



# INFORME DE GERENCIA



2006

Quito, 31 de diciembre de 2006

Señores Accionistas Ciudad

Apreciados Accionistas:

Esta año, como todos los años en los que se realizan elecciones para Presidente de la República las actividades se mantienen en un compás de espera, con un presidente que no tomará decisiones de última hora, lo que no ha permitido realizar un campaña mas efectiva para la utilización del gas para generación eléctrica.. Dentro de este panorama el trabajo no se presentaba muy halagador no obstante el crecimiento en las ventas fue muy significativo, en parte se explica por la orientación al ahorro de las empresas, y la preocupación por dar un buen mantenimiento a sus equipos. El precio del petróleo se ha mantenido en un precio alto, lo que ha permitido contar con ingresos estables y ha dado una cierta tranquilidad al gobierno, no se ha racionalizado el uso de los recursos, es así como un año mas de quemar el gas asociado al petróleo quedará en las estadísticas denigrantes para un país empobrecido.

## I GENERALIDADES

Arcolands ya está con una buena posición en la Región Oriental, en cuanto se refiere al taller y campamento, se ha continuado con los trabajos quedando para el próximo año, esto es el 2007, la culminación del taller y su apertura para los trabajos mecánicos previstos.

# II ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL

En este año siguiendo la tradición de los anteriores se dictaron dos cursos de tecnología de gas, aplicada a motores que representamos.

La Empresa no ha incrementado su personal, la razón fundamental es que nuestro mayor esfuerzo está dedicado a las ventas y al servicio posventa, ya que este rubro es el que nos dará mayor garantía de seriedad con las empresas petroleras y energéticas.

#### III CONTRATOS DE REPRESENTACION

Los contratos de representación se mantienen con las empresas fabricantes, siendo Waukesha la más significativa.





#### IV VENTAS

Las ventas en el presente año fueron las siguientes:

- 1. Repsol YPF, mantenemos el contrato de suministro de repuestos con la satisfacción de haber sido calificados como excelentes.
- 2. Petrosud, se mantiene la entrega de repuestos y lubricantes con normalidad.
- 3. Petroproducción, el BPO sigue vigente, aunque la aprobación de la lista de precios resulta bastante complicado, a pesar de que consta en los términos de la BPO.
- 4. Petroindustrial, es de similar gestión que la de Petroproducción.
- 5. Oxy, se arrancaron los generadores, y se les suministra repuestos, insumos y partes.
- 6. Se vendió uno de los dos generadores adquiridos el año pasado, está pendiente el otro.

#### V RESULTADOS

Los balances de Situación, Pérdidas y Ganancias así como otros indicadores financieros nos indican que la empresa se encuentra sólida, además las utilidades nos indican que estamos creciendo a pesar de que el ambiente jurídico-político del País.

## VI PERSPECTIVAS

El 2007, con el triunfo del Econ. Rafael Correa, tendrán las orientaciones y políticas que definan la ruta del nuevo gobierno, aunque queda pendiente la oferta de la Constituyente que arrancará con fuerza, seguramente desde el primer día de gobierno.

En todo caso la Compañía esta empeñada en combatir la quema inmisericorde de gas sin juicio ni beneficio para un pueblo que año a año se va empobreciendo, y esta es una de las razones para que nos hayamos decidido a importar los generadores.

Recordándoles que el éxito de la Compañía y por tanto del País, depende del esfuerzo, optimismo y dedicación de cada uno de nosotros en el cumplimiento de nuestros deberes.

De los Señores Accionistas

Atentamente,

GERENTE GENERAL