



## **INVERSIONES PONTE TRESA S.A.**

### **INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2010**

#### **1) Entorno**

Entre los hechos mas relevantes del año 2.010 podemos destacar un aumento importante ( 23% )de nuestras ventas a Suiza, nuestro principal mercado, y la incursión en el mercado Ruso ( 403% respecto al año anterior ), lo que nos ha permitido mantener el precio medio.

Por otra parte, el aumento en los salarios decretado por el gobierno , generó un incremento importante en los costos de producción de las empresas, en especial en las intensivas en mano de obra, como es el caso de las de flores.

#### **2) Resultados Financieros**

La utilidad antes de impuestos y participación a empleados para el año 2010, estuvo un 477% superior a la del 2009, y un 319% más comparado con el presupuesto.

##### **- Producción y Flor Nacional**

La producción total del año 2010 fue de 6.867 M tallos, lo cual representa un 28,7% mas comparado con el año 2.009 y un 5,5% mas comparado con el presupuesto. La flor nacional alcanzó un nivel del 12,6% con respecto a la producción, 2,97 puntos inferior comparado con el año 2.009, y 0,6% mas comparado con el presupuesto.

##### **- Ventas**

Durante el 2010 exportamos 5.475 M tallos, lo cual representa un 28,5% mas, comparado con el año 2009, y un 7,6% mas comparado con el presupuesto.

Obtuvimos ingresos por USD 2.536 M, un 24,7% más comparado con los registrados en el año 2009, y un 10,8% más de lo presupuestado.

El precio medio conseguido en el año fue de 0,46 cents.

## - Bajas

Se dieron de baja 504 M tallos que no pudieron ser colocados en el mercado, que representa un 8% de la oferta exportable Vs un 5,4% comparado con el año pasado. Dichas bajas se concentran principalmente en los meses de verano donde la demanda baja de manera importante en nuestros principales mercados y en aquellas variedades de poca demanda, que han sido objeto de renovación para el próximo ejercicio económico. Hay que resaltar que durante el mes de Abril ocurrió la erupción del volcán en Islandia, lo que ocasionó que solo durante una semana se boten 75.840 tallos de exportación.

## Costos

El total de costos de la empresa estuvo en niveles de USD 2.253 M, un 10,8% por arriba con respecto a los costos del 2009, y un 2,5% menos comparado con el presupuesto.

## Resultados

En el presente ejercicio económico se obtuvo una utilidad bruta de USD 377 M, un 477% más con respecto al año anterior, y un 319% más, comparado con el presupuesto.

De la utilidad resultante se destinarán USD 53.720 dólares al pago del impuesto de la renta y USD 56.586 dólares como participación a los trabajadores, obteniendo como resultado una utilidad neta de USD 267 M.

### **3) Propuesta sobre destino de las utilidades del ejercicio del año 2010**

La Gerencia recomienda mantener la utilidad generada en la cuenta patrimonial de reserva facultativa.

### **4) Hechos relevantes**

#### **Certificaciones**

La empresa renovó las certificaciones FLO, EurepGAP y BASC.

#### **Precios de Transferencia**

De acuerdo a los requerimientos de ley, la empresa no está obligada a realizar un estudio de precios de transferencia, al no existir partes relacionadas.

### **5) Propiedad intelectual**

La empresa cumple con todas las leyes de propiedad intelectual. Existen licencias vigentes para el cultivo de todas las variedades de rosa, así como también las respectivas licencias de software usados en todos los procesos.

### **6) Recomendaciones para el año 2010**



Las principales recomendaciones de la Gerencia General son las siguientes:

- Mantener y mejorar la actual estructura de costos, puesta en marcha en el último trimestre del año 2.009.
- Diversificar la cartera de clientes, de manera que nos permita colocar los remanentes actuales, en nichos de mercado aun no explorados por la empresa.
- Mantener el proceso productivo con miras a buscar eficiencias para reducir costos y mejorar la productividad, manteniendo la calidad del producto.
- Hacer erradicaciones de variedades con características fisiológicas que no cumplan con los parámetros de calidad y rentabilidad que espera la empresa.
- Mantener las certificaciones internacionales que tenemos actualmente.

Atentamente,  
Inversiones Ponte Tresa S.A.  
Diego Naranjo  
Gerente General  
Inversiones Ponte Tresa S.A.

Quito, Marzo de 2011

