80538

Ponte Tresa

INVERSIONES PONTE TRESA CIA. LTDA.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2006

1) Entorno:

El hecho más relevante que marcó el año 2006 fue la elección presidencial y el triunfo del Econ. Rafael Correa que representa a una tendencia izquierdista y populista. Sus declaraciones antes de asumir el poder ya generaron intranquilidad e incertidumbre en el sector empresarial. Preocupa la política fiscal expansiva y la política tributaria que determine el nuevo Gobierno.
El riesgo país del Ecuador se incrementó significativamente y está muy por encima de los niveles de América Latina y esta brecha cada vez se amplía más.

El crecimiento del PIB para el 2006 fue de 4,3% (dato provisional) lo cual refleja una tendencia a la baja si se lo compara con el crecimiento de 4,7% del 2005 y del 7,9% del 2004. La proyección de crecimiento para el 2007 es de 3,5%. La inflación se ha mantenido relativamente estable, siendo de 2,9% en el 2006 frente a 3,1% en el 2005.

En el sector florícola se registró un crecimiento del 6% en el número de hectáreas cultivadas, llegando a 3.600. Las exportaciones de flores llegaron a $414 MM (dato provisional) lo que representa un incremento del 12% frente a las exportaciones del 2005 que fueron de $369MM y del 20% frente a las exportaciones del 2004 que llegaron a $340 MM. De estos valores la exportación de rosas representa aproximadamente el 75%, siendo de $310MM en el año 2006.

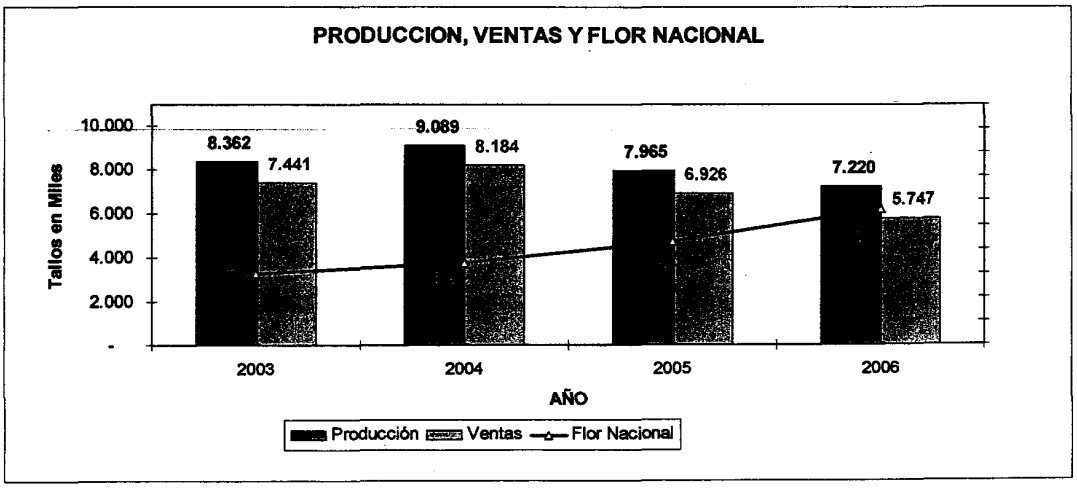
Un punto importante para el sector florícola ha sido la extensión temporal del Tratado de Preferencias Arancelarias (ATPDEA) con Estados Unidos por 6 meses (hasta junio del 2007), considerando que aproximadamente el 60% de las exportaciones de flores se dirigen hacia ese país. De no renovarse el tratado por parte del Gobierno de Estados Unidos la exportación de rosas pasaría a pagar un arancel de 7% lo que podría debilitar considerablemente la posición de la flor ecuatoriana en ese mercado.

2) Situación Financiera / Resultados:

Para el año 2006 se tenía presupuestada una producción de 7,594 millones (MM) de tallos y ventas exportables de 7,035 MM de tallos para generar ingresos por $1,964 MM. El presupuesto de costos y gastos totales fue de $1,926 MM.

- Producción & Flor Nacional: La producción real del año 2006 fue de 7,220 MM de tallos, és decir 374 mil (M) por debajo de lo presupuestado, lo que equivale a una diferencia de 5.2%. Esta disminución en la producción fue el resultado de dificultades ocurridas en el manejo de ciertas variedades debido en gran parte a variaciones importantes en condiciones climáticas que resultan en una mayor propensión a enfermedades del cultivo. Por otro lado, el porcentaje de flor nacional (aquella que no cumple con estándares de exportación) para el año 2006 ascendió a 16% del total de la producción lo que representa 1,124 MM de tallos, lo cual fue considerablemente superior al presupuesto de 7.4%. Esta diferencia de aproximadamente 600 M tallos no exportables tuvo un impacto importante en los resultados del año. El principal motivo de este elevado índice de flor nacional fueron problemas fitosanitarios originados por los drásticos cambios climáticos, adicionalmente, a mediados de año se realizó un esfuerzo adicional por mejorar la calidad de la producción exportable como respuesta a un incremento en la cantidad de reclamos recibidos de algunos de nuestros clientes. Como resultado se llegó a tener un índice de flor nacional superior al 30% en el mes de julio.

- **Ventas:** Durante el año 2006 se exportaron 5,747 MM de tallos, 1,288 MM menos de lo presupuestado (-18%) y 1,179 MM menos de lo exportado durante el año 2005. Esta reducción en las ventas proviene tanto de la disminución en la producción como del incremento del porcentaje de flor nacional mencionados anteriormente.
El total de ingresos para el año 2006 fue de $1,737 MM, siendo este valor $227 M inferior a lo presupuestado aunque solamente $14 M inferior a las ventas del año 2005, esto debido a que el precio promedio de venta por tallo subió de $28 centavos a $30 centavos.



- **Costos:** El total de costos para el año 2006 fue de $1,986 MM, excediendo únicamente en $60 M los costos presupuestados (3%). Este incremento provino fundamentalmente de la decisión de dar de baja $37 M de IVA de años anteriores que no eran recuperables y adicionalmente de $19 M en liquidaciones extraordinarias de personal.

- **Resultados:** El resultado del ejercicio económico fue una pérdida de $250 M. Como se explicara anteriormente, esta pérdida proviene de una importante disminución en ventas que a su vez en una consecuencia de una caída en el nivel de producción y de un incremento considerable en el porcentaje de flor nacional. Adicionalmente la pérdida se vio incrementada en $56M por los gastos extraordinarios de IVA no recuperado y de liquidaciones de personal.

3) Propuesta Sobre el Destino de los Resultados del Año 2006:

La Gerencia recomienda mantener la pérdida del ejercicio 2006 como tal y amortizarla en el futuro con cargo a las utilidades que puedan generarse. Dichas pérdidas podrán deducirse en los cinco años siguientes al que se originaron, sin que exceda el 25% de la utilidad gravable de cada año.

4) Hechos Relevantes:

- **Finca / Cultivo:** Con el objetivo de renovar variedades más antiguas, de menor acogida en el mercado, o menos rentables, se erradicaron 56M plantas que representan el 10% del total del cultivo. Estas fueron remplazadas por 62M plantas de nuevas variedades lo que refleja además un mejor aprovechamiento del espacio cultivable.

- **Personal:** Se realizaron cambios en posiciones estratégicas para la empresa en donde se habían identificado deficiencias importantes. Se incorporó a nuevos Gerente de Recursos Humanos, Jefe de Post Cosecha y Jefe de Cultivo.

- **Sistemas:** Con el propósito de mejorar la operatividad, eficiencia y control del negocio se adquirió un nuevo sistema integral para la empresa (sistema Venture). La implementación del sistema se llevará a cabo en el transcurso del año 2007.

Ing. Diego Ponce
Gerente General
Inversiones Ponce Tresa Cia. Ltda.

Marzo 1, 2007