

Quito, 26 de marzo del 2010

Señores:
SOCIOS
Quito

I N F O R M E D E G E R E N T E

De mi consideración

1.1 Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico materia del informe.

Señores Socios a ustedes me dirijo con el propósito de informar la gestión realizada durante el ejercicio económico 2009, como Representante Legal de FRISONEX CIA. LTDA. y para cumplir con lo determinado por la Superintendencia de Compañías.

Como a casi todas las Empresas del País la incertidumbre por el manejo económico del Gobierno ha generado cierta inquietud, nosotros no hemos sido la excepción, sin embargo de lo cual, se ha puesto mucho interés y ganas de hacer bien las cosas, es por esta razón que FRISONEX CIA. LTDA. ha tenido un feliz termino de resultados al finalizar el ejercicio económico 2010.

Igual que en el 2008, se produjeron varios cambios en lo tributario, el 1% a las salidas de divisas se continuo cobrando y luego en los último meses este impuesto fue modificado aumentando del 1% al 2% sobre todo pago al exterior con un deducible de \$ 1.000 por cada transferencia o pago, sobre esta medida la Empresa realizo desde el 2008 y continuo en el 2009 con provisiones para incluir estos costos en las importaciones.

En lo referente a la cotización del dólar frente al euro, la variación fue similar a la del año anterior en determinados meses, es decir con una tendencia a la alza, sin embargo de lo cual, las previsiones que se hicieron dieron buenos resultados y no fuimos perjudicados por las alzas ocasionadas, en el último trimestre del año 2009, se miro una constante devolución del Euro y luego de que llego a situarse en un valor superior al \$ 1.50 por cada Euro, se término cerrando el año con un valor bajo el \$ 1.48. por Euro.

Los precios de los productos se revisaron y se fijaron nuevos en aquellos que se podían, tomando muy en cuenta los que mantienen nuestros competidores.

Las obligaciones con nuestros proveedores en el exterior fueron canceladas oportunamente siempre aprovechando de las disponibilidades y de la variación del Euro.

Este manejo nos produjo una variación en el tipo de cambio favorable para la Empresa.

Se retomo el tema de obtener la Certificación ISSO 9000, para lo cual se contacto con gente especializada en el tema y se logro realizar algunos avances tendientes a obtener un resultado que beneficie a la Empresa, se ha fijado como meta la obtención de este documento ha mediado del año 2010

1.2 Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Todas las disposiciones indicadas por la Dirección de la Empresa tendientes a mejorar la imagen se cumplieron oportunamente.

1.3 Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal

Como mencione anteriormente a pesar de que el País ha vivido un proceso de recesión económica durante el año 2009, debido a varios factores tanto económicos como sociales, l FRISONEX CIA. LTDA. se ha esmerado en salir a delante, para lo cual se ha tenido que afirmar las líneas de venta, dar mejor atención a nuestro clientes y mejorar la recuperación de cartera, especialmente la del Sector Público, que es la que se toma más tiempo del pactado y que afecta a la liquidez y rentabilidad de la Compañía, la venta de equipo se ha dado en un buen número , para lo cual se ha preparado al personal especialmente en la línea HUMAN a fin de poder atender a los clientes en el manejo de los mismos. Como en años anteriores la Empresa se ha preocupado en dar capacitación a todos sus empleados.

Como en toda actividad empresarial han ocurrido cambios de personal por motivos de diversa índole, especialmente en el área de ventas, estas rotaciones nos ocasionan pérdida de tiempo, dinero y ventas.

En lo referente al pago de obligaciones tanto con el IESS, SRI y otras Instituciones del sector Público, estas han sido cumplidas en forma oportuna, no se han pagado ni intereses ni multas por atrasos; también se han atendido algunos requerimientos adicionales solicitados por algunos organismos del Estado, así como otros de Ley, incluso los de Propiedad Intelectual y Registros Sanitarios.

Las obligaciones con los empleados han sido cumplidas a tiempo, no se han dejado de pagar sueldos, comisiones y otros beneficios de los trabajadores por falta de liquidez. Se ha establecido lo antes indicado como la primera prioridad de igual forma lo relacionado con los proveedores nacionales y extranjeros.

Se realizó la auditoria anual de Frisonex Cia. Ltda. con ATTESTING GROUP

Los viajes al exterior se han efectuado para consolidar nuestras buenas relaciones comerciales con los proveedores, evaluar nueva mercadería y consolidar condiciones para poder operar, capacitación y negociación.

Los pagos por préstamos recibidos del Produbanco, se han cancelado todos oportunamente y se han obtenidos otros sin problema. Cabe mencionar que la línea de crédito con el Banco es buena.

Durante el año 2009, se llegó a un feliz termino y se hizo realidad la adquisición y equipamiento de la BODEGA AVELLANAS, la misma que empezó a dar servicios en el segundo semestre del 2009, luego de adecuarla conforme a las necesidades que se tenía, como son: cuarto frío, estanterías, montacargas, carretilla hidráulica y otros implementos necesario para que de un buen servicio a la Empresa.

Con la puesta en servicio de la bodega, se puede importar más mercadería, se tiene suficiente stock, especialmente de aquella que requiere refrigeración, se han fijado políticas para poder movilizar mercadería de la bodega de Avellanas a la oficina central, las mismas que se han cumplido adecuadamente y espero se sigan mejorando durante el año 2010, para evitarnos contrariedades.

1.4 Situación financiera de la Compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente.

51193

A continuación presento a ustedes el siguiente cuadro comparativo de resultados entre los períodos, 2008 y 2009, donde se puede apreciar que el monto de ventas no se incremento en el período 2009, lo que existió un cambio sustancial en el tipo de ventas y también en el costo de ventas, los gastos casi se mantuvieron igual al del año anterior, la variación es muy pequeña.

	2007		2008		2009		VARIACION
VENTAS CON TARIFA 12%	2,472,730	49.06%	1,280,481.28	22.10%	2,698,146.64	47.74%	110.71%
VENTAS CON TARIFA 0 %	2,493,887	49.48%	4,442,633.95	76.68%	2,871,899.76	50.81%	-35.36%
INGRESOS NO OPERACIONALES	73,307	1.45%	70,766.40	1.22%	82,141.55	1.45%	16.07%
TOTAL INGRESOS	5,039,924	100.00%	5,793,881.63	100.00%	5,652,187.95	100.00%	-2.45%
COSTO DE VENTAS	2,860,898		3,166,308.92		2,756,239.26		-12.95%
Porcentaje con relación a la ventas	57.60%		55.32%		48.76%		
UTILIDAD BRUTA	2,105,719		2,627,572.71		2,895,948.69		10.21%
Porcentaje con relación a la ventas	42.40%		45.91%		51.24%		
GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS	2,089,665		2,418,236.71		2,430,202.39		0.49%
Porcentaje con relación a la ventas	42.07%		42.25%		43.00%		
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS Y 15%	89,361.81		209,336.00		465,746.30		122.49%
Porcentaje con relación a la ventas	1.80%		3.66%		8.24%		

De la presente información se pueden obtener las siguientes observaciones. Existe una gran variación entre las ventas con tarifa 12% y las ventas con tarifa 0%, esto debido a que a partir del 01 de enero del 2009, el Gobierno cambio el sistema relacionado con las ventas al Sector Público, y es así que a partir el mes de noviembre del 2009, se empezó a facturar al sector público con tarifa 12%. Otra observación es la de un incremento en los Otros ingresos debido especialmente a la variación del tipo de cambio del Euro. en relación al año 2009. La utilidad bruta aumento y la Utilidad antes de Impuesto y 15% tiene un incremento notable en relación al año 2008, debido especialmente a una disminución en el costo de ventas.

En el presente balance se puede ver que hay un incremento notable en la utilidad lo que redundo en una mayor participación de los trabajadores, en una mejor contribución al Estado a través del Impuesto a la Renta.

51193

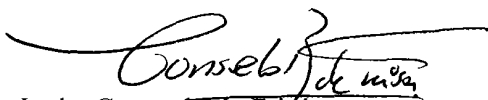
Como novedad para el 2010 se tiene el cálculo del anticipo del Impuesto a la Renta, el cual no esta definido claramente como se debe realizar el pago, este valor es bastante alto y la forma de cancelarlo bien sea en julio y septiembre o en abril del 2011, de acuerdo a cualquier normativa que se implante va a constituir en una reducción del flujo de caja.

1.5 Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.

Propongo que de las utilidades luego de haber separado el 15% para trabajadores y el Impuesto a la Renta la diferencia se transfiera a la cuenta DIVIDENDOS, para que en el transcurso del año 2010 y dependiendo de las disponibilidades que tenga la Empresa se realice los pagos a los socios.

Termino mi informe con la satisfacción del deber cumplido y pese a todas las adversidades que ha tenido el País durante el año 2009, FRISONEX CIA. LTDA. haya podido salir adelante. Gracias por confiar en mí, espero cumplir con todo lo que tenemos en mente durante el año 2010, para bien de todos.

Atentamente,



Lcda. Consuelo de Frisón
GERENTE GENERAL