

INFORME DE GERENCIA

2013

Quito, 31 de diciembre de 2013

Señores
Accionistas
Ciudad

Apreciados Accionistas:

Quedará en la mente de los señores Accionistas el haber tenido un año muy fructífero, el número de equipos vendidos 5 en total, no lo habíamos conseguido en años anteriores, toda vez que nuestra competencia son equipos de China, se ha superado cualquier expectativa, la Gerencia de Ventas ha sido la estrella de este 2013, y el soporte de éste éxito es indudablemente la Gerencia de Servicios.

I GENERALIDADES

Mediante un decreto ejecutivo, se eliminó la Gerencia de Exploración y Producción de EP PETROECUADOR, pasando la administración de las instalaciones a la empresa PETROAMAZONAS EP, este cambio ha incidido en la aplicación de los contratos de las centrales de generación eléctrica que se iniciaron en el 2011 y 2012, por lo demás ha sido un año muy satisfactorio.

II ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL

En cuanto se refiere a la organización empresarial se ha eliminado una de las gerencias, la que correspondía a Partes pues se estimó conveniente centralizar estas actividades dentro de la Gerencia de Ventas; siendo la única novedad.

III CONTRATOS DE REPRESENTACION

Los contratos de representación se han mantenido y/o ratificado lo que nos permite trabajar con mas seguridad que nos da el respaldo de General Electric, GE empresa conocida y de prestigio Mundial.

Estamos en negociación de nuevas representaciones sin embargo la política del Gobierno Central de prohibir las importaciones puede incidir en las ventas, a pesar de que los equipos e insumos que se utilizamos no son de producción nacional, primero por la tecnología y en segundo lugar por la cantidad que se requiere que no justifica una producción Nacional.

ASESORIA Y REPRESENTACIONES COMERCIALES

Dirección: Alberti S6-109 y Miguel Angel La Primavera I. Cumbayá

Tel: (593-2) 355 - 0924 * (593-2) 226-1226 * Celular (593-9) 973-9181 * E-mail: arcolands@arcolands.com

Quito Ecuador

Wondershare™

IV VENTAS

Las ventas de equipos en este año fueron las siguientes:

1. PETRORIENTAL, 4 generadores.
2. PETROSUD, un generador.

Las ventas de repuestos e insumos y servicio de mantenimiento fueron las siguientes:

1. REPSOL – YPF, se firmó la renovación del contrato de suministros de repuestos, partes e insumos se mantendrá vigente por tres años.
2. PETROSUD, el suministro de repuestos y lubricantes ha sido normal.
3. SIPEC, el suministro de partes e insumos es normal.
4. PETROINDUSTRIAL, se ha logrado incorporar a esta entidad estatal en el suministro de partes.
5. PETROAMAZONAS EP, (PAM), mantenemos un contrato para mantenimiento de nuestros equipos y que hasta el presente año no hemos tenido ninguna observación.
6. La venta de repuestos, partes e insumos a las empresas como PACIFPETROL, ANDES PETRO, y PETRORIENTAL entre otras, continúa por buen camino.

V RESULTADOS

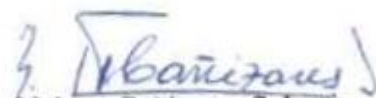
Los informes de resultados financieros de la Empresa se muestran muy satisfactorios, como ha sido tónica en los últimos años lo que nos permite ver el futuro con optimismo. La situación financiera de la empresa es mejor que la del año pasado, lo que indica un crecimiento que esperamos se mantenga en el futuro.

VI PERSPECTIVAS

El 2014, se espera que los proyectos de la unidad "OGE" de PETROAMAZONAS EP, quien está liderando la optimización de la energía eléctrica, y que busca sobre todo cambiar la matriz energética, de diesel a gas, creo que las oportunidades de ARCOLANDS se muestran muy optimistas.

Recordándoles que el éxito de la Compañía y por tanto del País depende del esfuerzo, optimismo y dedicación de cada uno de nosotros en el cumplimiento de nuestros deberes.

De los señores Accionistas,


Nelson Cañizares Salazar
GERENTE GENERAL