

Guayaquil, Marzo 15 del 2012



Señores
ACCIONISTAS DE IMPEX ECUATORIANA C.A.
Ciudad

Apreciados accionistas:

El año 2011, se desarrolló sin mayores contratiempos, y la economía del país creció en alrededor de un 7%, el petróleo afortunadamente para el Ecuador siguió su carrera ascendente y los demás productos primarios de exportación, por lo menos se mantuvieron en los niveles tradicionales de exportación. Una de las actividades que más se destacó en el movimiento es el de la construcción, producto del incremento de los créditos hipotecarios y desde luego la obra pública en obras civiles.

Para poder hacer un análisis de nuestra actividad en este año, como siempre lo más adecuado es comparar los principales rubros de nuestra actividad con los de años anteriores.

COMPARATIVO AÑOS 2009, 2010 y 2011
EN MILES DE DOLARES

Rubro	2009	%	2010	%	2011	%
Ventas netas	1530,40	9,92	1407,10	8,76	1364,14	8,15
Costo de ventas	776,27	50,72	736,91	52,37	723,26	53,02
Utilidad Bruta	754,13	49,28	670,20	47,63	640,88	46,98
Gastos Totales	589,54	38,52	546,91	38,27	557,89	40,90
Utilidad antes Impuestos	164,59	10,75	123,29	8,76	82,97	6,08

En el rubro de ventas netas, las cifras nos muestran una tendencia decreciente en relación con los años anteriores, con una disminución del 3.15% en relación al año anterior. El aporte de las cifras de ventas son 35,21 de la oficina de Quito y de 64,28 para Guayaquil. Los aportes de las dos oficinas son bastantes dispares en diferentes años, en el 2010 la aportación de las oficinas fue mucho más parejo, pero en el 2009 fue uno de los años mas disparejo, en cambio en el 2008 fue muy parejo. Este fenómeno es bastante difícil de explicar, porque interviene múltiples variables, al momento no tengo una explicación satisfactoria.

Los otros rubros que determinan los resultados, costos de ventas y gastos totales, muestran un comportamiento muy parejo con los de otros años, sin variaciones apreciables a considerar, y desde luego la utilidad, dadas las ventas decrecientes, muestran apenas un 6,08% en relación a las ventas totales.



En cuanto al componente de nuestras ventas por productos, no hallamos diferencias apreciables al compararlas con años anteriores; el rubro de mayor importancia en las ventas, para la oficina de Guayaquil, siguen siendo motores y motobombas a Diesel, con un porcentaje de estas del 31.5%, seguido de bombas de eje libre con un 33%, luego las eléctricas con el 25%, en cambio en Quito, los porcentajes son diferentes, con un 53% para el grupo de bombas eléctricas y como segundo grupo el de bombas de eje libre, con el 22,3%. En la oficina de Guayaquil vale la pena observar, que un grupo de motobombas que se sigue manteniendo año a año, es la venta de equipos contraincendio, tanto eléctricas como a diesel, estos en el año 2011 incluyeron un equipo vertical eléctrico aprobado y 8 equipos a diesel ensamblados por nosotros, y que el total de estos equipos ya significan un 14% del total de ventas en Guayaquil.

El movimiento de nuestro inventario, muestra que las ventas tuvieron un componente del 24% de compras hechas en el país y de un 76% de importadas, porcentajes que se enmarcan dentro de niveles normales y que no muestran variación apreciable, pues en el año 2008 se mostraron cifras casi iguales.

Finalmente, luego de estas comparaciones, podemos mostrar una utilidad antes de impuestos y participación del 15% de los trabajadores, de US.83.002.38, sobre la cual ustedes deben decidir su destino.

Debo dejar constancia que se cumplieron todas las disposiciones y recomendaciones emanadas tanto de la junta general de accionistas, cuanto del directorio, al cual agradezco por su permanente interés en la conducción administrativa de nuestra empresa, al igual que a todos los colaboradores de Impex, sin cuyo aporte no podríamos mostrar los resultados aquí presentados.

De los señores accionistas,

Atentamente,



ING. JOAQUIN FORERO
Gerente