA, COEN y EAGLE.

2.- INFORME ADMINISTRATIVO

Para aumentar la cartera de clientes, se ha tomado contacto con las empresas mineras de la Provincia de El Oro, para el suministro de pequeñas Centrales Hidroeléctricas. Esperamos que en el año 2007 se concrete el suministro de alguna Central de este tipo.

La Certificación ISO 9001 está pendiente hasta construir el nuevo taller.

3.- CONCLUSIONES

Una vez que terminó el año electoral, esperamos que la demanda de trabajo aumente.

SEASTECI - SERVICIOS Y ASISTENCIA TECNICA INDUSTRIAL CIA. LTDA.

FISCALIZACION, MONTAJE, MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES ELECTRO-MECANICAS, MEDICION Y ANALISIS DE VIBRACIONES
CONSTRUCCIONES METALICAS, FABRICACION DE REPUESTOS, SUMINISTROS DE MATERIALES Y EQUIPOS

Para tratar de obtener mejores resultados, es necesario diversificar nuestro campo de acción, por lo que esperamos el próximo año concretar la fabricación de ciertos productos metálicos que oportunamente serán dados a conocer.

Estamos procediendo con una agenda agresiva de cobros con la finalidad de recuperar la cartera vencida, para de esta manera disminuir las cuentas por cobrar y mantener el capital de trabajo.

Con el trabajo mancomunado de todos los que hacemos la Compañía, lograremos incrementar las cuentas y por ende los ingresos, los mismos que espero se aumenten apreciablemente con relación a este período.

Esperando que este informe satisfaga sus inquietudes, me suscribo de ustedes.


Ing. Jorge Granda H.

GERENTE.