

**INFORME DE ACTIVIDADES EN VSM. CIA LTDA EN EL PERIODO ENERO - DICIEMBRE DEL 2007**

En los comienzos del año que acaba de terminar debíamos buscar las mejores alternativas que permitan el desarrollo de la empresa fue así como se decidió reforzar el departamento técnico y de ventas mediante la contratación de nuevo personal.

Para cumplir con sus labores el nuevo personal de ventas debía capacitarse conocer el producto y demás elementos necesarios para un mejor desempeño, entrenamiento que nos ocupo el primer trimestre lamentablemente los resultados no han sido satisfactorios, no hemos aumentado el rubro de ventas y por el contrario estas disminuyeron respecto del año anterior.

Los gastos que causaron estos cambios una baja en las ventas hicieron que los resultados financieros sean negativos y la empresa tenga que presentar una perdida considerable en este periodo, por lo que es importante hacer los correctivos necesarios para el próximo periodo.

En la planificación para este año existía la posibilidad de tomar contacto con proveedores del Asia y conseguir mejores precios que nos permitan competir en mejor condiciones, lamentablemente nuestras disponibilidades económicas no permitieron hacer realidad este proyecto pero tampoco abandonarlo.

Emprendimos en un endeudamiento agresivo para aprovechar las promociones de equipos de fotocopiado como de insumos que nos ofreciera nuestra Cía. Aliada IBS de Los Estados Unidos de Norte América, crédito y precio que con seguridad permitirán la recuperación de la perdida sufrida en el presente periodo.

Para finalizar debo manifestar que hemos trabajado con tesón, dedicación y esmero y aunque los resultados no son satisfactorios continuaremos adelante, un agradecimiento a Ud., Sra. presidenta por haber aceptado nuestra invitación, también a todo el personal que me acompaño durante este periodo

ATENTAMENTE

*[Firma]*  
VSM CIA. LTDA.  
Eso. Vicente Molina López  
Gerente General

