

51193

Quito, 11 de abril del 2008

Señores:
SOCIOS
Quito

I N F O R M E D E G E R E N T E

De mi consideración

1.1 Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico materia del informe.

Doy lugar a un requerimiento de la Superintendencia de Compañías y presento ante ustedes un informe de mis labores durante el año 2007, como Gerente de FRISONEX CIA. LTDA.

El año 2007, luego de que en el País ha transcurrido el primer año del nuevo Gobierno no se han terminado las incertidumbres que se tenían a finales del 2006. En este año aparecieron otras como consecuencia del funcionamiento de la Asamblea Constituyente, que empezó a operar a fines de año; en lo tributario el mayor cambio ocurrió a partir del mes de Julio, cuando el S.R.I. incremento el porcentaje de retención en la fuente para compras del 1% al 2%, lo que ha ocasionado que se tenga un valor por compensar superior al impuesto a la renta.

La devaluación del dólar frente al Euro siguió en aumento de aproximadamente 20% y fue necesario fijar cotizaciones estándar para liquidar las importaciones casi mensualmente desde \$ 1.35 hasta cerrar el año con \$ 1.45 por cada EURO. Aún así hubo diferencia de cambio negativa

Los precios de los productos se revisaron y se fijaron nuevos en aquellos que se podían, tomando muy en cuenta los que mantienen nuestros competidores.

Las obligaciones con nuestros proveedores en el exterior fueron canceladas oportunamente y en muchas ocasiones aprovechando la variación del Euro.

1.2 Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Todas las disposiciones indicadas por la Dirección de la Empresa tendientes a mejorar la imagen de la Empresa se cumplieron oportunamente.

1.3 Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal

El País ha tenido un proceso de recesión económica durante el año 2007, no se han visto grandes inversiones y todos los indicadores reflejan que el crecimiento ha sido uno de los más bajos de los últimos años, esto debido a todos los problemas internos a más de la instalación de la Asamblea Constituyente.

La empresa se ha afirmado en sus líneas de ventas y ha incrementado otras, se han vendido un buen número de equipos, para lo cual se ha preparado al personal especialmente en la línea HUMAN a fin de poder atender a los clientes en el manejo de los mismos. Como en años anteriores la Empresa se ha preocupado en dar capacitación a todos sus empleados. Sin embargo la recuperación de cartera de clientes del Sector Público es muy larga, afectando la liquidez y rentabilidad de la Compañía.

Como en toda actividad empresarial han ocurrido cambios de personal por motivos de diversa índole, especialmente en el área de ventas, estas rotaciones nos ocasionan pérdida de tiempo, dinero y ventas.

En lo referente al pago de obligaciones tanto con el IESS, SRI y otras Instituciones del sector Público, estas han sido cumplidas en forma oportuna, no se han pagado ni intereses ni multas por atrasos; también se han atendido algunos requerimientos adicionales solicitados por algunos organismos del Estado, así como otros de Ley, incluso los de Propiedad Intelectual y Registros Sanitarios.

Las obligaciones con los empleados han sido cumplidas a tiempo, no se han dejado de pagar sueldos, comisiones y otros beneficios de los trabajadores por falta de liquidez. Se ha establecido lo antes indicado como la primera prioridad de igual forma lo relacionado con los proveedores nacionales y extranjeros.

Se continuó por segundo año la realización de la auditoria anual de Frisonex Cia. Ltda. con Núñez Serrano & Asociados Cia. Ltda.

Los viajes al exterior se han efectuado para consolidar nuestras buenas relaciones comerciales con los proveedores, evaluar nueva mercadería y consolidar condiciones para poder operar, capacitación y negociación.

Los pagos por préstamos recibidos del Produbanco, se han cancelado y se han renovado sin problema. Cabe mencionar que la línea de crédito con el Banco es buena.

1.4 Situación financiera de la Compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

A continuación presento a ustedes el siguiente cuadro comparativo de resultados entre los periodos 2005- 2006 y 2007 , donde se puede apreciar el incremento logrado en las ventas en el período 2007, también ha existido una variación en los porcentajes tanto de costo de ventas como de los gastos.

	2005		2006		2007		VARIACION
VENTAS CON TARIFA 12%	2,134,890	47.15%	2,219,780	46.71%	2,472,730	49.06%	11.40%
VENTAS CON TARIFA 0 %	2,310,116	51.02%	2,380,083	50.08%	2,493,887	49.48%	4.78%
INGRESOS NO OPERACIONALES	82,772	1.83%	152,836	3.22%	73,307	1.45%	-52.04%
TOTAL INGRESOS	4,527,777	100.00%	4,752,699	100.00%	5,039,924	100.00%	6.04%
COSTO DE VENTAS	2,556,907		2,512,298		2,860,898		13.88%
Porcentaje con relación a la ventas	55.59%		54.62%		57.60%		
UTILIDAD BRUTA	1,888,099		2,087,565		2,105,719		0.87%
Porcentaje con relación a la ventas	41.05%		45.38%		42.40%		
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	1,786,134		2,076,274		2,089,665		0.64%
Porcentaje con relación a la ventas	38.83%		45.14%		42.07%		
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS Y 15%	184,736		164,127		89,361.81		-45.55%
	4.02%		3.57%		1.80%		

Del análisis de los datos indicados se puede ver que no existe una variación grande tanto de ventas como de costo de ventas durante los años 2005 y 2006, no así en el 2007, el incremento de ventas con relación al año 2006 es del 6,04 % en cambio el costo de ventas aumento en un 13,88 %. Considero que se debe mejorar la rotación de inventario que de acuerdo con el balance al 31 de diciembre del 2007 es de 140 días y no guarda una relación con el de días por pagar a proveedores que es de 89 días. Al relacionar estos datos se puede concluir que se tiene en stock muchos artículos como máquinas y repuestos en la línea diagnóstica de alto valor y rotación lenta.

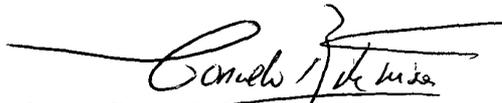
1.5 Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.

Propongo que de las utilidades se haga una inversión para aumento de capital y luego de pagar a los trabajadores, Impuesto a la Renta y la provisión correspondiente para reserva legal, se realice un traspaso a la cuenta DIVIDENDOS del saldo restante, el mismo que se cancelará a los socios en el transcurso del año 2008, de acuerdo a las disponibilidades económicas que se tengan.

La Empresa destinará como mínimo \$ 55.000 de sus utilidades en el año 2007 para aumento de capital.

Concluyó mi informe agradeciendo a los señores socios por haber confiado en mí para estar al frente de la Empresa, espero mejorar en el 2008 todo lo que ha hecho en el año precedente.

Atentamente,



Lcda. Consuelo de Frisón
GERENTE GENERAL

