

INFORME DEL GERENTE

PERIODO: 01 ENERO DEL 2006 AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2006

En cumplimiento a lo dispuesto en los Estatutos de la Compañía y a la Ley de Compañías, me permito poner en conocimiento de los Señores Accionistas el siguiente Informe de Labores de Gerencia correspondiente al periodo indicado:

Las actividades de la empresa se centraron en los siguientes proyectos:

1. PETROINDUSTRIAL

1.1 REFINERÍA DE ESMERALDAS

**1.1.1 Contrato No. 2005048
REPARACION CALDERA Y-B7004
REFINERIA ESMERALDAS**

Se realizó la reparación objeto del contrato, técnica y operativamente sin contratiempos.

**1.1.2 CAMBIO DEL COMBUSTOR DEL REGENERADOR DE LA UNIDAD FCC DE LA
REFINERIA ESTATAL ESMERALDAS CONTRATO No. 2007015**

Luego de participar en 2 licitaciones hemos sido adjudicatarios de esta obra. El contrato fue suscrito a fines de diciembre del 2006 por lo que toda su implementación será en el año 2007.

1.2 COMPLEJO INDUSTRIAL SHUSHUFINDI

**1.2.1 CONTRATO No. 008-CIS-UCC-2006
REPARACION HORNO C2H001, UNIDAD DE CRUDO 2 , REFINERIA
AMAZONAS**

Cumplimiento del objeto del contrato, técnica y operativamente sin contratiempos.
Se entrega antes de la fecha contractual.

**1.2.2 REPARACION HORNO ACEITE PLANTA GAS-CONTRATO No. 017-CIS-UCC-
2006**

Se gana en licitación la Reparación integral de este equipo. En el período que se reporta se ha realizado la importación de materiales y debe concluirse en el próximo año la fabricación y montaje.



1.2.3 REPARACION HORNO CH001

UNIDAD DE CRUDO 1, REFINERIA AMAZONAS, CONTRATO No. 019-CIS-UCC-2006

Se gana en licitación este trabajo. Se ha realizado ingeniería e iniciado importación de materiales, en próximo año se realizará trabajos de campo.

2.0 DERCO BASS

Para esta Compañía se realizó la reparación integral de 4 hornos de la Planta Isomerizadora, proyecto que Derco Basss tenía a cargo.

El trabajo fue entregado técnicamente sin mayores contratiempos pero de escasa rentabilidad.

3.0 REPSOL YPF

Luego de un concurso privado fuimos adjudicatarios de un concurso para la provisión y montaje de un puente grúa, del mantenimiento y readecuación del taller de generadores warsilla, del campo NPF del bloque 16. Proyecto de extremas exigencias técnicas y mala rentabilidad económica, se puede considerar este proyecto como una inversión de introducción para captar obras de un nuevo cliente.

4.0 TRATAMIENTO TERMICO

Se realizó este servicio con éxito a varias compañías como CONDUTO, PEC, DERCO BASS.

CONCLUSIONES

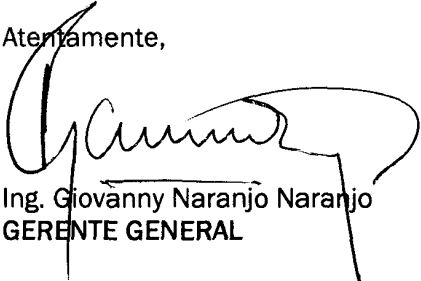
1. Se realizó intensa actividad durante todo el año. Se participo en alto número de concursos y licitaciones tratando de obtener trabajo para la empresa.
2. El balance tecnológico de las actividades de la empresa en este año son excelentes, se afronto retos especiales y todos fueron culminados exitosamente.
3. En lo económico los resultados fueron aceptables en relación al esfuerzo desplegado, los proyectos produjeron beneficios. La empresa y sus directivos mantienen créditos bancarios para solventar las pérdidas del año pasado y las operaciones, mientras se espera el pago de los clientes estatales. Se deberá hipotecar activos para afrontar contra garantías de los contratos.



4. La empresa ha debido afrontar una demanda laboral por demás impuesta, alejada de la verdad, por parte de un socio de la empresa y en la que debió utilizarse buena parte de los esfuerzos y beneficios de la empresa expresada en las utilidades.
5. Definitivamente la empresa debe buscar nuevas líneas de operación, porque el depender de los clientes estatales es un alto riesgo debido a las dificultades burocráticas para cobro de trabajos realizados.

El movimiento y resultado económico se encuentra detallado en el balance adjunto y arroja una utilidad neta de US \$ 72.276,54

Atentamente,



Ing. Giovanni Naranjo Naranjo
GERENTE GENERAL

Enero/2007