

SERVICIOS DE SEGURIDAD PRIVADA

"JARRIN ALDAS FUERTES" Cia. Ltda.

Sto. Dgo. Telefax. 2763-512 RUC. 1791165349001

INFORME DE GERENCIA AÑO 2007

Concluido el ejercicio del año 2007, es obligación legal presentar el presente informe y después del análisis solicitar su aprobación.

Por los cambios administrativos internos y las nuevas disposiciones legales se ha demorado el cumplimiento oportuno de algunos procesos administrativos ,sin embargo a la fecha todo está al día como son: permiso de tenencia de armas, matriculación del armamento, aumento de capital, informes al CC.FF.AA , Policía , Ministerio del Trabajo, IESS, que le permiten a la Cía continuar operando.

En la parte económica existe dificultades, ocasionada por la sobre oferta de los servicios y la demanda ,el retiro del servicio por los nuevos costos propuestos como consecuencia a las disposiciones del Gobierno en materia salarial y laboral, las pérdidas económicas causadas por los robos, que han sido cubiertos por la Cía, la falta de pago por los servicios y la imposibilidad de cobro a varios deudores , aspecto que es conocido por los socios, han ocasionado pérdida económica en el presente año, lo que obligó a poner capitales extras, quedando una deuda por pagar de la Cía a los socios de USD 9,427.17, reflejada en el balance que se presenta.

En la parte operativa se hace imprescindible que una persona venda los servicios, para mejorar los ingresos, caso contrario debemos tomar decisiones concretas para continuar laborando , a la presente fecha se ha liquidado a varios trabajadores lo que ocasionó desajuste económicos serios, ahondando aún más la crisis económica, esto impidió la renovación de armamento, sistemas de radio comunicación y elementos de logística y operaciones de la Cía,

En varias ocasiones informé de las dificultades financieras y operativas por las que atravesamos, sin embargo el deseo de que algún momento mejoremos las cosa nos ha mantenido con las operaciones normales, pero no es justo invertir dinero para no tener utilidades por lo que reitero la necesidad de decidir, si seguimos laborando o cerramos las operaciones.

En calidad de gerente y socio sugiero:

Poner énfasis en la venta de servicios ,directamente por los socios, y/o contratar una persona a tiempo completo y exclusivamente para esta actividad.

Reducir sustancialmente los egresos, reduciendo el personal administrativo y gastos operativos.

Si los socios no se apersonan de mejorar los ingresos, decidir en forma concreta si se sigue laborando, se cierra la Cía, o se vende los derechos en forma parcial o total.

Atentamente.



Juan Larraín Obando

GERENTE

2008-02-20

