

**INFORME DE GERENCIA
DE
SUMINISTROS TEXTILES E INDUSTRIALES SUMTEXA CIA. LTDA.**

Señores socios:

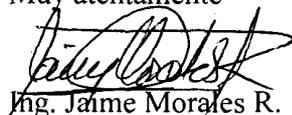
De acuerdo a lo determinado en la ley y los estatutos me permito poner a su consideración el presente informe correspondiente al período económico del año 2010.

Desde fines de 2009 y durante todo el año 2010 hubo una espectacular recuperación a nivel mundial de los negocios textiles sumamente deprimidos durante 2008 y gran parte del 2009. Esta recuperación produjo un inesperado incremento en la demanda de maquinaria y accesorios textiles y la consiguiente ampliación del plazo de entrega de maquinaria pasando en muchos casos de 3 meses a 12 o más. Este importante aumento en el plazo de entrega de maquinaria, consecuencia de la inesperada alta demanda, dificultó la adquisición de maquinaria textil especialmente de pequeños proyectos principalmente en mercados como el ecuatoriano donde por un sinnúmero de factores políticos y económicos toma mucho tiempo cualquier decisión de inversión. A este se debe agregar un incremento realmente absurdo del costo de materias primas textiles especialmente del algodón y poliéster causado por la inesperada alta demanda y por reducción de producción por problemas climáticos en varios de los principales productores de algodón en el mundo. El extraordinario y violento incremento del precio de las materias primas antes citadas ocasionó un aumento de hasta 3 a 4 veces en el capital de trabajo de los fabricantes textiles que en muchos casos se vieron obligados a cancelar o posponer proyectos de inversión en maquinaria para dedicar toda su capacidad crediticia al aumento obligado en el capital de trabajo.

Estas dos situaciones completamente inesperadas: a) importante incremento en el plazo de entrega de la maquinaria y b) requerimiento de nuevo capital de trabajo por el increíble aumento en el precio del algodón y poliéster causó que los proyectos de ampliación en maquinaria textil que tenían nuestros clientes se cancelen, se pospongan o se modifiquen hacia maquinaria usada o de menor calidad que demanden menos inversión y tengan una mejor plazo de entrega lo que afectó directamente a nuestra empresa que maneja líneas de muy alta calidad y por tanto de alta demanda en mercados internacionales.

La inexistencia de una verdadera política comercial del gobierno del Presidente Correa, su permanente agresividad contra los bancos y medios de comunicación, la percepción existente de su animadversión contra los inversionistas privados tanto nacionales como internacionales y la poca habilidad política demostrada por la Cancillería y el propio Presidente para mantener adecuadas relaciones con nuestros principales socios comerciales, unido a un sentimiento cada vez más profundo de una seria inseguridad jurídica están creando un ambiente de desconfianza y temor para que se desate una verdadera crisis económica y social, la que a mi entender está siendo represada por los precios muy altos del petróleo, pero que estallará con grandísima fuerza cualquier momento que cambien las condiciones favorables por los altos precios del petróleo. Lamentablemente las consecuencias de la falta de acuerdo comerciales con USA y Europa, de la terminación del ATPDEA por parte de los Estados Unidos de América se empezarán a vivir muy pronto en nuestro país.

De los señores socios,
Muy atentamente



Ing. Jaime Morales R.
Gerente
Marzo de 2011