INVERSIONES PONTE TRESA S.A.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA
SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2013

1) Entorno

Entre los hechos más relevantes del año 2013 debemos destacar la perdida de las preferencias arancelarias andinas ATPDEA, a consecuencia de ello, las rosas ecuatorianas empezaron a pagar desde el mes de Julio un arancel del 6,8%. Durante este tiempo no hemos visto una disminución en la compra de nuestros clientes americanos, sin embargo, constituye una alerta a considerar para el siguiente año.

La consolidación del departamento de ventas nos ha permitido colocar de mejor manera la oferta exportable existente, visitar ferias internacionales y acercamientos con clientes estratégicos.

En el ámbito técnico, se amplió el laboratorio, lo cual nos permite contar con mas organismos benéficos a bajo costo para contrarrestar plagas y enfermedades.

Por otra parte, el aumento en los salarios decretado por el gobierno , generó un incremento importante en los costos de producción de las empresas, en especial en las intensivas en mano de obra, como es el caso de las de flores.

2) Resultados Financieros

La utilidad antes de impuestos y participación a empleados para el año 2013, estuvo un 52% superior a la del 2012, y un 51% más comparado con el presupuesto.

- Producción y Flor Nacional

La producción total del año 2013 fue de 6.781 M tallos, lo cual representa un 11% mas comparado con el año 2012 y un 1% menos comparado con el presupuesto.

La flor nacional alcanzó un nivel del 8,77% con respecto a la producción, 11% inferior comparado con el año 2012, y 28% menos comparado con el presupuesto.

- Ventas

Durante el año 2013 exportamos 6.184 M tallos, lo cual representa un 12% mas, comparado con el año 2.012 y un 3% mas, comparado con el presupuesto.

Obtuvimos ingresos por USD 2.975 M, un 9% más comparado con los registrados en el año 2.012, y un 2% menos de lo presupuestado.

El precio medio conseguido en el año fue de 0,47 cents, dos centavos menos que el año pasado, y que con el presupuesto.

- Bajas

Se dieron de baja 112 M tallos que no pudieron ser colocados en el mercado, que representa un 1,79% de la oferta exportable Vs un 1,24% comparado con el año pasado. Dichas bajas se concentran principalmente en los meses de verano donde la demanda baja de manera importante en nuestros principales mercados y en aquellas variedades de poca demanda, que han sido objeto de renovación para el próximo ejercicio económico.

Costos

El total de costos de la empresa asciende a USD 2.593 M, un 4% por arriba con respecto a los costos del 2.012, y un 6% menos comparado con el presupuesto.

Resultados

En el presente ejercicio económico se obtuvo una utilidad bruta de USD 382 M, un 52% mas con respecto al año anterior, y un 51% mas, comparado con el presupuesto.

De la utilidad resultante se destinaran USD 78 M dólares al pago del impuesto de la renta y USD 57 M dólares como participación a los trabajadores, obteniendo como resultado una utilidad neta de USD 245 M.

3) Propuesta sobre destino de las utilidades del ejercicio económico 2011

La Gerencia General propone repartir a los accionistas los resultados del ejercicio en las proporciones que corresponde a cada uno.

4) Hechos relevantes

Certificaciones

La empresa renovó las certificaciones FLO, EurepGAP y BASC.

Precios de Transferencia

De acuerdo a los requerimientos de ley, la empresa no está obligada a realizar un estudio de precios de transferencia, al no existir partes relacionadas.

Organizaciones de los trabajadores:

Se constituyeron dos organizaciones de trabajadores, la primera como un sindicato de trabajadores, que aglutina a 39 miembros, y la segunda una asociación de trabajadores que agrupa a 81 trabajadores. Ambas organizaciones se encuentran inscritas y aprobadas por el Ministerio de Relaciones Laborales.

5) Propiedad intelectual

La empresa cumple con todas las leyes de propiedad intelectual. Existen licencias vigentes para el cultivo de todas las variedades de rosa, así como también las respectivas licencias de software usados en todos los procesos.

6) Recomendaciones para el año 2013

Las principales recomendaciones de la Gerencia General son las siguientes:

- Buscar mas eficiencias para mejorar la actual estructura de costos.
- Diversificar la cartera de clientes, de manera que nos permita colocar los remanentes actuales, en nichos de mercado aun no explorados por la empresa.
- Hacer erradicaciones de variedades con características fisiológicas que no cumplan con los parámetros de calidad y rentabilidad que espera la empresa.
- Mantener las certificaciones internacionales que tenemos actualmente.
- Participar en al menos dos ferias internacionales, y continuar con el programa anual de visitas a clientes estratégicos.

Atentamente,

Diego Naranjo
Gerente General
Inversiones Ponte Tresa S.A.

Quito, Febrero de 2014