

FIBRATEX S.A.

Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre del 2019

1. Organización

La Compañía se constituyó en Quito, el 15 de Agosto de 1990, su principal actividad es la elaboración de tela no tejida y sus derivados, distribución y comercialización de plumón, relleno de cubrecamas, entretela de ropa confeccionada, para tapizado de muebles, protección en templado de alfombras, "padi", tela para confección de cortinas, elaboración de cobijas de tela no tejida, comercialización dentro del mercado nacional de los productos elaborados, participación en la exposición de los productos en ferias nacionales e internacionales.

La Compañía mantiene su residencia en la ciudad de Quito provincia de Pichincha, en la calle Juan Barrezueta N73-68 y Domingo de Rengifo. El número de trabajadores a diciembre de 2019 es de 37.

Los estados financieros serán presentados para la aprobación de la Junta General de Socios. En opinión de la Gerencia, estos estados financieros serán aprobados sin modificación alguna.

Transformación de compañía limitada a compañía anónima

Con fecha 16 de octubre de 2019 se celebra la escritura de transformación de compañía limitada a compañía anónima, aumento de capital de USD 1.121.560 a USD 1.362.367 y adopción del estatuto social, e inscrita en el Registro Mercantil con fecha 30 de enero de 2020.

2. Bases de presentación de los estados financieros

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con la Normas Internacionales de Información Financiera). La presentación de los estados financieros de acuerdo con NIIF, exige la determinación y aplicación consistente de políticas contables a las transacciones, hechos y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales.

Los presentes estados financieros han sido preparados en base al costo histórico, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía con excepción de los beneficios a empleados a largo plazo (post empleo) que son valorizados en base a métodos actuariales, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía.

Los activos y pasivos se clasifican según su grado de realización o exigibilidad en términos de tiempo, en corrientes y no corrientes, entendiéndose como activos corrientes o pasivos corrientes, aquellas partidas que serán realizables o exigibles en un plazo no mayor a un año, y más allá de este tiempo no corrientes.

3. Resumen de las principales políticas contables

A continuación, se describen las principales políticas y prácticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros:

3.1 Cambios en políticas contables significativas

Los cambios en las políticas contables se reflejan en los estados financieros al 31 de diciembre de 2019. La Compañía ha adoptado las normas NIIF 15 Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes y NIIF 9 Instrumentos financieros, y sus cambios se reflejan a partir del 1 de enero de 2018

NIIF 9 Instrumentos Financieros

Entra en vigencia a partir del 1 de enero de 2018, y establece los requisitos para reconocer y medir activos financieros, pasivos financieros y algunos contratos para comprar o vender **artículos no financieros**. Esta norma reemplaza a la NIC 39 Instrumentos financieros reconocimiento y medición.

Los detalles de la nueva política contable, la naturaleza y el efecto de los cambios en las políticas contables anteriores se resumen a continuación.

Clasificación y medición de los activos y pasivos financieros

La NIIF 9 contiene un nuevo enfoque de clasificación y medición para los activos financieros que refleja el modelo de negocios en el que estos activos son gestionados y las características de sus flujos de caja. Esta norma incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros:

- Medidos al costo amortizado (CA), y no a valor razonable siempre y cuando cumpla con las siguientes condiciones:
 - El activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para obtener flujos de caja contractuales; y
 - Los términos contractuales de activo financiero establecen fechas específicas para los flujos de caja derivados solamente de pagos de principal e intereses sobre el saldo vigente.
- Al valor razonable con cambios en resultados (VRCR), solo si cumple con ambas condiciones y no ha sido designado a VRCR:
 - El activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es logrado al cobrar flujos de efectivo contractuales y vender estos activos financieros; y,
 - Los términos contractuales del activo financiero establecen fechas específicas para los flujos de caja derivados solamente de pagos de principal e intereses sobre el saldo vigente.
- Al valor razonable con cambios en resultados (VRCR):

Durante el reconocimiento inicial de las inversiones en instrumentos de patrimonio no mantenidas para negociar, la Compañía puede elegir irrevocablemente registrar los cambios subsecuentes en el valor razonable como parte de otros resultados integrales en el patrimonio. Esta elección se debe hacer sobre una base de instrumento por instrumento.

Todos los a financieros que no son clasificados como medidos a costo amortizado o a valor razonable con cambios en ORI como se describe anteriormente, son medidos a valor razonable con cambios en resultados.

Adicionalmente, en el reconocimiento inicial, La Compañía puede designar de manera irrevocable un activo financiero que cumple con los requerimientos de medición a CA o VRCORI a ser medido a VRCR si al hacerlo se elimina o se reduce significativamente una asimetría contable que pudiese ocurrir de no hacerlo. La Compañía no hizo uso de esta opción.

Evaluación del modelo de negocio

La Compañía realizó una evaluación de los objetivos de los modelos de negocio en los cuales se mantienen los diferentes instrumentos financieros para reflejar, de la mejor manera, la forma en que gestiona el negocio, establece políticas para cada instrumento financiero, focaliza el cobro del capital e intereses y determina la duración de los activos financieros con la de los pasivos que los están financiando.

Los activos financieros que son mantenidos o son gestionados para negociar y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable, son medidos a valor razonable con cambios en resultados, debido a que éstos no son mantenidos dentro del modelo de negocio para cobrar flujos de caja contractuales.

Evaluación si los flujos de caja contractuales son solamente pagos de principal e intereses

Para el propósito de esta evaluación, "principal" es definido como el valor razonable del activo financiero al momento de reconocimiento inicial. "Interés" es definido como la consideración del valor del dinero en el tiempo por el riesgo de crédito asociado al monto del principal vigente a un periodo de tiempo particular y por otros riesgos básicos de un acuerdo de créditos y otros costos asociados (ejemplo, riesgo de liquidez y costos administrativos), al igual que el margen de rentabilidad.

Al evaluar si los flujos de caja contractuales son solamente pagos de principal e intereses, La Administración consideró los términos contractuales del instrumento. Esto incluyó la evaluación para determinar si el activo financiero contiene un término contractual que pudiese cambiar el periodo o monto de los flujos de caja contractuales, de modo que no cumpla con esta condición.

Medición posterior de los activos financieros

Las siguientes políticas contables se aplicaron a la medición posterior de los instrumentos financieros:

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados (VRCR)	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros a costo amortizado (CA).	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado utilizando método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, ganancias y deterioro se reconocen en utilidad o pérdida. Cualquier ganancia o pérdida en baja en cuentas es reconocida en ganancias o pérdidas.
Inversiones de patrimonio con cambios en otros resultados integrales. (VRCORI).	Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos son reconocidos como ingreso en utilidad o pérdida a menos que el dividendo represente claramente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas son reconocidas en ORI y nunca se reclasifican al resultado

El efecto de adoptar la NIIF 9 sobre los saldos contables de los activos financieros al 1 de enero de 2019, relacionados con los cambios de categoría no fueron significativos.

Deterioro de activos financieros

La NIIF 9 reemplaza el modelo de pérdida incurrida de la NIC 39 por un modelo de pérdida crediticia esperada (PCE). Este nuevo modelo requiere que se aplique juicio considerable con respecto a cómo los cambios en los factores económicos afectan la PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

La NIIF 9 requiere reconocer una provisión por deterioro para los activos financieros en un monto igual a una pérdida por deterioro esperada para los próximos 12 o para toda la vida de los instrumentos en función del incremento significativo del riesgo. La Administración ha decidido acogerse al enfoque simplificado (provisión para pérdidas esperadas durante la vida del activo) para cuentas por cobrar comerciales y activos de contratos que proceden de contratos de clientes (NIIF 15), de modo que el deterioro se registre siempre en referencia a las pérdidas esperadas durante toda la vida del activo.

Con este propósito y para su implementación, la Administración ha establecido un procedimiento por el que las cuentas por cobrar no solo se deterioran cuando ya no son recuperables (pérdidas incurridas) sino que considera las posibles pérdidas esperadas en base a la evolución del riesgo crediticio específico de sus clientes. Este modelo aplica a todos los activos financieros incluidos los comerciales y activos de contratos (NIIF 15), otras cuentas por cobrar.

El impacto de la aplicación de los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 sobre el patrimonio ha sido mínimo.

La Compañía ha tomado la exención para no reexpresar la información comparativa de períodos anteriores con respecto de los requisitos de clasificación y medición (incluido el deterioro). Diferencias en los valores en libros de los activos financieros y los pasivos resultantes de la adopción de la NIIF 9, se reconocen en resultados acumulados a partir del 1 de enero de 2018.

NIIF 15 Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

La NIIF 15 establece un marco integral para determinar cuánto y cuándo los ingresos son reconocidos, sustituyó a la NIC 18 Ingresos, la NIC 11 Contratos de construcción y todas las interpretaciones relacionados con el reconocimiento de los ingresos.

La Compañía ha adoptado la NIIF 15 de manera retroactiva, reconociendo el efecto acumulado de la adopción inicial como ajuste al saldo de apertura del 2018.

La Compañía reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes basado en el principio de que los ingresos se reconocen por un monto que refleje la contraprestación que la entidad espera tener derecho a cambio de transferir bienes o servicios a un cliente, este principio es aplicado en base a un modelo de cinco pasos, resumidos de la siguiente manera:

1. Identificación de contratos con clientes
2. Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio de la transacción a las obligaciones de desempeño del contrato
5. Reconocimiento de ingresos

La Compañía realiza su actividad en la industria textil y sus obligaciones de desempeño las reconoce y registra sus ingresos en un momento del tiempo.

Para los contratos con clientes en los que se espera que la venta de los productos textiles sea la única obligación de desempeño, la Compañía no tuvo impacto en sus resultados tras la adopción de la NIIF 15. El reconocimiento del ingreso ocurre en el punto en el que el control del activo es transferido al cliente, generalmente en la entrega del mismo.

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y excluye los montos recibidos en representación de terceros. El ingreso se presenta neto del impuesto al valor agregado (IVA), reembolsos y descuentos.

Consideración Variable

Algunos contratos con clientes otorgan un derecho a devolución, descuentos comerciales o devoluciones por volumen. Actualmente, la Compañía reconoce el ingreso de la venta de los bienes medidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por cobrar, incluyendo sus devoluciones y descuentos. Si el ingreso no puede ser medido de manera fiable, la Compañía difiere el reconocimiento de ese ingreso hasta que la incertidumbre se resuelve. Tales disposiciones dan lugar a la contraprestación variable bajo NIIF 15, que será requerido estimar al inicio del contrato y actualizar posteriormente.

Derechos a devolución

En los casos en los que un contrato con un cliente otorgue el derecho a devolución del bien dentro un período específico, la Compañía registra este derecho usando el método de valor esperado para estimar los bienes que serán devueltos teniendo en cuenta que este método predice de mejor manera el importe de la contraprestación variable a la que la Compañía tendrá derecho. La Compañía aplica los requerimientos de la NIIF 15 en la limitación de las estimaciones de la contraprestación variable para determinar el monto de dicha contraprestación que puede incluirse en el precio de la transacción.

Anticipos recibidos de clientes

En general, la Compañía recibe sólo anticipos de corto plazo por parte de sus clientes. Estos anticipos son presentados como parte de las cuentas por pagar, sin embargo, algunas veces la compañía puede recibir anticipos de largo plazo. Bajo la política contable actual, la Compañía presenta esos anticipos como cuentas por pagar que hacen parte de los pasivos no corrientes del estado de situación financiera. Los anticipos de clientes no incluyen un componente financiero en sus contratos, por lo tanto, no se ajustan los efectos de financiamiento.

Los requerimientos de presentación y revelación de la nueva norma son más detallados que los contenidos en la norma anterior, sin embargo, para la Compañía no hay mayor impacto en los requerimientos de revelación de la NIIF 15, dado que los contratos no incluyen juicios por contraprestaciones variables, garantías ni componente de financiación.

Con la adopción de la NIIF 15, otras partidas de los estados financieros se verán afectadas y se ajustarán según sea necesario. Los requerimientos de reconocimiento y medición de la NIIF 15 son también aplicables al reconocimiento y medición de cualquier ganancia o pérdida que se den en el retiro de activos no financieros (como partidas de propiedad y equipo y activos intangibles), en los casos en los que dichos retiros no pertenezcan al giro del negocio de la compañía. Sin embargo, en el proceso de transición, el efecto de estos cambios no es material para la Compañía.

NIIF 16: Arrendamientos

La NIIF 16 fue emitida por el IASB en enero de 2016 y reemplaza la NIC 17, la CINIIF 4, SIC 15 y SIC 27. Esta norma establece los principios de reconocimiento, medición, presentación y revelación de arrendamientos y requiere a los arrendatarios contabilicen todos sus arrendamientos bajo un mismo modelo de balance similar a la contabilización bajo NIC 17 de los arrendamientos financieros. La norma incluye dos exenciones de reconocimiento para arrendatarios: arrendamiento de activos de bajo monto (por ejemplo, computadores personales) y arrendamientos de corto plazo (es decir, arrendamientos con un término menor a 12 meses). Al inicio del arrendamiento, el arrendatario reconocerá un pasivo para el pago de los cánones (pasivo por arrendamiento) y un activo que representaría el derecho a usar el activo subyacente durante el término del arrendamiento (derecho de uso del activo). Los arrendatarios deberán reconocer de manera separada el gasto por intereses del pasivo por arrendamiento y el gasto por depreciación del derecho de uso.

Los arrendatarios deberán también remedir el pasivo por arrendamiento a partir de la ocurrencia de ciertos eventos (por ejemplo, un cambio en el término del arrendamiento, un cambio en los cánones futuros como resultado de un cambio en el índice o tasa usada para determinar dichos cánones). El arrendatario generalmente reconocerá el monto de la remediación del pasivo por arrendamiento como un ajuste en el activo por derecho de uso.

La contabilidad del arrendador bajo NIIF 16 no tiene modificaciones sustanciales con respecto a la efectuada bajo NIC 17. Los arrendadores continuarán clasificando todos sus arrendamientos usando los mismos principios de clasificación de la NIC 17, entre arrendamientos financieros y operativos.

La NIIF 16 también requiere que los arrendatarios y arrendadores incluyan unas revelaciones más extensas a las incluidas bajo NIC 17. Esta norma entra en vigencia a partir del 1 de enero de 2019. La compañía se encuentra evaluando el potencial efecto de esta norma en sus estados financieros

3.2 Nuevos pronunciamientos contables

A la fecha de emisión de los estados financieros, se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a las normas existentes, que han entrado en vigencia, siendo su aplicación obligatoria a partir de las fechas que se indican a continuación:

Norma	Tipo de Cambio	Aplicación obligatoria para ejercicios iniciados a partir de:
NIIF 3	Modificación de la definición de negocio.	01 de enero del 2020
NIC 8	Modificación de la definición de "materialidad", para alinear con el Marco conceptual.	01 de enero del 2020
NIIF 9, NIC 39 y NIIF 7	Modificación de la definición de "materialidad" para alinear con la NIC 8.	01 de enero del 2020
NIIF 17	Modificaciones – Reforma de la tasa de interés de referencia	1 de enero de 2020
NIIF 10 y NIC 28	Contratos de seguros	01 de enero del 2021
	Modificaciones – Venta o contribución de activos entre un inversionista y su asociada o negocios conjuntos	Por definir

3.3 Estimaciones contables significativas

La preparación de los estados financieros de conformidad con la NIIF, requieren que la Administración realice juicios, estimaciones y suposiciones contables que afectan a los importes de los activos y pasivos y la revelación de pasivos contingentes a la fecha de los estados financieros. Las estimaciones son evaluadas anualmente y se basan en el criterio de la administración. Sin embargo, los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros, pero es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros futuros, según los establecido en la NIC 8 de las NIIF.

Las siguientes estimaciones han sido incluidas en los estados financieros de la Compañía al cierre del ejercicio:

Vida útil de propiedades y equipos

Las estimaciones de vida útil se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. En aquellos casos en los que se puedan determinar que la vida útil de los activos debería disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida.

Deterioro del valor de los activos financieros

Para cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar, la Compañía aplica un enfoque simplificado al calcular las pérdidas crediticias esperadas. El importe de las pérdidas crediticias esperadas - PCE es actualizado en cada fecha de reporte para reflejar los cambios

en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial del correspondiente activo financiero. La Compañía siempre reconoce PCE durante el tiempo de vida del activo para las cuentas por cobrar comerciales y otros deudores.

Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros son estimadas usando una matriz de provisiones basado en la experiencia de las pérdidas crediticias históricas.

Para todos los otros instrumentos financieros, la Compañía reconoce PCE durante el tiempo de vida del activo cuando existe un aumento significativo en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial. Si, por otro lado, el riesgo de crédito en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Compañía mide la corrección de valor por pérdidas para ese instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doce meses. La evaluación de si deberían ser reconocidas PCE durante el tiempo de vida del activo está basada en aumentos significativos en la probabilidad o riesgo de un incumplimiento que ocurra desde el reconocimiento inicial en lugar de sobre la evidencia de un activo financiero con deterioro de valor crediticio a la fecha de reporte o que ocurra un incumplimiento.

Impuestos

La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requiere de interpretaciones a la legislación tributaria aplicable. La Compañía cuenta con asesoría profesional en materia tributaria al momento de tomar decisiones sobre asuntos tributarios. Aun cuando la Compañía considera que sus estimaciones en materia tributaria son prudentes, conservadoras y aplicadas en forma consistente en los períodos reportados, pueden surgir discrepancias con el organismo de control tributario, en la interpretación de normas, que pudieran requerir de ajustes por impuestos en el futuro.

Beneficios a empleados a largo plazo

El valor presente de las obligaciones de planes de pensión se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatoriana publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según R.O. No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

Provisiones

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que será necesario pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del período.

3.4 Instrumentos financieros

3.4.1. Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende el disponible en efectivo, bancos, depósitos a plazo con vencimientos menores a tres meses y otras inversiones a corto plazo de alta liquidez, fácilmente convertibles en efectivo y que están sujetos a riesgos poco significativos de cambio de valor.

3.4.2. Activos financieros

Reconocimiento y medición inicial

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: activos financieros a su valor razonable y activos financieros a costo amortizado. Esta clasificación depende de si el activo financiero es un instrumento de deuda o patrimonio.

La clasificación de los activos financieros en el reconocimiento inicial depende de las características del flujo de efectivo contractual del activo financiero y del modelo de negocio de la Compañía para administrarlos.

Para que un activo financiero se clasifique y mida a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral, debe dar lugar a flujos de efectivo que son "únicamente pagos de capital e intereses sobre el importe del capital pendiente.

El modelo de negocio de la Compañía para la gestión de activos financieros se refiere a cómo gestiona sus activos financieros para generar flujos de efectivo. El modelo de negocio determina si los flujos de efectivo resultarán de la cobranza de flujos de efectivo contractuales, la venta de los activos financieros, o ambos.

Activos financieros a Costo Amortizado

Un instrumento de deuda se clasifica como medido a costo amortizado solo si los siguientes criterios se cumplen:

- El objetivo del modelo de negocio de la Compañía es mantener el activo para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- Los términos contractuales dan lugar en fechas específicas a recibir flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el capital pendiente de pago.

Los activos financieros a costo amortizado se miden posteriormente utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Un instrumento de deuda se clasifica como medido a costo amortizado solo si los siguientes criterios se cumplen:

- El objetivo del modelo de negocio de la Compañía es mantener el activo para obtener los flujos de efectivo contractuales, y
- Los términos contractuales dan lugar en fechas específicas a recibir flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el capital pendiente de pago.

Los activos financieros a costo amortizado se miden posteriormente utilizando el método de la tasa de interés efectiva y están sujetos a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo es dado de baja en cuentas, se modifica o se deteriora.

Los activos financieros de la Compañía a costo amortizado incluyen cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a asociada y otras cuentas por cobrar y están sujetos a deterioro. Las ganancias y pérdidas se reconocen en resultados cuando el activo es dado de baja en cuentas, se modifica o se deteriora.

Los activos financieros de la Compañía a costo amortizado incluyen cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a asociada y otras cuentas por cobrar.

Activos financieros a Valor Razonable

Si cualquiera de los criterios indicados para los activos a costo amortizado no se cumplen, el instrumento de deuda se clasifica como medido a valor razonable con cambios en resultados. Todos los instrumentos de renta variable se miden por su valor razonable.

Reconocimiento y medición

Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en la cual la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo han vencido o se han transferido y la Compañía ha traspasado sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad.

En el reconocimiento inicial, la Compañía valora los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de un activo financiero que no se mide al valor razonable con cambios en los resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción de activos financieros que se miden a su valor razonable con cambios en resultados se contabilizan directamente en la cuenta de resultados.

Las ganancias o pérdidas de un instrumento de deuda que se valora posteriormente a su valor razonable se reconocen en los resultados y se presentan en el estado de resultados como parte de los otros ingresos/egresos, en el período en que se producen.

Las ganancias o pérdidas de un instrumento de deuda que se valora posteriormente a su costo amortizado, se reconocen en los resultados del período cuando el activo financiero se da de baja o se deteriora y a través del proceso de amortización utilizando el método de interés efectivo. Por costo amortizado se entiende el costo inicial menos los cobros del principal más o menos la amortización acumulada de la diferencia entre los importes inicial y al vencimiento, teniendo en cuenta potenciales reducciones por deterioro o impago. Las cuentas por cobrar a corto plazo se registran a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado.

Baja de activos financieros

Un activo financiero se da de baja cuando: expiraron los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo; se han transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo y se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo.

Deterioro del valor de los activos financieros

La Compañía reconoce una estimación para pérdidas crediticias esperadas para todos los instrumentos de deuda que no se mantienen a valor razonable con cambios en resultados. Las pérdidas crediticias esperadas se basan en la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales de conformidad con el contrato y todos los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original. Los

flujos de efectivo esperados incluirán los flujos de efectivo procedentes de la venta de garantías mantenidas u otras mejoras crediticias que sean parte integrante de los términos contractuales.

Las pérdidas crediticias esperadas se reconocen en dos etapas. Para exposiciones crediticias para las cuales no ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial, las pérdidas crediticias esperadas se reconocen para eventos de incumplimiento que son posibles dentro de los próximos 12 meses (una pérdida crediticia esperada de 12 meses). Para aquellas exposiciones crediticias para las cuales ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial, se requiere una provisión por pérdida crediticia esperada durante la vida restante de la exposición, independientemente del momento del incumplimiento (una pérdida crediticia esperada de por vida).

Para cuentas por cobrar comerciales y activos contractuales, la Compañía aplica un enfoque simplificado al calcular las pérdidas crediticias esperadas (PCE).

3.4.3. Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros se clasifican, al momento de su reconocimiento inicial, como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar. Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable y, en el caso de los préstamos y cuentas por pagar contabilizados por su costo amortizado se registran netos de los costos de transacción directamente atribuibles. La Compañía mantiene en esta categoría las cuentas de acreedores comerciales, otras cuentas por pagar, cuentas por pagar relacionadas, anticipo de clientes y obligaciones financieras.

Medición posterior

Préstamos y cuentas por pagar comerciales

Son obligaciones de pago por bienes o servicios adquiridos a proveedores locales, se reconocen a su valor nominal que es equivalente a su costo amortizado pues no generan intereses y son pagaderas entre 30 y 60 días. En caso de que sus plazos pactados de pago sean mayores a 12 meses, se presentan como pasivos no corrientes y no generan intereses. Las ganancias y pérdidas se reconocen en los resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como a través del proceso de amortización aplicando el método de la tasa de interés efectiva.

Baja de pasivos financieros

El pasivo financiero se da de baja cuando la obligación establecida contractualmente se haya pagado o esté vencida. Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes en libros respectivos se reconoce en el estado de resultados integral.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan de manera que se informa el importe neto en el estado de situación financiera, solamente si existe un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos, y existe la

intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

Valor razonable de los instrumentos financieros

La Compañía mide sus instrumentos financieros al valor razonable en cada fecha del estado de situación financiera. El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción acordada entre participantes de un mercado a la fecha de medición.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico. Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante del mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso. La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Las variables usadas para medir el valor razonable pueden clasificarse dentro de los tres siguientes niveles:

- **Nivel 1** - Aplica a activos o pasivos para los que existen precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- **Nivel 2** - Aplica a activos o pasivos para los que existen variables distintas a precios cotizados observables para el activo o pasivo, tales como precios cotizados para activos o pasivos similares en mercados activos; precios cotizados para activos o pasivos idénticos en mercados con un volumen insuficiente de transacciones o transacciones poco frecuentes (mercados menos activos); valuaciones derivadas de modelos en las que las variables significativas son observables o se pueden derivar principalmente de datos de mercado observables o corroborarse a través de esos datos.
- **Nivel 3** - Aplica a activos o pasivos para los que existen datos no observables respecto a la metodología de valuación que son significativos para la medición del valor razonable del activo o pasivo.

3.5 Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipos se registran al costo y se presentan netos de su depreciación acumulada y deterioro acumulado de valor en el caso de corresponder, excepto por los terrenos los cuales no están sujetos a depreciación.

El costo incluye el precio de adquisición y todos los costos directamente relacionados con la ubicación del activo en el lugar y en las condiciones necesarias para que pueda operar de la forma prevista por la Administración, además de la estimación inicial de los costos de desmantelamiento, retiro o remoción parcial o total del activo, así como la rehabilitación del lugar en que se encuentra, que constituyan una obligación para la Compañía. Para las obras en construcción, el costo incluye gastos de personal relacionados en forma directa y otros de naturaleza operativas atribuibles a la construcción.

Los costos de ampliación, modernización o mejora que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia y por ende una extensión de la vida útil de los

bienes, se capitalizan como mayor costo de los correspondientes bienes. Los gastos periódicos de mantenimiento, conservación y reparación, se imputan a resultados, como costo del período en que se incurren. Un elemento de propiedad, planta y equipo es dado de baja en el momento de su disposición o cuando no se esperan futuros beneficios económicos de su uso o disposición. Cualquier utilidad o pérdida que surge de la baja del activo (calculada como la diferencia entre el valor neto de disposición y el valor libro del activo) es incluida en el estado de resultados en el ejercicio en el cual el activo es dado de baja.

Para efectos de transición a las NIIF, y de acuerdo a lo permitido por la NIIF 1, las maquinarias fueron revalorizadas. Las tasaciones se llevaron a cabo en base al valor de mercado.

A raíz de la adopción de las NIIF, la Compañía cambia el criterio de valorización de sus maquinarias incluidos en el rubro de propiedades, planta y equipo desde el modelo del costo al modelo de revaluación, aplicando para estos efectos las normas contenidas en la NIC 16. Para los efectos de determinar el monto de la revaluación a aplicar se contrató los servicios de peritos externos, quienes determinaron los valores razonables de las maquinarias y vehículos incluidos en esta clase de activos.

A juicio de la Administración, el cambio en esta política contable permitirá medir de manera adecuada los cambios en los valores razonables de terrenos, cambios que han ocurrido a partir de la fecha de adopción de las NIIF y que, se estima, ocurrirán con cierta periodicidad considerando las características de estos activos.

En base al resultado de las pruebas de deterioro, la Administración considera que el valor contable de los activos no supera el valor recuperable de los mismos.

Las propiedades y equipos, se deprecian distribuyendo linealmente el costo entre los años de vida útil estimada, que constituyen el período en el que se espera utilizarlos. Las vidas útiles se revisan periódicamente. El gasto por depreciación se registra bajo el método de línea recta, en base a los siguientes años de vida útil estimada:

	<u>Años</u>
Maquinarias	10
Equipo de oficina	10
Muebles y enseres	10
Construcciones e instalaciones	10
Vehículos	5
Equipos de computación	3

3.6 Deterioro de los activos no corrientes

A lo largo del ejercicio, y fundamentalmente en la fecha de cierre del mismo, se evalúa si existe algún indicio que algún activo hubiera podido sufrir una pérdida por deterioro. En caso que exista algún indicio se realiza una estimación del monto recuperable de dicho activo para determinar, el valor del deterioro. Si se trata de activos identificables que no generan flujos de caja de forma independiente, se estima la recuperabilidad de las unidades generadoras de efectivo a la que pertenece el activo, entendiendo como tal el menor grupo identificable de activos que genera entradas de efectivo independientes. El monto recuperable corresponde al mayor valor entre el valor justo de los activos, menos los costos estimados de ventas, y el valor en uso (valor actual de los flujos futuros que se estima generará el activo o la unidad generadora de efectivo).

En caso que el monto recuperable sea inferior al valor neto en libros del activo, se registra la correspondiente pérdida por deterioro por la diferencia, con cargo al rubro "Depreciaciones" del estado de resultados.

Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en ejercicios anteriores, son reversadas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su monto recuperable, aumentando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse realizado el ajuste contable.

3.7 Provisiones

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados.

3.8 Beneficios a empleados

Corto plazo

Son beneficios cuyo pago es liquidado hasta el término de los doce meses siguientes al cierre del período en el que los empleados han prestado los servicios, se reconocerán como un gasto por el valor (sin descontar) de los beneficios a corto plazo que se han de pagar por tales servicios.

Como parte de los beneficios de corto plazo se incluye: las provisiones por décimo tercero y décimo cuarto así como la participación a trabajadores, que se calcula aplicando el 15% sobre la utilidad contable, el efecto se registra en los resultados del año en gasto de venta y administración según corresponda.

Largo plazo

La Compañía tiene un plan de beneficio definido para jubilación patronal, normado por las leyes laborales ecuatorianas. Se determina anualmente la provisión para jubilación patronal con base en estudios actuariales practicados por un profesional independiente y se reconocen con cargo a los costos y gastos del año aplicando el método de Costeo de Crédito Unitario Proyectado y representa el valor presente de las obligaciones a la fecha del estado de situación financiera, el cual es obtenido descontando los flujos de salida de efectivo a una tasa de 4,43% anual equivalente a la tasa promedio de los bonos de gobierno corporativos, que están denominados en la misma moneda en la que los beneficios serán pagados y que tienen términos que se aproximan a los términos de las obligaciones por pensiones hasta su vencimiento.

Las hipótesis actuariales incluyen variables como son: tasa de descuento, tasa de mortalidad, edad, sexo, años de servicios, remuneraciones, incremento futuro de remuneraciones, tasa de rotación, entre otras.

3.9 Impuesto a la renta

El impuesto a la renta se carga a los resultados del año sobre la base imponible determinada en la Nota 17, y está constituida a la tasa del 25%.

3.10 Impuesto a la renta diferido

El impuesto diferido se reconoce mediante el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus importes en libros a la fecha del balance. Los pasivos por impuestos diferidos se reconocen por todas las diferencias temporarias imponibles, mientras que los impuestos por activos diferidos se reconocen por todas las diferencias temporarias deducibles.

El activo por impuesto diferido se revisa al final del cierre del período sobre el cual se informa y se reduce en la medida en que ya no es probable la existencia de ganancias imponibles futuras. Los activos y pasivos por impuestos diferidos, son medidos a las tasas de impuesto a la renta vigentes a la fecha en que se estiman que las diferencias temporarias se reversen, considerando las tasas del impuesto a la renta vigente en las leyes ecuatorianas.

3.11 Reconocimiento de ingresos ordinarios

La Compañía se encuentra operando en la industria textil. Las ventas se reconocen cuando los controles sobre los productos han sido transferidos cuando los productos pasan a manos del mayorista y/o cliente, este tiene total discreción sobre el canal y precio para vender los productos, y no hay obligaciones sin cumplir. La entrega ocurre cuando los productos han sido enviados a una ubicación específica, cuando los riesgos de obsolescencia y pérdida han sido transferidos al mayorista y/o cliente, y cuando estos han aceptado los productos según el contrato de venta, han caducado los criterios de aceptación, o cuando la Compañía tiene evidencia objetiva de que se han cumplido todos los criterios de aceptación.

El ingreso por estas ventas se reconoce con base en el precio especificado en el contrato, neto de descuentos. Se utiliza la experiencia acumulada para estimar y brindar descuentos, utilizando el monto más probable, y solo se reconoce el ingreso en la medida que sea muy probable que no habrá una reversión significativa. No se considera presente ningún elemento de financiación a medida que se hacen las ventas en créditos menores 90 días lo cual es consistente con las prácticas de mercado. Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los bienes se entregan dado que este es el momento en que la consideración es incondicional, ya que solo se requiere el paso del tiempo para que esta sea pagadera.

Por tal razón, se reconoce un pasivo contractual (pasivo de reintegro) y un derecho a los bienes devueltos (incluido en otros activos corrientes) por los productos que serán devueltos. Se utiliza la experiencia acumulada para estimar dichas devoluciones a nivel de cartera al momento de la venta (método del valor esperado). Dado que la cantidad de productos devueltos ha sido estable en los últimos años, es muy probable que no se dé una reversión significativa en el ingreso acumulado. La validez de esta suposición y el monto estimado de devoluciones se revalúa en cada fecha de reporte.

3.12 Reconocimiento de costos y gastos

Los costos se registran cuando se entregan los bienes, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta. Los gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan, y se registran en los períodos con los cuales se relacionan.

3.13 Reserva legal

La Ley de Compañías requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 10% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 50% del capital social.

Dicha reserva no puede distribuirse como dividendo en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

3.14 Reserva facultativa

De acuerdo con la legislación vigente, es potestad de la Junta General de Socios el destinar de las utilidades líquidas obtenidas en cada ejercicio económico un monto o porcentaje para crear una reserva que se la utilice para los fines que los estatutos o la Junta General lo determine.

3.15 Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF

Conforme a la Resolución No. SC. ICI. CPA. IFRS. G.11.007 del 9 de septiembre de 2011, emitida por la Superintendencia de Compañías, el saldo acreedor proveniente de los ajustes por adopción de las NIIF, por primera vez, podrá ser absorbido en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren; o devuelto en el caso de liquidación de la compañía.

3.16 Registros contables y unidad monetaria

Los registros contables de la Compañía se llevan en Dólares de E.U.A., que es la moneda de curso legal del Ecuador.

4. Instrumentos financieros por categoría

Los instrumentos financieros al 31 de diciembre, se conforman de la siguiente manera:

	2019		2018	
	Corriente	No Corriente	Corriente	No Corriente
Activos financieros medidos a valor nominal				
Efectivo y equivalentes al efectivo	890.323	-	604.147	-
Activos financieros medidos a costo amortizado				
Deudores comerciales, neto	590.816	-	625.689	-
Otras cuentas por cobrar	45.515	-	54.185	-
Total activos financieros	1.526.654	-	1.284.021	-
Pasivos financieros medidos a costo amortizado				
Acreedores comerciales por pagar	32.318	-	69.164	-
Otras cuentas por pagar	20.837	-	22.953	-
Total pasivos financieros	53.155	-	92.117	-

El importe de efectivo, cuentas por cobrar comerciales, otras cuentas por cobrar, cuentas por pagar, y otros pasivos se aproximan a su valor razonable debido a la naturaleza de corto plazo de las mismas.

5. Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo corresponden a los saldos de dinero mantenidos en cuentas corrientes bancarias y otras inversiones financieras de bajo riesgo con vencimiento a menos de 90 días.

La composición del efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre, es como sigue:

Descripción		2019	2018
Caja	USD	4.893	34.330
Banco Internacional		427.848	313.721
Banco del Pacífico		49.002	64.752
Banco Produbanco		199.869	40.546
	USD	<u>681.612</u>	<u>453.349</u>

Nota 6 Inversiones Temporales

Las inversiones temporales al 31 de diciembre de 2019, representan las colocaciones realizadas en Certificados de Depósito del Banco Internacional por USD 207.417 a una tasa de interés 4,10 %, con un plazo de 122 días, el interés y el capital son pagaderos al vencimiento. Los intereses ascienden a USD 1.294.

Las inversiones temporales al 31 de diciembre de 2018, representan las colocaciones realizadas en Certificado de Depósito del Banco Internacional por USD 150,000 a una tasa de interés 3.25 %, con un plazo de 63 días, el interés y el capital son pagaderos al vencimiento. Los intereses ascienden a USD 798.

Nota 7 Cuentas por Cobrar Comerciales

Al 31 de diciembre las cuentas por cobrar comerciales, estaban formadas de la siguiente manera:

Descripción		2019	2018
Cuentas por cobrar comerciales	USD	622.415	657.970
(-) Provisión cuentas incobrables		(31.599)	(32.281)
	USD	<u>590.816</u>	<u>625.689</u>

Los vencimientos de las cuentas por cobrar fueron como sigue:

	2019		2018	
	Saldos	Provisión	Saldos	Provisión
Corriente	516.202		386.162	
Vencida:				
Hasta 30 días	68.298		227.334	
Hasta 60 días	14.717		24.149	
Más de 90 días	23.198	(31.599)	20.325	(32.281)
	622.415	(31.599)	657.970	(32.281)

La Compañía constituye provisiones ante la evidencia de deterioro de las deudas comerciales. Los criterios utilizados para determinar que existe evidencia objetiva de pérdidas por deterioro son los hechos concretos y señales de deterioro del mercado.

A la fecha las cuentas en proceso judicial se han provisionado en su totalidad.

El movimiento de la provisión para cuentas incobrables, es como sigue:

Descripción		2019	2018
Saldo inicial	USD	(32.281)	(32.281)
Baja		682	-
	USD	(31.599)	(32.281)

De acuerdo con lo que establece la NIIF 9, la Compañía ha determinado la estimación de su provisión para cuentas incobrables utilizando el método simplificado. De acuerdo con este análisis la provisión de incobrables es suficiente para cubrir eventuales riesgos de incobrabilidad.

Nota 8 Otras cuentas por cobrar

A l 31 de diciembre, los saldos de las otras cuentas por cobrar, fueron como sigue:

Descripción		2019	2018
Empleados	USD	9.305	14.071
Anticipos proveedores		500	23.014
Garantías		15.400	10.200
Otras		20.310	6.900
	USD	45.515	54.185

Las otras cuentas por cobrar incluyen saldos de partes relacionadas de María Fernanda Nariño por USD 220 en el 2019 y USD 5.655 en el 2018.

Nota 9 Impuestos por cobrar y pagar

Al 31 de diciembre, los impuestos por cobrar y pagar son como sigue:

Descripción		2019	2018
Impuestos por cobrar	USD		
Crédito tributario IVA		17.223	18.994
Anticipo impuesto a la renta		745	745
	USD	<u>17.968</u>	<u>19.739</u>

Descripción		2019	2018
Impuestos por pagar	USD		
Impuesto a la renta		74.422	146.425
IVA por pagar		45.759	50.806
Retenciones en la fuente Imp. Renta		3.459	3.455
Retenciones en la fuente IVA		5.490	5.242
	USD	<u>129.130</u>	<u>205.928</u>

Nota 10 Inventarios

Al 31 de diciembre, los inventarios son como sigue:

Descripción		2019	2018
Materia prima	USD	445.538	595.153
Material de empaque		64.697	69.423
Producto terminado		14.611	17.595
Importaciones en tránsito		193.413	248.102
	USD	<u>718.259</u>	<u>930.273</u>

Nota 11 Propiedad, planta y equipo

Al 31 de diciembre, la propiedad, planta y equipo, estaba formada de la siguiente manera:

		2019			2018		
		<u>Costo histórico</u>	<u>Depreciación Acumulada</u>	<u>Saldo neto</u>	<u>Costo histórico</u>	<u>Depreciación Acumulada</u>	<u>Saldo neto</u>
Terrenos	USD	1.399.780	-	1.399.780	1.399.780	-	1.399.780
Maquinarias		1.625.902	(1.313.815)	312.087	1.625.902	(1.184.639)	441.263
Costo revaluado maquinaria		1.177.122	(1.155.351)	21.771	1.177.122	(1.059.953)	117.169
Muebles y enseres		25.500	(19.025)	6.475	25.500	(17.387)	8.113
Equipos de oficina		3.184	(3.018)	166	3.184	(2.963)	221
Equipos de computación		61.092	(57.484)	3.608	60.315	(55.380)	4.935
Vehículos		440.109	(424.970)	15.138	440.109	(414.220)	25.889
Construcciones e instalaciones		152.042	(109.454)	42.588	152.042	(103.057)	48.985
USD		4.884.730	(3.083.117)	1.801.614	4.883.954	(2.837.599)	2.046.355

El movimiento de la propiedad, planta y equipo, fue como sigue:

Costo:		Dic. 2018	Adiciones	Dic. 2019
Terrenos	USD	1.399.780	-	1.399.780
Maquinarias		1.625.902	-	1.625.902
Costo revaluado maquinaria		1.177.122	-	1.177.122
Muebles y enseres		25.500	-	25.500
Equipos de oficina		3.184	-	3.184
Equipos de computación		60.315	778	61.092
Vehículos		440.109	-	440.109
Construcciones e instalaciones		152.042	-	152.042
Total Costo:	USD	4.883.953	778	4.884.730
Depreciación:				
Maquinarias	USD	(1.184.639)	(129.176)	(1.313.815)
Costo revaluado maquinaria		(1.059.953)	(95.398)	(1.155.351)
Muebles y enseres		(17.387)	(1.638)	(19.025)
Equipos de oficina		(2.964)	(54)	(3.018)
Equipos de computación		(55.380)	(2.104)	(57.484)
Vehículos		(414.220)	(10.750)	(424.970)
Construcciones e instalaciones		(103.057)	(6.397)	(109.454)
Total Depreciación:	USD	(2.837.600)	(245.517)	(3.083.117)

La Compañía tiene contratadas pólizas de seguros para cubrir los riesgos a que están sujetos los bienes inmuebles, vehículos, equipos, muebles y enseres, equipos de cómputo y maquinarias, incluido también el lucro cesante y/o pérdida por paralización. La Administración considera que la cobertura de estas pólizas es adecuada para los riesgos inherentes a su actividad.

Nota 12 Cuentas por pagar comerciales

Descripción		2019	2018
Proveedores nacionales	USD	31.979	68.825
Proveedores del exterior		339	339
	USD	<u>32.318</u>	<u>69.164</u>

Nota 13 Otras cuentas por pagar

Descripción		2019	2018
Cuentas por pagar socios	USD	-	908
Aportes por pagar		5.083	5.286
Sueldos por pagar		4.654	4.644
Préstamos IESS		1.768	2.416
Fondos de reserva		550	252
Varios acreedores		8.783	9.449
	USD	<u>20.837</u>	<u>22.955</u>

Las otras cuentas por pagar incluyen saldos de partes relacionadas de Saadin Dassum de cero en el 2019 y USD 908 en el 2018.

Nota 14 Beneficios a empleados

Los beneficios empleados al 31 de diciembre están conformados de la siguiente manera:

Descripción		2019	2018
Décimo tercero por pagar	USD	2.275	2.360
Décimo cuarto por pagar		6.424	6.859
Participación trabajadores		111.044	182.430
		<u>119.742</u>	<u>191.649</u>

Nota 15 Beneficios a empleados a largo plazo

Los saldos y el movimiento de la provisión para jubilación patronal y desahucio al 31 de diciembre, es como sigue:

Descripción		2019	2018
Jubilación Patronal	USD	295.993	319.386
Desahucio		59.514	67.143
	USD	<u>355.506</u>	<u>386.529</u>

El movimiento de las provisiones para beneficios a empleados a largo plazo es como sigue:

Descripción		Jubilación Patronal		Desahucio	
		2019	2018	2019	2018
Saldo inicial	USD	319.386	275.638	67.143	65.888
Costo del servicio		33.434	30.580	6.584	7.239
Costo financiero		13.311	11.113	2.893	2.643
Beneficios pagados		(2.366)	(2.643)	(11.264)	(6.287)
Otros resultados integrales					
Ajustes de ORI		(31.956)	6.525	(5.842)	(2.340)
Reducciones y liquidaciones		(35.813)	(1.827)	-	-
Saldo final	USD	<u>295.995</u>	<u>319.386</u>	<u>59.514</u>	<u>67.143</u>

Las hipótesis actuariales utilizadas, son las siguientes:

	2019	2018
Tasa de descuento	3,62%	4,43%
Tasa de rendimiento de activos	N/A	N/A
Tasa de incremental salarial	1,50%	1,50%
Tasa de rotación	11,80%	11,80%
Tabla de mortalidad e invalidez TM IESS 2002	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Jubilación patronal

El cálculo de los beneficios a empleados a largo plazo lo realiza un actuario externo calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial.

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años, y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de la reserva para jubilación patronal cubre el 100% del valor determinado en el estudio actuarial.

Desahucio

De acuerdo con el Código de Trabajo, la Compañía tendría un pasivo por indemnizaciones con los empleados que se separen voluntariamente bajo ciertas circunstancias. Esta provisión cubre los beneficios de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el 25% del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador.

Al 31 de diciembre de 2019, el saldo de la reserva para desahucio cubre el 100% del valor establecido en el estudio actuarial.

Nota 16 Capital Social

Los objetivos de la Administración son salvaguardar la capacidad de la Compañía para continuar como negocio en marcha, con el propósito de generar retornos a sus socios, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura óptima para reducir el costo del capital.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el capital pagado asciende a 1.121.560 acciones de USD 1,00 cada una.

Nota 17 Impuesto a la renta corriente y diferido

El impuesto a la renta corriente y diferido presentado en el estado integral de resultados, es como sigue:

Descripción		2019	2018
Impuesto a la renta corriente	USD	174.247	284.328
Impuesto a la renta diferido del año		-	(11.934)
Gasto por impuesto a la renta	USD	174.247	272.394

a) Conciliación Tributaria

Las partidas que afectaron la utilidad contable para determinar la utilidad fiscal, fueron las siguientes:

	2019	2018
Utilidad antes de participación trabajadores	752.885	1.033.375
(+) Impuesto a la renta diferido	-	11.932
(-) Participación trabajadores	(111.044)	-
Utilidad antes de impuesto a la renta	641.841	1.045.307
(-) Deducciones especiales	(4.409)	-
(-) Otras rentas exentas	(35.816)	-
(-) Ingreso por impuesto diferido	(12.595)	-
 (+) Gastos no deducibles	 102.594	 92.006
	5.372	-
(+) Participación trabajadores atribuibles a ingresos exentos		
Utilidad gravable	696.988	1.137.313
Tasa de impuesto a la renta	25%	25%
Impuesto a la renta causado	174.247	284.328
(-) Anticipo mínimo	-	-
(-) Retenciones en la fuente	(36.946)	(41.097)
(-) Crédito tributario ISD	(62.879)	(96.806)
Impuesto a la renta por pagar	74.422	146.425

b) Tarifa de impuesto a la renta

El impuesto a la renta se calcula a la tasa del 25% sobre las utilidades tributables. En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país, la tasa de impuesto a la renta se reduciría en 10% sobre el monto reinvertido, siempre y cuando se efectúe el correspondiente aumento de capital, hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

Nota 18 Ingresos por ventas

Al 31 de diciembre, las ventas están conformadas de la siguiente manera:

Descripción		2019	2018
Productos elaborados	USD	4.080.334	4.955.792
Descuentos en ventas		(58.092)	(67.184)
Otros		49	-
	USD	4.022.291	4.888.608

Nota 19 Costo de producción y ventas

Al 31 de diciembre, el costo de producción está conformado de la siguiente manera:

Descripción		2019	2018
Consumo de materia prima	USD	1.800.223	2.137.297
Sueldos y remuneraciones		174.660	178.956
Aportes al IESS		19.851	35.309
Beneficios Sociales		24.886	26.620
Maquinaria y repuestos		59.489	59.406
Depreciación		230.971	199.825
Materiales de producción		18.859	18.151
Gas y energía		127.030	166.308
Arrendamiento		98.400	98.400
Varios beneficios		42.091	16.167
Otros		34.355	33.995
	USD	<u>2.630.814</u>	<u>2.970.434</u>

Nota 20 Gastos Administrativos y de Ventas

Al 31 de diciembre, los gastos administrativos y de ventas estaban conformados de la siguiente manera:

Descripción		2019	2018
Gastos administrativos	USD	505.795	682.305
Gastos de ventas		189.874	194.223
	USD	<u>695.668</u>	<u>876.528</u>

A continuación se detallan los gastos administrativos y de ventas:

Gastos administrativos

Descripción		2019	2018
Sueldos y remuneraciones	USD	75.328	82.027
Aportes al IESS		15.430	15.156
Beneficios Sociales		7.416	7.365
Honorarios profesionales		137.065	131.461
Impuestos, contribuciones y otros		64.053	46.072
Seguros y reaseguros		44.489	51.471
Mantenimiento y reparaciones		14.601	24.572
Gastos de viaje		66.192	71.778
Gastos jubilación patronal y desahucio		56.221	53.936
Gasto participación trabajadores		-	182.430
Depreciación		3.798	2.524
Otros		21.202	13.513
	USD	<u>505.795</u>	<u>682.305</u>

Gastos de ventas

Al 31 de diciembre, los gastos de ventas estaban conformados de la siguiente manera:

Descripción		2019	2018
Sueldos y remuneraciones	USD	48.375	56.278
Aportes al IESS		8.137	8.223
Honorarios profesionales		66.000	66.000
Mantenimiento y reparaciones		22.202	25.510
Promoción y publicidad		3.859	2.020
Transporte		-	11.887
Depreciaciones		10.750	10.750
Otros		30.550	13.555
	USD	189.874	194.223

Nota 21 Transacciones con partes relacionadas

Durante el año 2019 y 2018 los importes reconocidos como gastos por sueldos, arriendos y asesorías ascienden a USD 264.720 y USD 327.800, respectivamente. Las transacciones con partes relacionadas se han realizado en los mismos términos que si se hubiesen realizado con terceros.

El detalle es el siguiente:

		2019		2018	
		Costos		Costos	
		Ventas	Gastos	Ventas	Gastos
Saadin Ahmed Dassum	USD	-	164.400	28	164.400
María Fernanda Nariño		-	-	-	65.000
Fernanda C. Dassum N.		-	50.160	-	49.200
María José Dassum N.		-	50.160	-	49.200
	USD	-	264.720	28	327.800

Nota 22 Procesos judiciales

De acuerdo a la respuesta de la confirmación de González Peñaherrera & Asociados de fecha 2 de abril de 2020 se señala lo siguiente:

- Al 31 de diciembre de 2019, no tenemos conocimiento de ninguna clase de juicio o litigio pendiente o inminente que pueda ocasionar pasivos o contingentes eventuales para la compañía FIBRATEX S.A. Sin embargo, cabe mencionar lo siguiente:

1.1. En el marco del juicio signado con el número 17230-2017-14575 que siguió FIBRATEX, con nuestro patrocinio, en contra de la compañía TEXTIELITES, se suscribió un acuerdo transaccional, el mismo que fue aprobado en sentencia dictada por el Juez de

la causa, en el cual la compañía demandada reconoció una obligación a favor de la compañía FIBRATEX S.A., por el valor USD \$ 24.213, 80 (VEINTE Y CUATRO MIL DOS CIENTOS TRECE DÓLARES DE LOS ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA CON 80/100) los cuales serían pagados de la siguiente manera:

- 23 cuotas de USD \$ 1.000,00 (MIL DÓLARES) cada una.
- Una (1) última cuota por el valor de USD \$ 1.213, 80 (MIL DOSCIENTOS TRECE CON 80/100 DÓLARES).
- Las mencionadas cuotas serían canceladas hasta el cinco de cada mes, empezando el CINCO DE MAYO DEL 2018.
- A la fecha, la compañía demandada adeuda a FIBRATEX, las cuotas desde agosto de 2019 hasta marzo de 2020.

2. Asuntos tributarios

El SRI emitió, el 28 de febrero del 2019, la Comunicación de Diferencias No. DZ9-GCEOCDC19- 00000019-M, solicitando a la compañía que justifique una diferencia en retenciones en la fuente por USD 9.221,43, frente a lo cual patrocinamos a la compañía en la justificación y se obtuvo una resolución en la que se confirmó parcialmente esta diferencia por los montos que se detallan a continuación, valores que se recomendaron pagar debido a que se produjeron por un error en implementación del sistema contable en el año 2015. Entendemos que la compañía pagó la diferencia, en cuyo caso ya no existiría contingencia adicional.

Tabla No. 15 de la Liquidación de Pago No. 17201906500537669
VALORES A PAGAR

Concepto	Valor (USD)
(1) Total impuesto a pagar	6751,19
(2) Recargo del 20% sobre el principal	1350,24
(3) Recargo del 100% por uso de crédito tributario inexistente	6751,19
(4) Intereses no capitalizable	224,41
(5) Intereses por mora	Se deberán sumar los intereses calculados sobre el valor de USD 6.751,19 desde el 19 de julio de 2016 (nueva fecha de exigibilidad) hasta la fecha de pago de los valores establecidos en la presente liquidación
TOTAL A PAGAR	Sumar (1)+(2)+(3)+(4)+(5)

3. De las consultas realizadas a este despacho por Fibratex, hasta la presente fecha, tampoco existen obligaciones contingentes que puedan suponer reclamos, demandas laborales, de impuestos, salvo los temas tributarios mencionados anteriormente, multas o sanciones para esta compañía.

Nota 23 Hechos ocurridos después del período sobre el que se informa

23.1 Con fecha 20 de febrero de 2020, la Compañía sufrió un siniestro (incendio) lo que ocasionó que se pierda toda la planta de reciclado, lo que podría afectar a los estados financieros, pese a que la Compañía mantiene los respectivos seguros para este tipo de siniestros.

23.2 El 11 de marzo de 2020 el Ministerio de Salud Pública del Ecuador emite el Acuerdo No. 00126-2020, en el que se declara Estado de Emergencia Sanitaria por 60 días en todos los establecimientos del sistema nacional de salud, por el inminente efecto provocado por coronavirus COVID-19, y prevenir un posible contagio masivo en la población. Mediante Acuerdo Ministerial No. MDT-2020-077 de 15 de marzo de 2020 del Ministerio del Trabajo se expidieron directrices para la aplicación en el sector privado de las medidas de reducción, modificación o suspensión emergente de la jornada laboral, durante la declaratoria de Emergencia Sanitaria. Mediante Decreto Ejecutivo No. 1017, del 16 de Marzo de 2020, a partir del 17 de marzo de 2020 se declara el Estado de Excepción en el Ecuador por Calamidad Pública debido a los casos confirmados de COVID-19 y la declaratoria de Pandemia por parte de la Organización Mundial de la Salud, declarando un Toque de Queda que incluye, entre otras, la prohibición de circulación en vías y espacios públicos a nivel nacional. El Servicio Nacional de Gestión de Riesgos y Emergencias a través del Comité de Operaciones de Emergencia Nacional, el 30 de marzo de 2020 extiende la suspensión de la jornada laboral presencial hasta el 5 de abril de 2020 y, el 2 de abril de 2020 se extienden las medidas hasta el 12 de abril de 2020.

Debido a estas medidas adoptadas por el Gobierno Nacional, se ha ocasionado una paralización económica en casi todos los sectores productivos, cuyos resultados a futuro no pueden ser estimados a la fecha de emisión de este informe.

Ing. Saadin Dassum

GERENTE GENERAL

Lcda. Mónica Castro

CONTADORA GENERAL
Registro CPA No. 17-662