

INFORME DE GERENCIA  
A LA JUNTA DE SOCIOS DE COSAVI CIA. LTDA.  
EJERCICIO ECONOMICO 2006

Quito, a 07 de Abril del 2007

Señores  
SOCIOS COSAVI CIA. LTDA.  
Presente:

Señores socios, pongo a consideración el respectivo informe Económico y Financiero correspondiente al año 2006 de la Compañía.

1.- SITUACION A DICIEMBRE DEL AÑO 2006

Debo comenzar indicando que el año 2006, al igual que los años anteriores se ha mantenido esa tendencia a la baja en el nivel de ventas, debido especialmente a la inestabilidad política.

En este año se ha tenido que superar algunos inconveniente como la actualización de los equipos informáticos, que debido al tiempo de uso empezaron a fallar continuamente.

2.- RESULTADO DEL AÑO 2006

Venta mercadería y servicios.....	\$ 62.100,41
Costos de ventas.....	\$ 46.603,58
Gastos administrativos y ventas.....	\$ 15.067,46
Utilidad del ejercicio.....	\$ 429,37

3.- INDICADORES FINANCIEROS

Breve análisis de la situación de la compañía a diciembre del 2006

3.1- SOLVENCIA = PATRIMONIO / ACTIVO TOTAL

$$42653.22 / 59010.99 = 72.28 \%$$

Significa que tenemos un respaldo del 72.28 % de los activos

3.2- RAZON CORRIENTE = ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE

$$39075.97 / 16357.77 = 2.38$$

Significa que por cada dólar de deuda se tiene 2.38 dólares para el pago

3.3- RENTABILIDAD SOBRE VENTAS = UTILIDAD NETA / VENTAS NETAS

$$273,72 / 62100,41 = 0.44 \%$$

3.4- RENTABILIDAD DEL PATRIMONIO = UTILIDAD NETA / PATRIMONIO

$$273.72 / 42653.22 = 0.64 \%$$

3.5- RENTABILIDAD DE CAPITAL = UTILIDAD NETA / CAPITAL SOCIAL

$$273.72 / 800 = 34.21 \%$$

3.6- CAPITAL DE TRABAJO = ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE

$$39075.97 / 16357.77 = 2.3888$$

3.7- ROTACION DE INVENTARIO = COSTO DE VENTAS / INVENTARIO FINAL

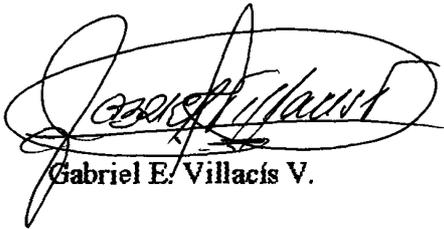
$$46603.58 / 38710.01 = 1.2039$$

#### 4.- CONCLUSIONES

Revisadas y analizadas las diferentes circunstancias que intervienen en la actividad de la compañía se puede concluir lo siguiente:

- La rentabilidad de la compañía es baja
- La rentabilidad baja no justifica contratar mas personal
- Hay que buscar nuevas estrategias para mejorar las ventas.

Debo finalizar agradeciendo la confianza depositada en mi persona y solicitando la colaboración de todos los socios a fin de sacar adelante a la compañía.



Gabriel E. Villacís V.

Gerente.