

Quito, febrero 28 de 2013

PARA: Señores
JUNTA GENERAL DE SOCIOS

DE: SOLEDAD MARTÍNEZ R.
Representante Legal

Ref.: INFORME DE GESTIÓN AÑO 2012
A. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS
B. ACONTECIMIENTOS IMPORTANTES
C. LICENCIAS Y PROGRAMAS
D. SITUACIÓN FINANCIERA
E. PLAN PARA EL AÑO 2013
F. ANEXOS

De conformidad con las normas legales pertinentes, especialmente la Resolución de la Superintendencia de Compañías número 13 publicada en el R.O. 44 de 13 de octubre de 1992, que contiene los Reglamentos de Informes Anuales de Administradores a Juntas Generales, tengo a bien presentar a su consideración mi informe anual de actividades correspondientes al período comprendido entre los meses de Enero y Diciembre del año 2013.

A. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS

Editoriales

- Culminamos la primera fase del proyecto de literatura popular, para lo cual contratamos *free lance* autores, diseñadores e ilustradores, y luego de culminar ordenamos la impresión para iniciar una campaña publicitaria.
- El proyecto de Filosofía no se culminó por motivo de la búsqueda de Autor, sin embargo ya está consolidado el equipo de trabajo (autor, editor y diseñador) y esperamos tener el producto terminado en el mes de mayo 2013

Financieros

- La autonomía económica no ha sido lograda en su totalidad, sin embargo para la compañía ha sido de gran ventaja la adjudicación recibida por parte del Minedu, ya que nos dio impulso para desarrollar planes de negocio con proveedores y una inversión en el banco, a fin de aumentar ingresos. Sin duda podemos ver reflejado en nuestros Estados Financieros que el 2012 ha sido un año de éxito económico.

Comerciales

- Las novedades Editoriales fueron base importante en el incremento de nuestras ventas nacionales, ya que actualizamos algunas de nuestras series importantes y de esta manera cubrimos necesidades de docentes y alumnos así como los requerimientos y exigencias del Ministerio de Educación.
- Las ventas en el Exterior, se mantuvieron, a pesar de que en el mes de octubre nuestro Director General realizó un viaje a El Salvador para fomentar la relación comercial con nuestro cliente.

- Así mismo en el mes de noviembre, se realizó la Feria del Libro FIL-Guadalajara, a la que asistió nuestro Director General, la cual tuvo dos principales objetivos, negociar derechos de autor con distintas editoriales y firmar el contrato de negociación por derechos editoriales con una editorial de México DF, la misma que mostró interés por nuestra serie de textos The New Learning Plus 2 al 7. Este proyecto avanza rápidamente, y comprende de libro del alumno, libro del maestro, CD audio, flash cards, carteles con su respectiva guía. Estamos muy satisfechos con los beneficios que nos ha brindado esta serie y anhelamos que el contrato se renueve cada año.

B. ACONTECIMIENTOS IMPORTANTES

Implementación de las NIFF para PYMES

- En el mes de enero realizamos la confección, discusión y aprobación del manual contable, teniendo en cuenta el maco conceptual determinado en el diagnóstico, incluyendo las NIFF-NIC que se relacionan con nuestra compañía y definiendo el plan único de cuenta de nuestra empresa en valoración y exposición. Así como el control interno y procesos para garantizar la legitimidad y fidelidad de los estados financieros. Los siguientes meses fueron de engranaje y prueba del funcionamiento de los cierres contables por meses, con los nuevos formatos establecidos por la Superintendencia de Compañías

Contrataciones y Nombramientos

- En marzo se renovó el nombramiento de Presidente, a cargo de Sra. Soledad Martínez por un período de 2 años.
- En agosto se contrató un auxiliar contable, para que sea de apoyo administrativo, y se encargue de la información contable, que cada mes se envía al servicio externo contable con que cuenta la compañía.
- En el mes de octubre recibimos una solicitud del Instituto Cordillera, para que una de sus alumnas realice pasantía en el Departamento de Arte, en el área de Diseño Gráfico, la misma que tendrá una duración de 800 horas.

Ministerio de Educación

- En el mes de mayo, recibimos la invitación para participar en la Licitación, cuyo objeto fue la "Cesión de derechos de impresión, reproducción y distribución de textos escolares de primer año de bachillerato en las asignaturas de Física, Química, Lengua y Literatura, Historia y Ciencias Sociales, Desarrollo del Pensamiento Filosófico e Informática aplicada a la educación, y de Segundo de Bachillerato en las asignaturas de Físico Química y Biología" Lic-Minedu-039R-2012.

Acceptamos participar en 5 asignaturas, Física, Química, Física-Química, Lengua e Informática y en el mes de junio recibimos la grata notificación de que tres de nuestros textos, luego de pasar por una serie de análisis, recibieron la calificación de "aptos", y por consiguiente nos adjudicaron los textos de Química, Física y Física-Química, por un valor total de US\$156.600,00

Ingreso por Adjudicación Licitación

- En el mes de agosto recibimos la cancelación por parte del Minedu, por concepto de la adjudicación ganada, y en Junta General Extraordinaria, se decide el futuro de este ingreso de la siguiente forma:
 - 1.- Realizar una inversión por \$100.000 en Banco Promerica, a la vez que se realiza un préstamo por el mismo valor para solventar los costos y gastos de Proyectos Editoriales y Administrativos.
 2. Adquirir un equipo completo de computación iMac para ampliar la cobertura de servicios a nuestros clientes y también a nuestros planes de trabajo.

Gira por Centroamérica

- En el mes de octubre, el Director General de la empresa, realiza un gira por los países de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Panamá y Honduras. La experiencia fue muy buena, porque permitió ver las oportunidades y debilidades de los negocios futuros en el exterior. Si existen oportunidades de negocio ya que sus productos son de excelente calidad en diagramación, contenidos y precios.
Una de las debilidades que existen es el tema de adaptación en el lenguaje, de acuerdo a la región centroamericana.
El tema logístico es clave superar, porque los distribuidores requieren conocer los tiempos y costos de transporte, hasta llegar al puerto de embarque, ya que por experiencia comentan que el porcentaje sobre las compras supera hasta el 30% y 40%, cuando lo óptimo sería hasta el 15%.

Ferias de Libro

- En el mes de octubre se desarrolló la FIL-Santiago, nuestro Director General realizó un viaje a Chile y participó en esta Feria, la empresa se hizo presente a través del stand de la Cámara Ecuatoriana del Libro, con nuestro amplio fondo editorial que consta de textos escolares y literatura infantil y juvenil.
- En el mes de noviembre, se realizó la FIL-Guadalajara, de igual forma nuestro Director viajó a México con dos objetivos fundamentales: buscar compradores o vendedores de derechos editoriales, y firmar el contrato con una editorial mexicana, que el año anterior se interesó por nuestra serie The New Learning Plus de 2° a 7° años. la serie consta de libro del alumno, libro del maestro, CD Audio, flash cards y carteles con su respectiva guía, tenemos buenas expectativas de renovar el contrato para los siguientes años.
- En el mes de diciembre se realizó la FIL-Quito en la misma que participamos mostrando nuestro fondo editorial, el objetivo de participar en esta feria fue dar a conocer nuestras novedades editoriales.

Novedades Editoriales y Tecnológicas

- Se contrata los servicios de una empresa especializada en elaboración y manejo de páginas web para que rediseñe y actualice la programación de la página ya existente. El nuevo diseño sería más ágil, y con tecnología actualizada, la misma que servirá como herramienta útil para docentes, estudiantes y público en general.

- Se publicaron 55 títulos bajo el sello editorial Acervo, especializado en lecturas de interés general. Sus temas abarcan literatura infantil, juvenil y adulta.
- Se publicaron 13 títulos bajo el sello editorial Alegría de Leer, está integrada por obras literarias de los más famosos autores universales, y presenta a sus lectores los diversos contenidos, temas y géneros de acuerdo con los lineamientos del Ministerio de Educación.
- Se inicia algunos proyectos editoriales que se aspira culminarlos el primer semestre del año 2013 que son: Matemática 1 BGU, Filosofía 1 BGU, Lengua y Literatura 2 BGU, Educación Artística 1 y 2 BGU, Química 3 BGU, Computación y Tics 8, 9 y 10 EGB

Ciliente en el exterior

- Se mantiene contacto con Distribuidora Granadino en El Salvador, en la gira realizada, llevamos material de apoyo para promoción a fin de que se incremente la facturación.

C. LICENCIAS Y PROGRAMAS

Acerca de los programas instalados en los equipos de computación de la empresa, me permito informar que todos han sido comprados a proveedores autorizados, tal como consta en los registros y respaldos contables y según se refleja en el Balance General.

D. SITUACIÓN FINANCIERA

I. RESULTADO OPERACIONAL		\$ 194.450.45
Ventas	\$ 785.979.54	
Costos	\$ 591.529.09	
	<hr/>	
II. RESULTADO NO OPERACIONAL		\$ -148.465.42
Otros Ingresos	\$ 866.23	
Gastos Administrativos y Otros	\$ 149.331.65	
II. RESULTADO DEL EJERCICIO (I + II)		\$ 45.985.03
Provisión participación trabajadores	\$ 6.897.75	
Provisión para impuesto a la renta	\$ 12.319.41	
Reservas	\$ 2.678.13	
IV. UTILIDAD NETA		\$ 24.089.73

E. OBJETIVOS PARA EL AÑO 2013

Editoriales

- Culminar los proyectos editoriales pendientes, y emprender nuevos proyectos como Escritura 3 al 7, Matemática 2 al 10, Ciencias 4 al 7, Material para educación inicial.
- Fortalecer e incrementar el sello editorial Acervo con su fondo Alegría de Leer y Libros para todos y así obtener un ingreso igual o superior al 2012.

Financieros

- Renovar el contrato con el Ministerio de Educación.
- Alcanzar autonomía económica a fin de desarrollar planes de negocio con proveedores, manejar los fondos directamente siempre será de beneficio para la compañía y nos dará libertad de direccionar los fondos como sea más conveniente para Maya Ediciones C. Ltda.

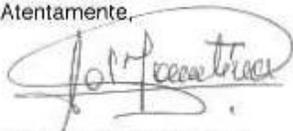
Comerciales

- Incrementar las ventas Nacionales, con el lanzamiento de nuevas series y novedades editoriales.
- Incrementar las ventas en el Exterior, fomentando las relaciones con nuestro cliente en el Salvador y concretando nuevos clientes en los países que ya conocen nuestro material.
- Fortalecer la negociación en derechos editoriales con la editorial mexicana, en la serie Computación y Tics 2 al 7.

F. ANEXOS

1. Estado de Situación al 31 de diciembre de 2012
2. Estado de Resultados al 31 de diciembre de 2012
3. Aplicación Tributaria año 2012

Atentamente,



SOLEDAD MARTINEZ R.
Representante Legal