

Quito, 10 de Julio del 2008

INFORME DE GERENTE

Dando cumplimiento a lo establecido en los Estatutos de la Compañía, pongo en consideración de los Accionistas de Graham & Asociados S.A. el informe sobre el desarrollo de actividades, correspondiente al ejercicio económico finalizado el 31 de Diciembre del 2007.

Haciendo un breve recuento de lo sucedido en el Ecuador durante el año 2007, en el área política y económica que nos afectan, debemos recordar que fue un año que se caracterizó nuevamente por la confrontación política y el afán del Gobierno de cambiar con el orden establecido, lo que nuevamente ocasionó la inestabilidad y desaceleración de la economía. Como resultado se siente la falta de confianza en el mercado nacional, la falta de inversión nacional y extranjera, el cierre local de grandes, medianas y pequeñas empresas y/o la migración de las mismas a países vecinos, que tienen las puertas abiertas a la inversión extranjera, mejores términos de contratación laboral y tratados de libre comercio firmados con Estados Unidos. Por el contrario en Ecuador, no hay apertura a negociar con Estados Unidos, cada vez las leyes laborales vuelven más rígidas y difíciles de mantener por los empleadores, el gasto público se ha incrementado y el sector petrolero está siendo ineficiente, lo que causa que se desaprovechen los altos precios internacionales de crudo, en lugar de constituirse en una oportunidad para el país.

El crecimiento económico fue el menor de la década, y por el contrario, la inflación fue la más alta, ubicándose en el 3,32% en una economía dolarizada.

El Gobierno se empeñó en renegociar los contratos con casi todas las empresas internacionales con las que tiene acuerdos de exploración y explotación petrolera, lo que causó el despido de miles de empleados de las mismas, y la disminución de la producción, en tanto se terminan las negociaciones.

De otro lado, la competencia desleal por parte de ex empleados y colaboradores, ha continuado durante el año 2007, lo que ha deteriorado el mercado para el alquiler de las plantas Kula Klean, ya que máquinas similares las venden y alquilan a precios mucho menores, que no toman en cuenta el valor de investigación, desarrollo y experiencia con las que cuenta Graham & Asociados S.A.



A pesar de lo expuesto con anterioridad, la situación de Graham & Asociados S.A. durante el año 2007 mejoró notablemente con relación a los años anteriores.

En cuanto a cuentas del activo; debo mencionar que el saldo del activo corriente se incrementó de USD 221.828,72 en el año 2006 a USD 239.282,71 en el año 2007, es decir, un incremento de USD 17.453,99, que equivale a un 7,87%. Esta subida se debe a reducción de inventario, mantenimiento de una cartera sana de clientes por cobrar e incremento de saldo en caja.

En activos fijos hubo un incremento de USD 8.094,83 (15,81%), que se debió en su mayoría a la compra de un camión Chevrolet NHR nuevo de fábrica, el mismo que produce más seguridad para los empleados al alcanzar menores velocidades, ahorro en mantenimiento y ahorro en consumo de combustibles, pues es un vehículo de motor a diesel.

Con respecto a cuentas del pasivo, es importante indicar que hubo una reducción de USD 8.679,63 (94,33%) en cuentas por pagar a proveedores, quedando el saldo únicamente en USD 521,54. El financiamiento que queda por cancelar durante el año 2008, hasta el mes de septiembre, corresponde a los dos vehículos nuevos que en la actualidad posee la compañía. Así mismo las cuentas por pagar por financiamiento a Graham & Asociados S.A. se vieron disminuidas en USD 4.205,76 (27,07%).

Otro rubro que se debe tomar en cuenta, es el de cuentas por pagar a socios; el mismo que durante el año 2007 fue disminuido en USD 17.424,00 (21,84%). Durante el año 2008 se continuará pagando a los socios al mismo ritmo que el año 2007, tomando en cuenta que estos pagos afectan grandemente a la liquidez de la compañía, puesto que son valores pagados mensualmente.

La facturación por las operaciones normales durante el año 2007 fue de USD 288.626,63; que corresponde a un 5,10% de incremento con relación al año anterior (274.627,81). Este incremento se debe a que si bien son pocos los clientes a los que hemos facturado durante el año 2007, hemos logrado mantener una buena y estrecha relación con cada uno de ellos, preocupándonos siempre de atenderles de la mejor manera y solucionar sus problemas y requerimientos a la mayor brevedad del caso. Así mismo, se debe indicar que el nivel de precios de alquiler de las plantas se ha mantenido sin incrementos desde el año 2006, por la causa ya descrita anteriormente de la competencia existente.



Los costos y gastos de producción y administración sufrieron una disminución de USD 22.471,37 (9.01%) con respecto al año 2006. Esto se debió a una optimización de recursos en el campamento del Coca gracias a una mejor comunicación con la oficina de Quito.

Pese a la inestabilidad económica y política que el Ecuador mantiene, hemos logrado cerrar el año con una utilidad neta de USD 40.177,58, lo que significa un incremento de USD 22.548,79 (227,91%) con respecto al año 2006, que es el reflejo de la gestión realizada durante el año 2007.

Durante el año 2007 muchas de las empresas que brindan servicios petroleros han continuado cerrando operaciones en el Ecuador. Durante el 2008 seguiremos buscando clientes potenciales para ofrecerles nuestros servicios, y trataremos de mantener buenas relaciones con los clientes actuales.

Se debe anotar que el caso del juicio laboral presentado por el Sr. Galo Javier Ruano Delgado en contra de Graham & Asociados S.A., por despido intempestivo, no concluyó durante el año 2007 y continuará durante el año 2008.

Esta administración agradece la confianza, colaboración y apoyo recibida de parte de los accionistas principales, quienes han contribuido a lograr los resultados antes descritos.

Atentamente,



Mónica de Bertero
Gerente General