

Quito, 27 de marzo del 2014

Señores
SOCIOS
Presente

I N F O R M E D E L G E R E N T E

De mi consideración:

A continuación se detalla el informe correspondiente al Ejercicio Económico del año 2013:

1.1 Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico materia del informe, año 2013.

Es para mí una satisfacción haber cumplido con los objetivos previstos para este período 2013 al frente de FRISONEX CIA. LTDA., por consiguiente presento a los Socios el informe de labores durante el ejercicio económico 2013, dando cumplimiento a lo que determina La Superintendencia de Compañías.

En primer término el impacto del 5% del Impuesto a la Salida de Divisas sobre la liquidez de la Empresa sigue siendo un factor importante, que repercute directamente sobre el costo de ventas de los productos que comercializamos. En el año 2012 se generó por este concepto el valor de \$ 203.308,68 y en el año 2013 el valor fue de \$ 190.358,35.

En el ejercicio 2013 la empresa con sus registros y políticas contables ha continuado en aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera NIIFS, para lo cual se realizaron los cálculos respectivos del Valor Neto de Realización, impuestos diferidos y otras provisiones.

En lo referente a la cotización del dólar frente al euro no hubo variación y se mantuvo estable la mayor parte del año, la cotización estándar para las importaciones fue de \$ 1.30 dólares por cada euro.

Las obligaciones con nuestros proveedores en el exterior fueron canceladas oportunamente siempre aprovechando de las disponibilidades y de la variación del Euro, lo que produjo en esas transacciones un beneficio a la Empresa, por la diferencia tipo de cambio.

En el año 2013 se culminó el trámite de aumento de capital a \$1.200.000,00 en la Superintendencia de Compañías.

1.2 Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios

Todas las disposiciones indicadas por la Dirección de la Empresa tendientes a consolidar la Empresa se cumplieron oportunamente.

1.3 Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal.

El Comité Paritario ha trabajado activamente en la Gestión de Seguridad y Salud de la compañía con el asesoramiento de un especialista externo contratado, el Reglamento Interno de Seguridad y Salud Laboral fue aprobado por el Ministerio de Relaciones Laborales.

Las Auditorias de Medio Ambiente que exige el Municipio y el Ministerio correspondiente se cumplieron a cabalidad.

La Compañía fue re certificada en su Sistema de Gestión de Calidad según la Norma de Calidad ISO 9001:2008, con la participación activa de todo el personal.

Con el fin de mejorar la atención se implementó el Call Center, lo cual ha permitido atender de mejor manera los requerimientos de nuestros clientes.

En la División Diagnóstica la venta de equipos y productos ha continuado, se incrementaron los Apoyos Tecnológicos especialmente en clientes del sector público a nivel nacional. Los procesos de compra para las entidades del Estado continuaron mediante el INCOP, con la presencia de gran competencia con productos y precios no comparables a los que comercializamos. Estos clientes al igual que años anteriores se han tomado más tiempo del establecido para cancelar las facturas, afectando por ende la liquidez de la compañía.

Los productos de Biología Molecular han sido introducidos en clientes estratégicos, mediante la entrega de equipos en calidad de comodato.

El personal de ventas en las ciudades de Quito y Guayaquil ha sido inestable, lo que ha afectado el normal desenvolvimiento de la Compañía.

En la División OTC se incorporó un nuevo Gerente a nivel nacional

Las obligaciones con los empleados han sido cumplidas puntualmente, no se han dejado de cancelar sueldos, comisiones y otros beneficios por falta de liquidez, ya que se ha establecido lo antes indicado como la primera prioridad, de igual forma todo lo relacionado con pagos a proveedores internacionales y locales.

En lo referente al pago de obligaciones tanto con el IESS, SRI y otras Instituciones del sector Público, estas han sido cumplidas en forma oportuna.

La Compañía ATTESTING GROUP realizó la auditoría anual contable correspondiente.

Varios Ejecutivos realizaron viajes al exterior para asistir a reuniones, mantener contacto directo con los proveedores, a capacitaciones, buscar y evaluar nuevos productos, consolidar y negociar condiciones para poder operar.

Los pagos a los préstamos recibidos por parte del Produbanco se han cancelado oportunamente, lo que permitió a su vez que la línea de crédito se mantenga para la obtención de nuevos préstamos.

1.4 Situación financiera de la Compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

A continuación se detalla el cuadro comparativo de resultados que comprende los periodos 2011, 2012 y 2013. Se puede apreciar que el monto de ventas se ha incrementado en el período 2013, otros factores como el relacionado con el costo de ventas, la variación no es muy significativa con relación al año anterior.

En el año 2013 se eliminaron las exenciones del IVA en casi todos los productos, aumentando así la carga fiscal y afectando la liquidez de la Compañía.

	2011		2012		2013		Variación
VENTAS CON TARIFA 12%	5 060 636.73	35.85%	4 056 369.26	46.78%	8 742 101.07	98.73%	115.52%
VENTAS CON TARIFA 0%	5 402 754.61	63.28%	4 494 756.39	51.02%	30 589.25	0.35%	-99.32%
INGRESOS NO OPERACIONALES	74 000.84	0.87%	123 010.72	1.42%	81 944.86	0.93%	-33.38%
TOTAL INGRESOS	8 537 594.28	100.00%	8 674 136.37	100.00%	8 854 635.18	100.00%	2.06%
COSTO DE VENTAS	4 055 714.00		3 947 760.14		3 787 026.91		-4.07%
Porcentaje con relación a ingresos	47.50%		45.51%		42.77%		
UTILIDAD BRUTA	4 481 880.28		4 726 366.23		5 067 606.27		7.22%
Porcentaje con relación a ingresos	52.50%		54.49%		57.23%		
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	3 746 184.14		4 032 220.96		4 323 774.87		7.23%
Porcentaje con relación a ingresos	43.88%		46.49%		48.83%		
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS Y 15%	735 696.14		684 135.25		743 831.40		7.16%
Porcentaje con relación a la ventas	8.62%		8.00%		8.40%		

Para el año 2013 se registró un total de ingresos de \$ 8.854.635,18 frente a los \$8.674.136,37 del año 2012, lo que generó un impuesto a la renta causado para el 2013 de \$ 159.006.40 frente a los \$ 134.255,59 del año 2012.

Al realizar la comparación de los resultados del 2013 con los del 2012, existe un incremento en las ventas del 2,08%, el costo de ventas se ve disminuido en un 4.07%, y la utilidad antes de Impuestos y 15% a trabajadores tiene un incremento del 7.16%.

Con los resultados obtenidos en el presente ejercicio la parte que corresponde a los trabajadores es un valor importante, así como la contribución al Estado a través del Impuesto a la Renta.

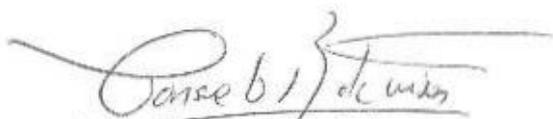
En lo referente a las utilidades para los trabajadores generados en el ejercicio 2013, y en cumplimiento del Mandato Constituyente No. 8, en la repartición del 15% de las utilidades para los trabajadores se incluirán a los empleados de la empresa complementaria G4S, de acuerdo al listado entregado por dicha empresa.

1.5 Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.

De las utilidades luego de haber separado el 15% para trabajadores, el Impuesto a la Renta y Reserva Legal, la diferencia se debe mantener en la cuenta de utilidades del ejercicio, para que en el transcurso del año 2014 y dependiendo de las disponibilidades que tenga la Empresa se realice los pagos a los socios con las respectivas retenciones.

El presente informe refleja la satisfacción que tiene la Dirección al haber contribuido en la obtención de las metas propuestas para el ejercicio 2013, confiando que en el año 2014 los resultados sean mejores. Reiteramos el compromiso que tiene la Dirección para cumplir con los objetivos propuestos para el año 2014.

Atentamente,



Lcda. Consuelo de Frison
GERENTE GENERAL