



INVERSIONES PONTE TRESA S.A.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2012

1) Entorno

Entre los hechos más relevantes del año 2.012 podemos destacar la restructuración y ampliación del departamento de ventas, hecho que nos ha permitido colocar de mejor manera la oferta exportable existente.

En el ámbito técnico, se instaló un laboratorio que nos permite contar con organismos benéficos a bajo costo para contrarrestar plagas y enfermedades.

Se aumentó la capacidad del reservorio de agua a 15.000 m³, lo cual nos garantiza proveernos del líquido vital en épocas de veranos fuertes.

Por otra parte, el aumento en los salarios decretado por el gobierno, generó un incremento importante en los costos de producción de las empresas, en especial en las intensivas en mano de obra, como es el caso de las de flores.

2) Resultados Financieros

La utilidad antes de impuestos y participación a empleados para el año 2012, estuvo un 22% inferior a la del 2011, y un 2% más comparado con el presupuesto.

- Producción y Flor Nacional

La producción total del año 2012 fue de 6.125 M tallos, lo cual representa un 1% menos comparado con el año 2.011 y un 2% menos comparado con el presupuesto.

La flor nacional alcanzó un nivel del 10,92% con respecto a la producción, 1% inferior comparado con el año 2.011, y 11% menos comparado con el presupuesto.

- Ventas

Durante el 2012 exportamos 5.509 M tallos, lo cual representa un 0,02% menos, comparado con el año 2.011, y un 1% mas, comparado con el presupuesto.

Obtuvimos ingresos por USD 2.721 M, un 0,008% menos comparado con los registrados en el año 2.011, y un 1% menos de lo presupuestado.

El precio medio conseguido en el año fue de 0,49 cents, igual que el año pasado, y un centavo menos comparado con el presupuesto.

- Bajas

Se dieron de baja 68 M tallos que no pudieron ser colocados en el mercado, que representa un 1,24% de la oferta exportable Vs un 0,97% comparado con el año pasado. Dichas bajas se concentran principalmente en los meses de verano donde la demanda baja de manera importante en nuestros principales mercados y en aquellas variedades de poca demanda, que han sido objeto de renovación para el próximo ejercicio económico.

Costos

El total de costos de la empresa estuvo en USD 2.482 M, un 1% por arriba con respecto a los costos del 2.011, y un 2% menos comparado con el presupuesto.

Resultados

En el presente ejercicio económico se obtuvo una utilidad bruta de USD 239 M, un 22% menos con respecto al año anterior, y un 2% mas, comparado con el presupuesto.

De la utilidad resultante se destinaran USD 40 M dólares al pago del impuesto de la renta y USD 36 M dólares como participación a los trabajadores, obteniendo como resultado una utilidad neta de USD 169 M.

3) Propuesta sobre destino de las utilidades del ejercicio económico 2011

La Gerencia General propone mantener los resultados del ejercicio en la cuenta patrimonial de aportes a futuras capitalizaciones.

4) Hechos relevantes

Certificaciones

La empresa renovó las certificaciones FLO, EurepGAP y BASC.

Precios de Transferencia

De acuerdo a los requerimientos de ley, la empresa no está obligada a realizar un estudio de precios de transferencia, al no existir partes relacionadas.

5) Propiedad intelectual

La empresa cumple con todas las leyes de propiedad intelectual. Existen licencias vigentes para el cultivo de todas las variedades de rosa, así como también las respectivas licencias de software usados en todos los procesos.

6) Recomendaciones para el año 2013

Las principales recomendaciones de la Gerencia General son las siguientes:

- Mantener y mejorar la actual estructura de costos.
- Diversificar la cartera de clientes, de manera que nos permita colocar los remanentes actuales, en nichos de mercado aun no explorados por la empresa.
- Mantener el proceso productivo con miras a buscar eficiencias para reducir costos y mejorar la productividad, manteniendo la calidad del producto.
- Hacer erradicaciones de variedades con características fisiológicas que no cumplan con los parámetros de calidad y rentabilidad que espera la empresa.
- Mantener las certificaciones internacionales que tenemos actualmente.

Atentamente,

Diego Naranjo
Gerente General
Inversiones Ponte Tresa S.A.

Quito, Marzo de 2.013