

50803

INFORME ANUAL DEL GERENTE DE LATECH SOLUCIONES CIA LTDA. A LA JUNTA DE ACCIONISTAS

Quito, abril 10 de 2007

Por medio del presente documento, me permito informar sobre la situación de la empresa y los resultados obtenidos durante el período enero - diciembre del 2006:

1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS

En el período enero - diciembre del 2006 las ventas decrecieron con respecto al año precedente. Las ventas netas del año 2006 fueron de US\$ 374.227,36 dólares. La operación de la empresa dio como resultado una utilidad de US\$ 7542,85 en el período enero - diciembre.

Los productos y servicios que LATECH comercializó fueron: Redes de cableado estructurado, equipos de networking, y equipos de seguridad principalmente. Los mayores ingresos se dieron en Redes de Cableado Estructurado con el 37% sobre las ventas totales, equipos de networking 20%, equipos de seguridad 19%, y otros productos el 24%.

2.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL EL Y DIRECTORIO

Las disposiciones impartidas por la Junta General y Directorio se han cumplido según en lo dispuesto en los estatutos de la Compañía.

3.- INFORMACION RELEVANTE

Las ventas del año 2006 crecieron en un 47% con respecto al año 2005, especialmente en el segundo semestre, lo que permitió cubrir pagos retrasados. Se mantuvo el control de gastos disminuyendo personal no productivo y trabajando con contratistas.

4.- SITUACION FINANCIERA Y DESTINO DE UTILIDADES

La situación financiera, al 31 de diciembre del 2006, arroja una utilidad de US\$ 7542,85. Activos Totales de US\$ 124.180,95; los Activos Fijos son de US\$ 6.257,48 e Inventarios por US\$ 45.666,98. Los Pasivos totales son de US\$ 87.455,67.

5.- RECOMENDACIONES PARA EL AÑO 2007

Para el año 2007 se deberá incrementar la venta de servicios de valor agregado orientados a empresas con bajo soporte técnico en informática. Deberemos desarrollar las ventas de productos de cableado estructurado de bajo costo, contratos de servicio anuales, y software para negocios. Será necesario mantener al mínimo posible los costos fijos, y mejorar los procesos para dar mayor rapidez y facilidad de control.

Atentamente,

Ing. Manuel Ortega A.
GERENTE GENERAL

