



INFORME DEL GERENTE GENERAL

Señores
SOCIOS DE
IX BIOTRON DEL ECUADOR CIA. LTDA.
Presente.-

Dando cumplimiento a los estatutos de IX BIOTRON DEL ECUADOR CIA.LTDA., y disposiciones de la Superintendencia de Compañías como Representante Legal, presento el respectivo Informe Anual de labores correspondientes al ejercicio fiscal del año 2015

- 1. Cumplimiento de Objetivos Previstos.-** Las estrategias proyectadas para el ejercicio 2015 se cumplieron de acuerdo a las expectativas del mercado, las ventas netas alcanzaron la suma de 421419,37 USD y se han firmado varios contratos para su ejecución durante el próximo año, contratos que superan los 145.000,00 USD.
- 2. Objetivo Social.-** El objetivo social de la compañía es el brindar un servicio de calidad de mantenimiento, instalación, compra, venta, importación, exportación, de equipos electro médicos, Diseño y planificación de instalaciones hospitalarias, para lo cual se ha impulsado la implementación de la certificación ISO 9001-2008, la cual se plantea obtenerla en el año 2016 ya que en el 2015 se logró consolidar todos los procesos que involucran nuestra actividad y definir los responsables de cada uno de ellos para en el 2016 realizar las auditorías internas trimestralmente con el objetivo final de obtener esta certificación.
Adicionalmente debido al volumen de trabajo se ha mantenido la planta de colaboradores y generado nuevas plazas laborales que nos permite proyectar la empresa hacia un nuevo rumbo para afrontar los retos del futuro.
- 3. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General.-** La Administración ha cumplido con las Normas Legales, Estatutarias correspondientes a la empresa.
- 4. Cumplimiento Administrativo, Laboral y Legal.-** En mi administración he velado que se cumplan con todas las disposiciones emitidas por las entidades de control, como Servicio de Rentas Internas, Ministerio de Relaciones Laborales, Obligaciones Municipales, Superintendencia de Compañías y Subsecretaría de Control de Aplicaciones Nucleares.

Cabe indicar que los salarios del personal se han incrementado volviendonos más competitivos de acuerdo al mercado local, y se han implementado políticas de motivación e incentivo laboral para capacitar y proteger a nuestros empleados.

- 5. Situación Financiera.-** La Situación Financiera de la compañía, al cierre del ejercicio se refleja en los Estados Financieros basados en las Normas Financieras NIIF, del cual se puede observar que el margen de utilidad esta alrededor del 6% de las ventas netas, un poco menos del objetivo planteado por esta administración para cada periodo fiscal, esto debido a la crisis nacional que nos involucre a partir del último cuatrimestre, pero adicionalmente se ha incrementado los inventarios teniendo más mercaderías para vender.

Se han minimizado las cuentas por cobrar con periodos de vencimiento de más de 90 días y se han firmado contratos para su ejecución en el próximo año por un monto superior a los 145.000,00 USD y se mantienen cuentas por cobrar de contratos ejecutados por alrededor de los 107.000,00 USD lo que asegura el desarrollo normal de la empresa para el próximo año.

- 6. Políticas y Estrategias para el año 2016.-**

Concluir la implementación de la Certificación ISO 9000-2008.

Incrementar el volumen de ventas en un 35 %, para lo cual se incorporara una persona más al área de ventas.

Implementar los departamentos de ingeniería y ventas con la incorporación del personal idóneo para cada función y las instalaciones físicas adecuadas.

Dar inicio a la construcción de la edificación propia de la empresa para lo cual se contratara la elaboración de planos arquitectónicos, estructurales y las respectivas aprobaciones municipales para poder dar inicio a esta obra, se estima que al menos se obtendrá un avance del 60 % al término del año.

Atentamente,



Jorge Mauricio Suasnavas Mera
GERENTE GENERAL