



IX BIOTRON del Ecuador Cia. Ltda.

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE IX BIOTRON DEL ECUADOR CIA. LTDA. A LA JUNTA DE ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2011.

Dando cumplimiento a los estatutos establecidos, se presenta el siguiente informe de labores correspondientes al ejercicio económico del año 2011, para su consideración y aprobación.

1.- METAS Y OBJETIVOS

De acuerdo a los objetivos planteados el año anterior y para poder cumplir con los contratos adquiridos durante este año se incrementó considerablemente el número de trabajadores de la empresa, principalmente por la suscripción del contrato con el Hospital Carlos Andrade Marín de la ciudad de Quito. Con lo cual se afronta los contratos suscritos a fin de año y se hace frente a los nuevos contratos surgidos durante todo el año, así tenemos:

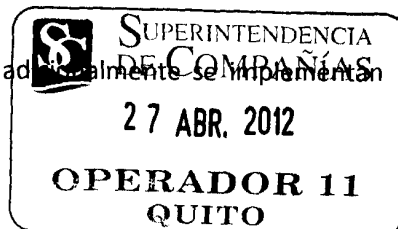
CONTRATOS DE DOTACION DE EQUIPOS

- Se ejecuta el contrato de dotación de una sala de rayos x con el IESS de Macas.
- Se ejecuta el contrato de Dotación de un generador de rayos x con el Dr. Tito Granja de Esmeraldas.
- Se firma y ejecuta contrato para la dotación de un generador de alta frecuencia para el Hospital Docente de Ambato.
- Dotación de una procesadora de Películas radiográficas para el dispensario medico del IESS de San Juan.
- Dotación de un sistema de Ecografía para el Hospital de Echeandia.
- Se entrega totalmente y factura el contrato con AngioManabi, por la dotación de la sala de cateterismo y angiografía (80.000,00 USD).
- Dotación de un Rayos x portátil para la dirección Provincial de Salud de Orellana.
- Se firma contrato para la dotación de una sala de rayos x para el Hospital de Limón – Indanza.

Estos dos últimos contratos se ejecutaran el próximo año, adicionalmente se implementan varios contratos de mantenimiento con nuevas instituciones.

CONTRATOS DE SERVICIOS DE MANTENIMIENTO

- El principal contrato de servicios de mantenimiento es suscrito con el Hospital Carlos Andrade Marín de Quito, por el valor de 249 000,00 USD para ejecutarse en un año a partir de octubre del 2011.



- Se firma contrato de mantenimiento de todos los equipos de rayos x del Hospital Docente de Ambato, por un año a partir de junio del 2011.
- Se firma contrato para el traslado de equipos de rayos x del IESS del Tena.
- A esto se suma la renovación de contratos con varios clientes de los últimos años, como INFA, Hospital Naval Esmeraldas, Hospital Velasco Ibarra Tena, Hospital Marco Vinicio Iza, SEINSA Quinde, Pablo Arturo Suarez, Petroecuador, Nanegalito.
- Quedando pendiente para el próximo año a más de los contratos anteriormente citados, algunos equipos que se encuentran en el laboratorio para reparación.

Con todo este volumen de trabajo se han cumplido las metas establecidas, esto es mantener el volumen de ventas y brindar un servicio de calidad, incrementando el grupo de trabajo, llegando a la conclusión que si deseamos aumentar nuestro volumen de producción se debe incrementar el personal, tanto en la parte de ventas como técnica.

2.- ANALISIS FINANCIERO

Con la culminación y ejecución de los contratos pendientes del año anterior y los pagos provenientes de los contratos de este año la liquidez de la empresa ha aumentado, siendo estable sin contratiempos e incluso realizando inversiones a mediano plazo que se han mantenido durante todo el año, manteniendo nuestra calificación ante las entidades financieras, a tal punto que se tiene acceso nuevamente al sistema crediticio.

En el cuadro siguiente, tabla 1 y grafico 1, se presenta una comparación de la evolución económica de la empresa de los últimos cuatro años, haciendo un análisis de los tres últimos años que han estado bajo mi dirección se puede visualizar lo logros alcanzados en estos tres últimos años, partiendo de un balance negativo en el 2008, obteniéndose una recuperación económica en el 2009 y 2010 y ahora obteniéndose un margen de utilidad que casi llega a estar dentro del margen deseable para los socios, esto es alrededor del 10 % de los ingresos netos, exactamente tenemos un 6 %, se espera con optimismo para el próximo año cumplir con esta meta.

Tabla 1: Cuadro comparativo de balances de los últimos cuatro años.

Año	Ingresos	Gastos	Utilidad
2008	194158.54	197119.62	-2961.08
2009	314609.12	307813.45	6795.67
2010	165697.87	158495.67	7202.20
2011	390314.68	366678.25	23573.46

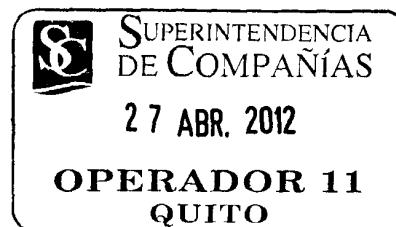
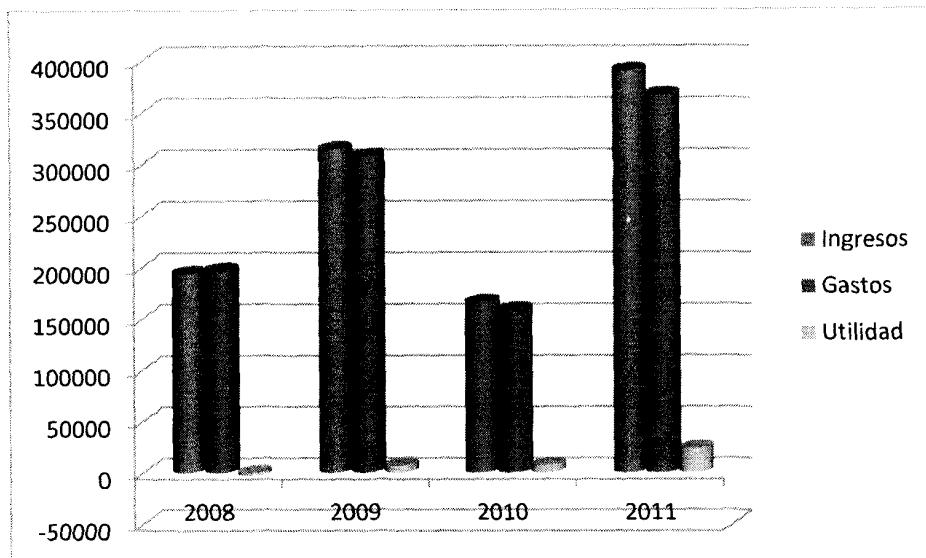


Grafico 1: Representación de la evolución de estados financieros de los últimos cuatro años.



El balance General y el de Resultados se encuentran anexos al presente informe, en los cuales se puede observar que se obtuvieron unas ventas netas de 390.314,68 USD y la utilidad neta generada es de 23.576,43 USD, valor que supera a la del año anterior, lo que indica que la empresa sigue en recuperación, es necesario recalcar el hecho que quedan contratos importantes para ejecución en el próximo año que superan los 200.000,00 USD, con lo que se prevee que el próximo año será mucho mejor para la empresa.

Adicionalmente se culmina y se cancela la totalidad de las deudas negociadas con el SRI y IESS, Las únicas cuentas que queda por pagar de deudas anteriores al 2009 es la concerniente a la deuda de socios y accionistas, y de patente municipal.

Se mantiene un crédito fiscal debido al pago de impuestos anticipados por 9.887,83 USD con lo cual se prevee hacer frente el próximo año al pago de impuestos generados en el ejercicio fiscal y las declaraciones de IVA de los nuevos contratos.

Con SIAPROCI se reduce la deuda a 2248,00 USD de los 9748,00 USD, que se les debía gracias al restablecimiento de negociaciones y prestación de servicios brindados a ellos, esta es una cuenta que se arrastra desde el 2009 de la ejecución del contrato con el DR. Viteri, se estima que para primer trimestre del año próximo tener liquidada esta deuda.

Se mantienen cuentas por pagar a Transasia, Contapex y algunos otros proveedores pero están son debidas al funcionamiento propio de la empresa, concluyendo que no se arrastra ya deudas de años anteriores con proveedores.



**SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS**

27 ABR. 2012

**OPERADOR 11
QUITO**



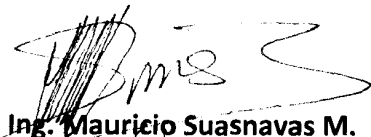
IX BIOTRON del Ecuador Cía. Ltda.

3.- ANALISIS LABORAL.

Como se mencionó anteriormente debido a aumento de los contratos de trabajo, principalmente del Hospital del IEES, se incrementa el numero de trabajadores (anexo nomina de todos los empleados actuales de la empresa), creando una unidad ejecutora técnica para la ejecución del contrato con esta institución ya que se trata del contrato mas importante de servicios firmado hasta la fecha y por el tamaño del mismo, se trata de casi 2500 equipos para realizar mantenimiento preventivo-correctivo. De igual manera se invierte en infraestructura y mobiliario para esta actividad como también en reforzar el equipamiento técnico de la empresa con instrumentos, maletas de herramientas y equipos de logística apropiados y certificaciones de los mismos.

Adicionalmente debido al aumento del volumen de ventas se decide la incorporación a tiempo completo de la Sta. Jenny Maji para que lleve la contabilidad de la empresa, se contrata al Ing. John Celleri como jefe de taller de acuerdo a lo planificado el año anterior, se le encarga la gestión de ventas a la Sra. Pilar Suasnavas en razón de que la Sta. Paola Gómez responsable de esta sección pasa al HCAN como gestora de Ingeniería Clínica del mismo, para el próximo año se prevee incrementar el personal de ventas en una persona y el personal técnico en un tecnólogo o técnico electrónico para suplir las necesidades en esta área, se espera a ver el comportamiento del mercado el próximo año para tomar estas decisiones.

Atentamente



Ing. Mauricio Suasnavas M.

Gerente General.

