

Quito, 30 de marzo de 2008

Señor:
Presidente de la Junta General de
Socios de TEXTICOM CIA. LTDA.
Presente

De mi consideración:

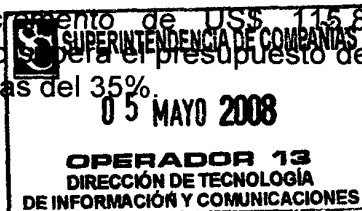
Cumpliendo con las disposiciones contenidas en el Artículo Décimo Sexto de los Estatus Sociales de la Compañía y de acuerdo con la Resolución No. 92-1-4-3-0013 de la Superintendencia de Compañías, pongo en su conocimiento y por su digno intermedio a los señores socios el informe de mi gestión, correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil siete.

Las operaciones de la compañía se han visto afectadas por el alto costo de capital; así como la iliquidez, fenómeno de afectación común para las empresas; y, como consecuencia de estas variables económicas incontrolables, el incremento de los precios de los insumos y materiales necesarios para nuestro proceso productivo.

Dicha inestabilidad económica, en la que se envuelve el país, ha dado como resultado un crecimiento de costos y gastos, los cuales han superado las proyecciones realizadas, llevándonos a superar la crisis sobre la base del trabajo, adecuadas decisiones en relación a inversiones, costos y gastos, manejo prudente de los precios de venta de los productos y un alto grado de calidad.

Los hechos antes citados, nos han impactado a nosotros como a cualquier empresa y nuestro absoluto deseo de vencer la crisis nos ha permitido seguir adelante, por medio del trabajo, factor que ha incidido en los resultados de nuestra gestión, los mismos que seguidamente se comentan.

Con relación a las metas y objetivos propuestos, debo referirme al parámetro indicador directo de los resultados obtenidos, representado en este caso por el volumen de ventas del período. En el año 2006 el monto de ventas alcanzó la suma US\$ 2,227,541 y en el período analizado las ventas suman US\$ 2,343,377.49; que determinan un incremento de US\$ 115,836.00 que corresponde al nivel del 5%, suma que no supera el presupuesto de ventas, en el cual se proyectó un incremento de ventas del 35%.



Las condiciones económicas que se vivieron en el período en análisis, la sostenida caída de la confianza empresarial en los primeros meses del 2007, son algunas de las razones para este crecimiento económico, propiciado a su vez por la incertidumbre política propia de los consecutivos procesos electorales, dando como consecuencia una parálisis en la industria y empresarios que prefirieron no arriesgar y contraer sus negocios manteniendo un esquema conservador a pesar de sus proyecciones a finales del año 2006; resultado de esto, pocos proyectos ejecutados que se mantienen pendientes para el año 2008.

Así mismo el costo de ventas, por el efecto anterior, se ha incrementado en US\$ 102,435.00 equivalente al 5%, por lo tanto se puede concluir que hemos crecido en volumen de ventas y costos en forma paralela.

En lo que tiene que ver con las resoluciones de la Junta General de Socios, todas las disposiciones se han cumplido en forma oportuna e integral. Con relación a la marcha administrativa de la Empresa, debemos resaltar el buen ánimo que tenemos para mantener una adecuada infraestructura, por tanto hemos reforzado las áreas denominadas críticas, contando con asesoría permanente en el campo administrativo, financiero y legal. Además hemos contratado personal especializado en las diferentes áreas que labora la Compañía, con el fin de buscar mayor eficiencia y productividad.

En cuanto a la gestión del personal, mantenemos esta unidad en forma dinámica, adecuada, lo que ha permitido manejar de mejor forma este factor importante en la Compañía, esta alternativa ha mejorado las relaciones interpersonales, sin que se presenten problemas laborales importantes.

Para objetivizar de mejor forma, en los anexos No.1 y 2, incluyo estados de resultados y estados de costo de producción y ventas comparativos, de los años 2006 y 2007, de los cuales se puede comentar los siguientes aspectos.

El costo de producción se ha incrementado en US\$ 161,742 que corresponde al nivel del 8.8%.

La mano de obra tuvo un decremento de US\$ 12,728 que corresponde al -3% frente al año 2006. Así, hemos cumplido a nivel de nuestras posibilidades con las expectativas relativas a producción, puesto que después de una reestructuración se logró optimizar personal, consiguiendo que el recurso humano eficiente y efectivo se quede en nuestra organización, reflejando de esta forma procesos más ágiles, lo que nos permitió superar la situación tan difícil que se vivió en el período.

En cuanto a la situación financiera de la Compañía, esta ha tenido una evolución bastante razonable, pero se deberá optimizar los recursos con el fin de mejorar nuestra posición económica y financiera.

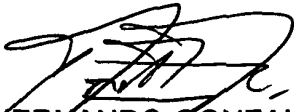
La utilidad del ejercicio comparada con el volumen de ventas para el año 2006 es igual al 0.91% (US\$ 20,280), que comparada con la del año 2007, se refleja un incremento al 2.54% equivalente a US\$ 59,623; éstos resultados nos indican que las inversiones realizadas en el año han afectado en el corto plazo a la Compañía, pero que si bien es cierto la beneficiarán a mediano plazo.

La utilidad del ejercicio comparada con el patrimonio de la Empresa, representa el 11% de rendimiento sobre el patrimonio neto total invertido, reflejando la capacidad de la empresa de generar utilidad a favor de los propietarios, cosa que se espera en el siguiente periodo mejore sustancialmente.

Del resultado de gestión del ejercicio económico y de acuerdo con los estatutos sociales y artículo doscientos ochenta y nueve de la ley de Compañías vigente, me permito sugerir que las utilidades se distribuyan o apropien, de acuerdo con el siguiente detalle: 15% participación trabajadores US\$ 8.943,45; 25% de impuesto a la renta US\$ 14.905,75, más el 25% de gastos no deducibles generados en el periodo; 5% reserva legal US\$ 1.789,00, y como capitalización de los socios US\$ 33.985,10. Esta sugerencia me permito realizarla, por cuanto no considero prudente, que sobre el rendimiento de este periodo, se distribuyan dividendos a los señores socios, ya que esto restaría capacidad operativa en nuestro capital de trabajo.

Esperando de esta forma haber cumplido con el delicado encargo de llevar a cabo la administración de la Compañía, reitero mi agradecimiento, a la vez que me mantengo a la orden de los señores socios para cualquier información adicional.

Cordialmente


HERNANDO GONZALEZ
Gerente General

Adj. lo indicado.

