

La política y la economía del país durante el periodo del 2012, no cambió mucho en relación a la del año anterior, debido a que fue un año anómalo en varias circunstancias un año de conflictos y desazones, por lo tanto no fue nada halagadora para la actividad empresarial, ya que al ser un año lleno de tensiones, la incertidumbre siempre fue grande, notándose una falta de liquidez en las empresas con las que se trabaja, debido a la deficiente gestión de conseguir nuevos mercados para nuevos productos.

1.4.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPANIA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON EL EJERCICIO PRESELENTE.

La situación financiera al cierre del ejercicio y de los resultados anuales obtenidos en el año 2012 no muestra utilidades para este año debido a la falta de operatividad de la empresa que permite evitar el presentar valores negativos lo que significa un aviso de que la situación económica de la empresa está cada vez peor. En tal virtud las utilidades se reportan en cero lo que ha hecho que los socios estén muy insatisfechos por los resultados alcanzados en este periodo, pero siempre considerando las grandes dificultades por las que atraviesa la economía nacional e internacional, que cada día se va agravando más y más, es realmente comprensible.

1.5.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONOMICO.

Las utilidades que no fueron repartidas en los años anteriores, pensando en que se podía ayudar a la empresa a que continúe con su actividad, se espera en algo recuperar con las cuentas vencidas que se tiene con algunos clientes que se ha hecho muy difícil recuperarlas hasta la fecha.

1.6.- RECOMENDACIONES DE LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO.

La recomendación emanada luego de este informe es que la empresa se cierre momentáneamente hasta ver si se produce algún cambio favorable en la economía nacional y mundial y poder tener nuevamente la oportunidad de ofrecer los productos desarrollados por esta empresa

Quito, 18 de Febrero del 2013

Dr. Washington Padilla G. Ph.D.
Gerente General de FERTILOM Cia. Ltda.



INTRODUCCION:

Si el periodo pasado fue poco productivo para la empresa, en este la situación fue mucho más dramática debido a que el nicho más importante para esta empresa, que es el de la floricultura, se ha visto muy afectado por la falta de mercados para este producto y por tratarse de algo suuario, los países consumidores han merado sus importaciones, trayendo como consecuencia el cierre de un alto número de empresas florícolas y creando un gran desconcierto en los trabajadores de ellas y todo el grupo de empresas que brindan servicios y venden los productos para el buen mantenimiento de las mismas.

Es así que Fertlom dejó de producir sus líneas de fertilizantes NutriFlower y Nutriplan ya que los floricultores optaron por usar fuentes simples de fertilizantes, sin importar la calidad de los mismos, pensando que podían cumplir con la misma finalidad, a un menor costo.

En todo caso Fertlom trató una vez más de continuar con la comercialización de la línea de fertilizantes líquidos para tratar de compensar la falta de demanda de los sólidos, haciendo un mayor esfuerzo debido a la alta competitividad que existe de productos que viene del exterior y sin estar siquiera registrados son vendidos en nuestros mercados. Por todas estas razones los miembros de la junta directiva de la empresa han sugerido mantener la empresa en receso hasta ver que las condiciones cambien o se pueda abrir otro campo de acción y superar así este alto déficit que experimenta la empresa en el tiempo actual.

1.1.- OBJETIVOS PROPUESTOS:

Los objetivos propuestos para este periodo estuvieron basados fundamentalmente en tratar de mantener el mercado florícola y dar la apertura a nuevos nichos en los que los productos de alta solubilidad y los de aplicación directa al suelo tengan, es decir cultivos de alta rentabilidad e intensivos, de preferencia para los productos no tradicionales de exportación, situación que se ve también muy limitada.

1.2.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO:

Las disposiciones emanadas por la Junta General y del Directorio, se ha tratado de ponerlas en práctica con poco éxito. En todo caso debido a que la situación se ha tomado bastante compleja, se ha tomado la triste decisión de mantener la empresa en espera de que la situación económica del país cambie en beneficio de los empresarios.

1.3.- INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS OCURRIDOS DURANTE EL EJERCICIO EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.