ECUASIGMA S. A.

Señores Accionistas
Señor Presidente
Señor Comisario

INFORME DEL AÑO 1977

He presentado a cada uno de vosotros el Balance correspondiente a la actividad de la compañía en el año 1977, tengo el placer de informarles a Uds. que los resultados de la - actividad de la compañía son óptimos y favorables y la - compañía ascendió en el mercado tanto en su prestigio como en su actividad realizada en el comercio.

La crisis financiera de los dos años anteriores se ha superado gracias tanto a los préstamos del exterior conseguidos del Ceskoslovenska Obchodni Banka (CSOB) como a la ampliación de los créditos de las empresas proveedoras y ultimamente también a una ligera mejora en el financiamiento de las operaciones crediticias por los Bancos nacionales en el mercado.

La compañía ha podido continuar con las importaciones de maquinarias aunque la disposición financiera de los Depósitos Previos afectó demasiado las posibilidades de importaciones, pero por otro lado conseguimos el préstamo del Banco CSOB - para los depósitos previos de las importaciones realizadas de Checoslovaquia en el volúmen total de US$ 2'000,- lo que

nos permitió efectuar las importaciones programadas en el año 1977 suficientemente para poder superar tanto en importaciones como en ventas propias, los resultados de los años anteriores.

De la actividad de la compañía en el año en curso quiero manifestarles algunos puntos de mayor importancia que en su contribución influye en la mayor parte de los resultados económicos del año 1977.

a) El vólumen total de las ventas realizadas ha llegado a la cifra de S/. 68.437,47. El volúmen de las ventas ha traido también consecuencias desfavorables debido a que las ventas realizadas a crédito se han hecho por créditos propios de Ecuasigma, otorgados a los clientes y en muchos de los casos los clientes no cumplen sus obligaciones de pago a Ecuasigma, lo cual obstaculiza el movimiento comercial normal, en algunos casos obliga a la compañía tomar las medidas judiciales contra los clientes morosos. La falta de financiación en el mercado tiene consecuencias generales y sus aspectos desfavorables se presentarán en el Balance de la compañía, todavía en el próximo año.

   En el proyecto de actividad comercial de la compañía para el año 1978 es necesario modificar las ventas y regularizarlas, considero para el futuro y como punto básico para las ventas tomar seguridades en las condiciones de pago y de las garantías que los clientes nos pueden ofrecer en los créditos otorgados a ellos.

b) Dentro de sus líneas comerciales aumentó la compañía como -

nuevas líneas:
Máquinas-Herramientas, Tractores Forestal, Maquinaria de construcción, y además se amplió las líneas tradicionales como Bombas de nuevos modelos y también en cantidades de unidades promovidas por nosotros.

c) La compañía preparó la construcción nueva en el local propio para el traslado completo del local antiguo incluyendo oficinas y bodegas de repuestos.
Se han tomado todas las medidas de poder trasladar la compañía- máximo en dos semanas lo que se logró en la segunda quincena del mes de Enero de 1978.

El hecho de que la compañía se encuentra en su propia sede contribuirá y facilitará en mejorar las operaciones y actividades comerciales, lo cual se reflejará indudablemente en la fama de la compañía, en el mercado y atraerá buenos resultados económicos para el futuro.

Sin embargo hay que considerar que en ciertas obras es necesario tomar en consideración algunos puntos como por ejemplo: bodegas cerradas y pavimentadas para impedir desorden y hurtos, porque todo visitante a la compañía tiene acceso a las maquinarias; canalización total; vía de acceso a la ranfla, nueva puerta con la salida a la calle; comedor y bar para empleados y visitantes; otros imprevistos.

d) De los préstamos contratados al exterior hay que mencionar el- préstamo de US$ 120.000,- otorgado por Intersigma para la - construcción e instalación en los terrenos de Ecuasigma, lo que se ha gastado totalmente en el año pasado; y el préstamo de - US$ 200.000,- por el CSOB para los depósitos previos pagados - por las importaciones en el exterior. Este préstamo se puede- usar solamente para las importaciones de Ecuasigma

usar solamente para las importaciones de Ecuasigma provenientes de Checoslovaquia y unicamente para las empresas que han participado como garantes en este préstamo.

Otra clase de financiamiento del exterior no ha contratado - Ecuasigma, ni ha tratado y la empresa se financia de sus fondos propios.

e) La compañía mantiene las siguientes representaciones con empresas extranjeras:

INTERSIGMA:	Bombas de riego, válvulas, sistema de riego, estación de bombeo y plantas de tratamiento.
INVESTA:	Maquinaria de curtiembre y zapatería.
STROJIMPORT:	Maquinaria-Herramienta
MOTOKOV:	Tractores
PRAGOINVEST:	Motores a diesel, Grupos Electrógenos, Compresores.
MARTIMEX:	Tractores Forestal
STROJEXPORT:	Equipo caminero, Excavadoras, Montacargas.
OMNIA:	Rodamientos

En proyecto está el contrato de representación con la empresa MERKURIA, además existen ofertas de la empresa PRAGOEXPORT, TATU del Brasil, FINVAC de Finlandia, SWANN de Alemania Federal, en los mercados nacionales tiene la compañía, los siguientes contratos de representación válidos:
Banco Nacional de Fomento, que por el hecho de disolución de Almacenes del Banco Nacional de Fomento pierde las funciones todos los contratos de representación.

La compañía tiene sus representaciones:

ECUASIGMA S. A.

E.I.C.R.A. CIA. LTDA. Provincia de El Oro
ATECOR (Sr.Añazco e Ing. Torres) Provincia de Los Rios
AUTOMUNDO Provincia de Manabí

En terminación existe el contrato de representación con la compañía AUTORAMA en las provincias del Cañar y Azuay, la- compañía busca nuevo representante para estas provincias.
- Cobranza.- Se contrató para el cobro de los documentos.

f) Perspectivas para la compañía en el año 1978

- Analizar la probabilidad de las ventas en el mercado y - aumentar optimamente su actividad, comparar con el año - 1977 pero considerando como punto básico la solvencia de los clientes y garantías financieras.
- Ampliar el servicio técnico de acuerdo con el aumento de la nueva maquinaria promovida por Ecuasigma.
- Mejorar el servicio técnico adiestrando a todo el personal nacional en la fábrica y por los técnicos contratados de las fábricas extranjeras, con la finalidad de especializar ciertos campos de mecanización para diferentes tipos de maquinaria y calificarlos de acuerdo a su capacidad.
- Mejorar la Sección Económica: Contabilidad, racionalizar el trabajo corriente de información económica.
- Preparar el cardex de Contabilidad y de la bodega hasta t tal momento razonable para control y organización de la compañía y se pueda usar solamente un cardex con el sistema de computación en el cardex del Almacén.
- Mantener regularmente las cuentas de Deudores Varios, Documentos vencidos, Cuentas vencidas, por lo menos una vez al mes.
- Dar más facilidades al Departamento Legal de la compañía,

poner horas fijas para el Abogado de la compañía para que pueda atender los problemas de la compañía, sus empleados o nuestros clientes y exigir mejor cumplimiento de este - departamento.

- Orientar la promoción y publicidad de la compañía para que aumente el volúmen de las ventas.

Señores Accionistas, Sr. Presidente, Sr. Comisario, este es mi informe sobre los resultados de la compañía en el año 1976 y la proporción de la actividad de la empresa del año 1977,- además de eso adjunto a mi informe mi presupuesto para la compañía en el año 1978 y espero que el informe presentado, en esta Junta General de Accionistas, se lo amplíe y sea completado según vuestras inquietudes y solicitudes.

Agradezco mucho por vuestra atención y confianza a mi persona. Gracias.

Guayaquil, Marzo 22 de 1978

Importadora ECUASIGMA de Equipos y Maquinarias S. A.
Guayaquil Casilla 8376
ECUADOR

Ing. Josef Vymazal
GERENTE GENERAL