INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO 2.011

Quito, 18 de abril del 2012

Señores
ACCIONISTAS
DATAMATIUM SISTEMAS Y MANTENIMIENTO CÍA. LTDA.
Presente

Estimados Señores Accionistas:

Reciban un cordial saludo, cada uno de Ustedes en mi calidad de Gerente General de la empresa DATAMATIUM CIA. LTDA.

ANTECEDENTES.-

Señores Accionistas conforme a los estatutos de nuestra Compañía me corresponde presentar el Informe Económico del Ejercicio 2011 y antes de hacerlo quisiera saludar el esfuerzo de todos los que conformamos Datamatium Cía. Ltda. Esperamos con gran optimismo que el ambiente político y económico cree un entorno de estabilidad para el año 2012.

En el presente informe se detallan a continuación los siguientes puntos básicos:

1.- Cumplimiento de los objetivos para el ejercicio 2011.

2.- Informe sobre hechos extraordinarios producidos en el Ejercicio, en el ámbito Administrativo y Laboral.

3.- Situación financiera de la Compañía al cierre del Ejercicio 2011 y de los resultados anuales, comparados con el ejercicio del año 2010.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
17 ABR. 2012
OPERADOR 4
QUITO

1.- CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PARA EL EJERCICIO 2011

Como es de su conocimiento estimados accionistas, el año 2011 los acontecimientos políticos que marcaron el ámbito económico incidieron en la baja de las ventas, cabe indicar que ciertas líneas como la de capacitación, que fue nuestro principal sustento en el pasado, en el año 2011 se mantuvo estable. Un año de mucho esfuerzo y constancia y siempre manteniéndonos competitivos con márgenes bajos y sobretodo brindando servicios de calidad en este mercado informático de tanta competitividad. Es por tal motivo que podemos afirmar que el cumplimiento de los objetivos planteados en el año 2010 para el año 2011 puede resumirse de la siguiente manera:

1. En lo referente a la línea de CAPACITACION, se mantuvo, aún así nuestra línea de capacitación representó un rubro importante de nuestros ingresos, debemos para el año 2012 insistir en ampliar nuestro espectro de acción hacia otros clientes que nos puedan solicitar en forma directa estos servicios.

2. La línea de SISTEMAS y SERVICIOS profesionales cayeron este año, aún así, debemos esforzarnos en captar nuevos clientes y ofrecer servicios complementarios para mantener a los clientes que terminen sus contratos. Los ingresos por este concepto son de aproximadamente el 8% del total de nuestros ingresos. Los servicios que han aportado en esta línea son: contratos de Sistema SIA, contratos de mantenimiento, instalaciones de productos, servicios de asesoría. Aspiramos que para el año 2.012, podamos incrementar esta línea ya que representa nuestro ingreso fijo y con el cual podemos contar mensualmente.

3. La línea de EQUIPOS, PARTES y PIEZAS es una línea de alta competitividad comercial y aunque los márgenes que se manejan son muy pequeños, el aumento de su volumen siempre representará un ingreso para nuestra empresa. Esperamos en este nuevo año aumentar el volumen e inclusive aspirar a superarlas siempre con la misma mística de ofrecer productos de calidad con valores agregados que satisfagan las necesidades de nuestros clientes.

4. Hay líneas que las hemos clasificado como OTROS, en la que se enmarcan las ventas de licencias de software, esta línea siempre ha estado escondida en la venta de los equipos de computación, pero el año pasado cayó radicalmente. Estoy convencido de que debemos hacer énfasis en ésta. Debemos impulsarla y participar activamente en esta línea.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
17 ABR. 2012
OPERADOR 4
QUITO

2.- INFORME SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL.

En lo administrativo, el esfuerzo por mantener la operación de la empresa fue realizado con el tesón y sacrificio de todos los que hacemos DATAMATIUM CIA. LTDA.

En lo que se refiere a nuestras obligaciones patronales, hemos cumplido con todas las aportaciones al IESS y al ministerio del trabajo, tal como lo mandan las leyes de nuestro País.

Espero que para el próximo ejercicio podamos continuar con el mismo tesón de este año, siempre con el fin de hacer crecer a nuestra Empresa, y que a pesar de las fuertes presiones económicas que vive nuestro País no se ensombrezca nuestra labor cotidiana.

3.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA AL CIERRE DEL EJERCICIO 2011 Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON EL EJERCICIO DEL AÑO 2010.

El año de 2011, el resultado de este período puede resumirse de la siguiente manera:

INGRESOS NETOS POR VENTAS 2011USD$.	210.986.21=
INGRESOS NETOS POR VENTAS 2010USD$.	233.928.13=
DISMINUCION EN VENTAS NETAS	22.941.92=
COSTO DE VENTAS. 2011USD$.	155.075.54=
COSTO DE VENTAS. 2010USD$.	152.774.13
INCREMENTO DE COSTOS	2.301.41=
GTOS. ADMIN. Y OPER. 2011 USD$.	47.986.25=
GTOS. ADMIN. Y OPER. 2010 USD$.	62.274.89=
DISMINUCION DE GASTOS	12.320,31=
UTILIDAD DEL EJER. 2011 USD$.	5.558.59=
UTILIDAD DEL EJER. 2010 USD$	23.596.35=
DISMINUCION DE LA UTILIDAD	19.509,50=

De los resultados obtenidos en el año 2011 en comparación al ejercicio 2010, nos muestra una disminución de la operación de toda la Empresa en el año 2011, esto nos hace caer en cuenta que debemos incentivar las ventas, establecer políticas de ventas y continuar trabajando con empeño y a combatir la inestabilidad provocada por el mal manejo de la política interna de este País, nos afecta de manera directa a todas las economías pequeñas como la nuestra que deseamos trabajar y que ponemos todo el empeño y que pese a todo el esfuerzo no logramos el objetivo. Compramos mercadería y se demoran en pagar tres meses sus cuentas y el resto de empresas se toma un mes y dos meses en cancelarnos las cuentas, las empresas transnacionales y las nacionales se toman esos tiempos para cancelar sus facturas y nosotros una pequeña empresa, honrada y con el ímpetu de trabajar tenemos de crédito de nuestro proveedores 15 y 30 días.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
17 ABR. 2012
OPERADOR 4
QUITO

En los gastos administrativos y de operación vemos una disminución de dichos valores debido a que las ventas cayeron en el 2011.

La utilidad registra un valor de USD$. 5.558.59=

La utilidad líquida obtenida es una alerta a que debemos aunar esfuerzos y trabajar más por tratar de seguir manteniéndonos como empresa rentable en su ejercicio, y ser más competitivos..

Espero estimados socios que el movimiento aquí resumido satisfaga sus expectativas de ésta su empresa DATAMATIUM, y que siempre sigamos manteniendo ese esfuerzo y esos deseos de crecimiento y superación.

Confío que en el año 2012 mejoren nuestras transacciones comerciales con la empresa privada y que justifique el esfuerzo y sacrificio nuestro que aporta al desarrollo de nuestro País y que lo realizamos día a día con el mejor empeño y buena fe.

Atentamente

Ing. Adrián Romo M.
GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
17 ABR. 2012
OPERADOR 4
QUITO