

Quito, 30 de marzo de 2007

Señor:
Presidente de la Junta General de
Socios de TEXTICOM CIA. LTDA.
Presente

De mi consideración:

Cumpliendo con las disposiciones contenidas en el Artículo Décimo Sexto de los Estatutos Sociales de la Compañía y de acuerdo con la Resolución No. 92-1-4-3-0013 de la Superintendencia de Compañías, pongo en su conocimiento y por su digno intermedio a los señores socios el informe de mi gestión, correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil seis.

Las operaciones de la compañía se han desarrollado de acuerdo con las proyecciones realizadas al inicio del ejercicio, afectadas por el alto costo de capital; así como la iliquidez, fenómeno de afectación común para las empresas; y, como consecuencia de estas variables económicas incontrolables, el incremento de los precios de los insumos y materiales necesarios para nuestro proceso productivo.

Dicha inestabilidad económica, en la que se envuelve el país, ha dado como resultado un crecimiento de costos y gastos, los cuales han superado las proyecciones realizadas, llevándonos a superar la crisis sobre la base del trabajo, adecuadas decisiones en relación a inversiones, costos y gastos, manejo prudente de los precios de venta de los productos y un alto grado de calidad.

Los hechos antes citados, nos han impactado a nosotros como a cualquier empresa y nuestro absoluto deseo de vencer la crisis nos ha permitido seguir adelante, por medio del trabajo, factor que ha incidido en los resultados de nuestra gestión, los mismos que seguidamente se comentan.

Con relación a las metas y objetivos propuestos, debo referirme al parámetro indicador de la evolución de nuestra gestión, representado en este caso por el volumen de ventas del período. En el año 2005 el monto de ventas alcanzó la suma US\$ 1.806.336 y en el período analizado las ventas suman US\$ 2.227.541, que determinan un incremento de US\$ 421.205 que corresponde al nivel del 23,32%, suma que supera el presupuesto de ventas.

Así mismo el costo de ventas, por el efecto anterior, se ha incrementado en US\$ 319.617, equivalente al 20.62%, por lo tanto se puede concluir que hemos crecido en volumen de ventas y costos en forma paralela.

En lo que tiene que ver con las resoluciones de la Junta General de Socios, todas las disposiciones se han cumplido en forma oportuna e integral. Con

relación a la marcha administrativa de la Empresa, debemos resaltar el buen ánimo que tenemos para mantener una adecuada infraestructura, por tanto hemos reforzado las áreas denominadas críticas, contando con asesoría permanente en el campo administrativo, financiero y legal. Además hemos contratado personal especializado en las diferentes áreas que labora la Compañía, con el fin de buscar mayor eficiencia y productividad.

En cuanto a la gestión del personal, mantenemos esta unidad en forma dinámica, adecuada, lo que ha permitido manejar de mejor forma este factor importante en la Compañía, esta alternativa ha mejorado las relaciones interpersonales, sin que se presenten problemas laborales importantes.

Para objetivizar de mejor forma, en los anexos No.1 y 2, incluyo estados de resultados y estados de costo de producción y ventas comparativos, de los años 2005 y 2006, de los cuales se puede comentar los siguientes aspectos.

El costo de producción se ha incrementado en US\$ 400.287 que corresponde al nivel del 31.86%.

La mano de obra tuvo un incremento de US\$ 50.110 que corresponde al 15.11% frente al año 2005. Así, hemos cumplido a nivel de nuestras posibilidades con las expectativas relativas a producción, así como con el aspecto social.

En cuanto a la situación financiera de la Compañía, esta ha tenido una evolución bastante razonable, pero se deberá optimizar los recursos con el fin de mejorar nuestra posición económica y financiera.

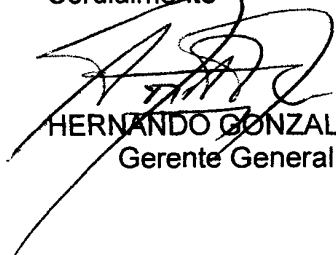
La utilidad del ejercicio comparada con el volumen de ventas para el año 2005 es igual al 2.27% (US\$ 40.970), que comparada con la del año 2006, se refleja un decremento del 50,5% equivalente a US\$ -20.690, éstos resultados nos indican que las inversiones realizadas en el año han afectado en el corto plazo a la Compañía, pero que a largo plazo se esperan grandes beneficios para la Compañía.

La utilidad del ejercicio comparada con el patrimonio de la Empresa, representa el 27,10% de rendimiento sobre el patrimonio neto total invertido, margen que satisface la expectativa empresarial, la cual esperamos que en el siguiente período mejore sustancialmente.

Del resultado de gestión del ejercicio económico y de acuerdo con los estatutos sociales y artículo doscientos ochenta y nueve de la ley de Compañías vigente, me permito sugerir que las utilidades se distribuyan o apropien, de acuerdo con el siguiente detalle: 15% participación trabajadores US\$ 3.041,98, 25% de impuesto a la renta US\$ 4.309,47, 5% reserva legal US\$ 646,42 y reserva facultativa US\$ 12.282.00. Esta sugerencia me permito realizarla, por cuanto no considero prudente, que sobre el rendimiento de este período, se distribuyan dividendos a los señores socios, ya que esto restaría capacidad operativa en nuestro capital de trabajo.

Esperando de esta forma haber cumplido con el delicado encargo de llevar a cabo la administración de la Compañía, reitero mi agradecimiento, a la vez que me mantengo a la orden de los señores socios para cualquier información adicional.

Cordialmente



HERNANDO GONZALEZ
Gerente General

Adj. lo indicado.