Quito, 2 de abril del 2012

INFORME DE GERENCIA, PERÍODO 2011
LABORATORIOS INDUSTRIALES TECNOLÓGICOS ECUATORIANOS
LABITECH CIA. LTDA.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
04 ABR. 2012
OPERADOR 1
QUITO

Señores:
Dr. Raúl del Castillo (Reprosalud)
Dr. Francisco León (Indufar)
Sra. Ana González

De mis consideraciones:

Señores socios de los Laboratorios Labitech Cía. Ltda., cumpliendo con los estatutos de nuestra compañía, presento este informe anual correspondiente al año 2011, de mi gestión, a fin de que lo actuado sea considerado y aprobado por ustedes.

Se menciona los siguientes aspectos relevantes:

PLANTA FISICA:

Se hicieron varios arreglos a fin de mantener la planta de acuerdo con las exigencias de la Norma Andina.
En este año realizamos la compra de una máquina codificadora de impresión de Ink-jet, para servicios nuestras y a terceros. Con las otras máquinas continuamente dándoles mantenimiento periódicamente.

PRODUCCION:

Se continúa con el control de los inventarios de materia prima, materiales y producto terminado; se ha empezado a computarizar a diario y mensual, lo cual facilita también el control de materias primas, algunas de las cuales tienen que ser reportadas mensualmente a los organismos estatales de control como el Consep. El manejo de dichas materias primas está a cargo del Sr. Juan Carlos Campoverde, del Químico Farmacéutico Dr. Fausto Rodríguez y del Dr. Francisco León, quien controla la entrada y salida de materias primas controladas y la elaboración de los informes respectivos, también seguimos trabajando con Medio Ambiente con el cronograma que fué para este año.

El área de Producción Química sigue con un crecimiento lento pero sus instalaciones han servido para la fabricación de algunos productos para terceros.

También en este año hemos seguimos formulando y comercializando productos agrícolas. Esta área podría tener expectativas interesantes siempre y cuando tengamos distribuidores comprometidos con el laboratorio.

VENTAS:

Las ventas han sido coordinadas por el Dr. Francisco León, conjuntamente con los distribuidores y otras personas afines. Últimamente no se ha encontrado distribuidores fijos para la línea agrícola, es más, ni siquiera se cubre gran parte del territorio, tampoco se ve un crecimiento sostenido. Esto se refleja en el total de las ventas que

comparadas con las del año pasado, son casi similares. A esto debemos agregar la falta de cobro de algunas cuentas de distribuidores que se retiraron sin cancelar sus obligaciones.

ADMINISTRACIÓN:

La Administración ve con mucha preocupación el estancamiento de la compañía en cuanto a ventas, actividad que debe impulsarse en este nuevo año; el aumento de los costos fijos proporcionalmente comparados con las modestas ventas totales y los gastos que se generan, no son al momento envidiables. Debemos poner énfasis en urgentes estrategias de mercado para los productos existentes y/o desarrollar nuevas líneas de trabajo para esta compañía.
En este año se comenzaron a realizar todos los procedimientos para la adopción de las Niffs, se realizo el cronograma de actividades y conciliación del Patrimonio.

LEGALES:

Se ha cumplido con todas las obligaciones que determina la ley para el funcionamiento de la Compañía, como pagos al día con el IESS, Superintendencia de Compañías, Permisos Sanitarios, tasas de mantenimiento de Registros Sanitarios, pagos al SRI, Ministerio de Trabajo, Pagos municipales, permisos del Medio Ambiente, Bomberos, otras Instituciones. Se ha incorporado provisiones para jubilaciones patronales y para desahucios.

BALANCE:

Al analizar el balance se encontró que los márgenes garantizan a los acreedores. Pero se nota la necesidad de vender más a corto plazo y de rotar los inventarios con más intensidad. El balance en este año, arroja una utilidad modesta y es presentado ante Uds. a fin de que lo estudien y lo aprueben, de ser el caso.

COLABORADORES:

El personal consta de 4 trabajadores de planta a tiempo completo , 1 Químico Farmacéutico a tiempo parcial el Dr. Fausto Rodríguez, mas la supervisión parcial del área de producción por parte del Dr. del Castillo, del área de ventas con el Dr. León y del área administrativa e investigación y desarrollo, a cargo del Dr. Soria. Tenemos igual la ayuda parcial de una contadora. Contamos con tres distribuidores no exclusivos que trabajan a comisión.

Agradezco a todos los colaboradores y hago votos porque este nuevo año sea mejor que el anterior.

Atentamente,

Dr. Carlos A. Soria
Gerente

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
04 ABR. 2012
OPERADOR 1
QUITO