



Quito, 01 de Abril del 2013

INFORME DE GERENCIA, PERÍODO 2013
LABORATORIOS INDUSTRIALES TECNOLÓGICOS ECUATORIANOS
LABITECH CIA. LTDA.

Señores:

Dr. Francisco León
Dr. Raúl del Castillo (Indufar y Reprosalud)
Sra. Ana González

De mis consideraciones:

Señores socios de los Laboratorios Labitech Cía. Ltda., cumpliendo con los estatutos de nuestra compañía, presento este informe anual correspondiente al año 2013, de mi gestión, a fin de que lo actuado sea considerado y aprobado por ustedes.

Se menciona los siguientes aspectos relevantes:

PLANTA FISICA:

Se continuaron haciendo varios arreglos en los laboratorios a fin de mantener la planta de acuerdo con las exigencias de la Norma Ancina, también se adecuó pisos, paredes y bodegas. Se instaló un sistema importante de extracción de partículas y volátiles con trampa de filtros y de agua con sistema de descarga controlada. Siguiendo con el tema de Seguridad Industrial, se instaló un sistema de detección de humo, el sistema de protección contra incendios con la instalación de nuevos extinguidores adicionales y sistema hídrico. Lo mismo sucedió con las instalaciones de aire filtrado eléctricas y de aire comprimido, sistema de aceite hidráulico y del caldero que fueron sometidos a mantenimiento o arreglos. También se instaló un sistema de pararrayos Flash Captor con suficiente cobertura total, parrillas de cobre y duchas lavaojos.

PRODUCCION:

Se continúa con el control de los inventarios de materia prima, materiales y producto terminado; se llevó a cabo inventarios semestrales y se computarizó el control de materias primas, algunas de las cuales tienen que ser reportadas mensualmente a los organismos estatales de control como el Consep. El manejo de dichas materias primas controladas estuvo a cargo del Sr. Juan Carlos Campoverde, del Químico Farmacéutico Dr. Fausto Rodríguez y del Dr. Francisco León, quien controla la entrada y salida de materias primas controladas y la elaboración de los informes mensuales respectivos.

El área de Producción Química sigue con un crecimiento lento pero sus instalaciones han servido para la fabricación de algunos productos para otras compañías locales.

También en este año hemos seguido formulando y comercializando productos agrícolas. Esta área podría crecer siempre y cuando ventas aproveche la fortaleza del conocimiento científico en el desarrollo de productos de selo verde.

Se desarrollaron tres nuevos productos y se ha preparado varias fichas técnicas de los productos existentes para ponerles al día en cuanto a registros sanitarios.



VENTAS:

Las ventas han sido coordinadas por el Dr. Francisco León, conjuntamente con la Asistente de ventas, distribuidores y personas afines. Se está experimentando con un par de distribuidores que recién han empezado con la línea agrícola, es más, ni siquiera se cubre gran parte del territorio pero se nota un ligero crecimiento sostenido todavía comparado con un mercado potencial bastante grande. Esto se refleja en el total de las ventas que comparadas con las del año pasado, se nota un aumento en porcentaje. A esto debemos agregar la falta de cobro de algunas cuentas de distribuidores que se retiraron sin cancelar sus obligaciones y cobros con plazos largos.

ADMINISTRACIÓN:

La Administración ve con mucha preocupación el aumento de los costos fijos proporcionalmente comparados con las ventas totales y los gastos que se generan, no son al momento envidiables. Debemos poner énfasis en urgentes estrategias de mercado para los productos existentes y/o desarrollar nuevas líneas de trabajo para esta compañía.

LEGALES:

Se ha cumplido con todas las obligaciones que determina la ley para el funcionamiento de la Compañía, como pagos al día con el IESS, Superintendencia de Compañías, Permisos Sanitarios, tasas de mantenimiento de Registros Sanitarios, pagos al SRI, Ministerio de Trabajo, Pagos municipales, permisos del medio ambiente, bomberos, otras Instituciones. Se ha incorporado provisiones para jubilaciones patronales y para deshausios.

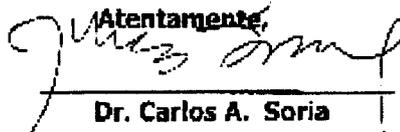
BALANCE:

Al analizar el balance se encontró que los márgenes garantizan perfectamente a nuestros acreedores. Pero se nota la necesidad de vender más a corto plazo y de rotar los inventarios con más intensidad. El balance en este año, arroja una utilidad modesta y es presentado ante Uds. a fin de que lo estudien y lo aprueben, de ser el caso.

COLABORADORES:

El personal consta de 4 trabajadores de planta a tiempo completo, 1 Químico Farmacéutico a tiempo parcial el Dr. Fausto Rodríguez, mas la supervisión parcial del área de producción por parte del Dr. del Castillo, del área de ventas a contrato con el Dr. León y del área administrativa e investigación y desarrollo, a cargo del Dr. Soria. Tenemos igual la ayuda parcial de una contadora. Contamos con tres distribuidores no exclusivos que trabajan a comisión.

Agradezco a todos los colaboradores y hago votos porque este nuevo año sea mejor que el anterior.

Atentamente,

Dr. Carlos A. Soria
Gerente