

Quito, 31 de marzo del 2.007

Señores  
**ACCIONISTAS**  
DATAMATIUM SISTEMAS Y MANTENIMIENTO CÍA. LTDA.

Estimados Señores Accionistas:

Reciban un cordial saludo, cada uno de Ustedes en mi calidad de Gerente General de la empresa DATAMATIUM CIA. LTDA.

**ANTECEDENTES.-**

Señores accionistas conforme a los estatutos de nuestra Compañía me corresponde presentar el Informe Económico del Ejercicio 2006 y antes de hacerlo quisiera saludar el esfuerzo de todos los que conformamos Datamatium Cía. Ltda. Como es de su conocimiento señores accionistas, el año 2.006 fue un año de relativa estabilidad económica después de los acontecimientos políticos que fueron de dominio público en el 2005, es así, que el área de los sistemas de computación pudo recuperarse gracias a los esfuerzos que realizaron las empresas para mejorar sus sistemas. Esperamos con gran optimismo que el nuevo ambiente político y económico mantenga la estabilidad para el año 2007.

En el presente informe se detallan a continuación los siguientes puntos básicos:

- 1.- Cumplimiento de los objetivos para el ejercicio 2.006
- 2.- Informe sobre hechos extraordinarios producidos en el Ejercicio, en el ámbito Administrativo y Laboral.
- 3.- Situación financiera de la Compañía al cierre del Ejercicio 2006 y de los resultados anuales, comparados con el ejercicio del año 2005.



## 1.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PARA EL EJERCICIO 2.006

Como es de su conocimiento estimados accionistas, el año de 2006 nos planteó el reto de superar los acontecimientos políticos que marcaron el ámbito económico. A pesar del panorama se produjeron incrementos en las ventas, cabe indicar que ciertas líneas como la de capacitación, que fue nuestro principal sustento en el pasado, en el año 2.006 cayeron dramáticamente. Un año de tremendos retos en ventas, eso es lo que fue el año pasado y logramos cumplirlas, ya para mes de junio habíamos alcanzado el 50% del resultado en ventas del 2.005, esto nos llenó de optimismo y continuamos trabajando para superar las metas del 2.005, claro está con mucho esfuerzo y siempre manteniéndonos competitivos con márgenes bajos y sobretodo brindando servicios de calidad que en este mercado informático de tanta competitividad. Es por tal motivo que podemos afirmar que el cumplimiento de los objetivos planteados en el año 2.005 para el año 2006 pueden resumirse de la siguiente manera:

1. En lo referente a la línea de CAPACITACION, ha caído drásticamente, aún así nuestra línea de capacitación representó en el 2.006 el 10% de nuestros ingresos, debemos para el año 2.007 insistir en ampliar nuestro espectro de acción hacia otros clientes que nos puedan solicitar en forma directa estos servicios.
2. La línea de SISTEMAS y SERVICIOS profesionales se ha mantenido este año, aún así, debemos esforzarnos en captar nuevos clientes y ofrecer servicios complementarios para mantener a los clientes que terminen sus contratos. Los ingresos por este concepto son del 10% del total de nuestros ingresos. Los servicios que han aportado en esta línea son: contratos de Sistema SIA, contratos de mantenimiento, instalaciones de productos, servicios de asesoría. Aspiramos que para el año 2.007, podamos incrementar esta línea ya que representa nuestro ingreso fijo y con el cual podemos contar mensualmente.
3. La línea de EQUIPOS, PARTES y PIEZAS es una línea de alta competitividad comercial, aún así, este rubro incrementó respecto al año 2.005 su volumen, aunque los márgenes que se manejan son muy pequeños, el aumento de su volumen siempre representará un ingreso para nuestra empresa.. El rubro que esta línea representó en el 2.006 fue del 80%. Esperamos mantenernos en este nuevo año con el mismo volumen e inclusive aspirar a superarlas siempre con la misma mística de ofrecer productos de calidad con valores agregados que satisfagan las necesidades de nuestros clientes.
4. Hay líneas que la hemos clasificado como OTROS, en la que se enmarcan las ventas de licencia de software, esta línea siempre ha estado escondida en la venta de los equipos de computación pero que el año pasado cayó radicalmente. Estoy convencido de que debemos hacer énfasis en ésta. Debemos impulsarla y participar activamente en esta línea.

**2.- INFORME SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL.**

En lo administrativo, el esfuerzo por mantener la operación de la empresa fue realizado con el tesón y sacrificio de todos los que hacemos DATAMATIUM.

En lo que se refiere a nuestras obligaciones patronales, hemos cumplido con todas las aportaciones al IESS y al ministerio del trabajo, tal como lo mandan las leyes de nuestro país.

Espero que para el próximo ejercicio podamos continuar con el mismo tesón de este año, siempre con el fin de hacer crecer a nuestra empresa, y que a pesar de las fuertes presiones económicas que vive nuestro país no se ensombrezca nuestra labor cotidiana.

**3.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2.006 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON EL EJERCICIO DEL AÑO 2.005.**

El año de 2.006, el resultado de este período puede resumirse de la siguiente manera:

INGRESOS NETOS POR VENTAS 2006 USD\$.	237.766,22=
INGRESOS NETOS POR VENTAS 2005 USD\$.	<u>158.252,11=</u>
INCREMENTO EN VENTAS NETAS	79.514,51=
COSTO DE VENTAS. 2006USD\$.	196.560,01=
COSTO DE VENTAS. 2005USD\$.	<u>108.982,60=</u>
INCREMENTO DE COSTOS	87.577,41=
GTOS. ADMIN. Y OPER. 2005 USD\$.	42.537,99=
GTOS. ADMIN. Y OPER. 2006 USD\$.	31.169,07=
DECREMENTO DE GASTOS	11.368,92=
UTILIDAD DEL EJER. 2005 USD\$.	6.731,52=
UTILIDAD DEL EJER. 2006 USD\$	<u>4.228,48=</u>
DECREMENTO DE LA UTILIDAD	2.503,04=

De los resultados obtenidos en el año 2.006 en comparación al ejercicio 2.005 nos muestra una estabilidad en la actividad de la empresa, la cual nos llena de optimismo para este nuevo año. En resumen podemos decir que:

El incremento de los costos va relacionado al aumento de nuestras ventas.  
En los gastos administrativos y de operación vemos una disminución de sus valores, debido básicamente a la decisión de mantenernos competitivos.

En lo que se refiere a los activos fijos de la empresa, nos muestran un decrecimiento del mismo, que alcanza el 6,77 % debido a la depreciación acumulada de nuestros equipos de computación.



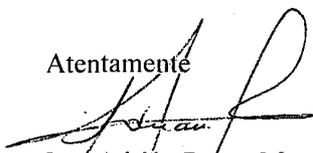
La utilidad registra un valor de USD\$. 4228.48.

La utilidad obtenida muestra el sacrificio por tratar de seguir manteniéndonos como empresa rentable en su ejercicio.

Espero estimados socios que el movimiento aquí resumido satisfaga sus expectativas de ésta su empresa DATAMATIUM, y que siempre sigamos manteniendo ese esfuerzo y esos deseos de crecimiento y superación.

Confío que en el año 2007 mejoren más aún nuestras transacciones comerciales con la empresa privada y que justifique el esfuerzo y sacrificio nuestro que aporta al desarrollo de nuestro País y que lo realizamos día a día con el mejor empeño y buena fe.

Atentamente



Ing. Adrián Romo M.  
GERENTE GENERAL