



**INFORME DE GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA
DE SOCIOS DE "SINERCOM CÍA. LTDA."**

En cumplimiento de las disposiciones Legales y Estatutarias, a continuación me permito poner en conocimiento de ustedes el Informe de la Gerencia General respecto de las Actividades desarrolladas en el ejercicio económico del 1 de enero al 31 de diciembre del 2008.

ANTECEDENTES:

- ASPECTO LEGAL

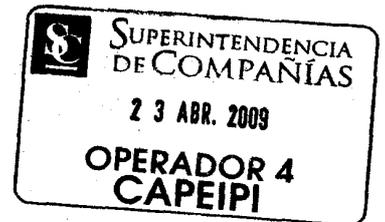
SINERCOM CÍA. LTDA., en mayo del 2009, cumple 17 años de vida empresarial.

- CAPITAL SOCIAL

El capital suscrito y pagado de la Compañía es de USD 20.000,00

- RESULTADOS FINANCIEROS

1. Ventas	USD	260.384,35
Ingresos Financieros		245,06
Otras Rentas Gravadas		<u>3.581,96</u>
INGRESOS TOTALES	USD	264.211,37
2. COSTOS DE VENTAS	USD	119.954,06
3. UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	USD	144.257,31
4. EGRESOS :		
Gastos operacionales	USD	112.884,21
5. UTILIDAD BRUTA DEL PERIODO	USD	31.373,10
6. PATRIMONIO NETO TOTAL	USD	76.847,65



COMERCIALIZACION Y VENTAS

Sinercom, en el año 2008 comercializó en instituciones de salud del sector público como privado, en las ciudades de Quito, Guayaquil, Cuenca, Esmeraldas e Ibarra, con productos de la líneas Normed, Promed, TAVA y Jeil implantes de titanio para osteosíntesis en fijación rígida e instrumental médico y equipos quirúrgico para las especialidades de : Cirugía Cráneo – Orbito - Maxilofacial, Neurocirugía y Plástica, por un monto de USD 260.384,35 con una participación del 99.87 % con relación a la ventas estimadas para ese período.

De dichas ventas, mayoritariamente correspondieron a los productos de la línea comercial Normed, con un 86.88%, seguido de los productos de la marca Promed, con un 7.99 %; mientras que el 5.13 % restante estuvieron relacionadas con las marcas Jeil, TAVA, Leibinger, del stock existente en la Compañía.

Del total de las ventas del año 2008, \$ 226.220,90 correspondieron a implantes de titanio para Osteosíntesis, \$ 20.810,61 a equipos para Neurocirugía y \$ 13.352,84 restantes a instrumental médico quirúrgico.

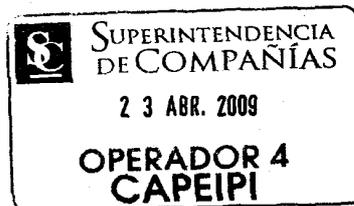
RESULTADOS

En términos de producción se obtuvieron ingresos totales por USD 264.211,37 de los cuales USD 119.954,06 correspondieron al COSTO DE VENTAS, equivalentes al 45.40%; obteniéndose una UTILIDAD BRUTA EN VENTAS de USD 144.257,31, que deducidos los Gastos Operacionales por USD 112.884,21, arroja una UTILIDAD antes de impuestos y participaciones de trabajadores, de USD 31.373,10.

Cabe destacar que desde hace 10 años, la empresa dentro del inventario venía manteniendo un stock de tornillos de titanio en diferentes presentaciones y medidas, las mismas que fueron descontinuándose por los frecuentes cambios en los sistemas de osteosíntesis desarrollados por la fábrica y la pérdida de la representación y distribución de la Firma Leibinger, productora de estos materiales; así como los Sistemas de Soporte (fajas, rodilleras, tobilleras, muñequeras) , de la Firma Ormed, con artículos sin movimiento comercial alguno, considerados obsoletos; por lo que siguiendo los procedimientos legales vigentes, se procedió el 21 de noviembre del 2008, ante la Notaría Vigésima del Cantón Quito, con la protocolización del Acta de Baja de inventarios, por un valor de USD 9.041,41.

SITUACION FINANCIERA

Al finalizar el ejercicio económico del año 2008, el total del PATRIMONIO NETO es de USD 76.847,65.





SINERCOM CÍA. LTDA.

Pag. Tres
INFORME 2008

Con los valores descritos anteriormente, el **ACTIVO TOTAL** alcanzó el valor de USD160.392,28 siendo el mayor rubro el de la Partida de Inventarios (existencia de mercadería) con un valor de USD 86.445,92 equivalente al 53,89 % de dichos activos.

UTILIDAD NETA

La utilidad del período de USD. 31.373,10, luego de deducidas la participación del 15% de los trabajadores (USD 4.705,96); del 25% del Impuesto a la Renta (USD 7.715,18), y el 5% de Reserva Legal (US\$ 1.333.36) queda a disposición de los accionistas de la Compañía un Utilidad Neta de USD 17.618,60. Esta Gerencia se permite plantear a la Junta General Ordinaria su decisión sobre los siguientes aspectos:

- a) Dejar en Reserva Facultativa,
- b) Reparto de dichas utilidades.

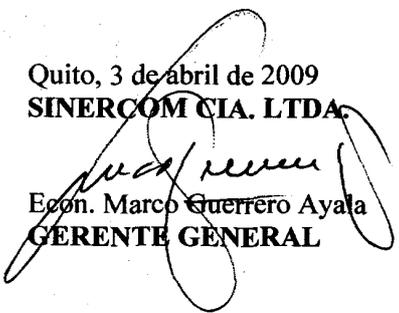
APRECIACION DEL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2008

La pérdida de la mercadería en la importación de varios implantes de titanio de la Firma Normed-Alemania, en el mes de noviembre del 2007, se vio reflejada en una disminución de ventas en el primer trimestre del 2008; así como el apareamiento de una nueva firma comercial, con implantes de titanio de Brasil y Colombia, originaron que en el último trimestre del período examinado exista una disminución de ventas en la Zona de la Costa, puesto que algunas autoridades médicas en las Instituciones en las cuales Sinercom se encontraba posicionada con nichos de venta, sin importarles la calidad del producto y seguridad de los pacientes prefirieron precios bajos con relación a los existentes en el mercado local; situación que a varios profesionales, usuarios de nuestros sistemas les ha venido preocupando por las consecuencias que a futuro podrían derivar de estos implantes.

De otro lado debo resaltar el apoyo y la decisión de las autoridades de Normed, al conceder que Sinercom realice transacciones directas con la Fábrica, sin depender de Traumaservice Internacional, con el beneficio para la Empresa de que todos los productos tendrían una disminución del 10 % que le correspondía a México, circunstancia que nos permitirá solventar el incremento de precios anunciado por Normed para el año 2009.

Concluyo el presente informe agradeciendo al personal de la Empresa, que durante este período supieron brindarme su ayuda y colaboración.

Quito, 3 de abril de 2009
SINERCOM CÍA. LTDA.


Econ. Marco Guerrero Ayala
GERENTE GENERAL

