

50093

Señores
JUNTA GENERAL DE SOCIOS
Presente.

Los problemas que se habían presentado durante los años 2002, 2003, 2004, 2005 y 2006 continuaron en el transcurso del año 2007.

La total falta de apoyo financiero de parte de la banca y entidades financieras, como del gobierno ecuatoriano hicieron imposible que la empresa tenga acceso a créditos financieros como tampoco a materias primas con precios internacionales y se tenga que trabajar con materiales y materias primas de la reventa en el mercado local y a precios con un veinticinco por ciento mas altos.

El primer trimestre las exportaciones a Colombia prácticamente no se realizaron. Nuevas regulaciones en el giro del dinero desde Colombia hicieron que nuestro cliente principal no pueda hacerlo y se demoró mas de tres meses en cumplir con todos los requisitos que le pedían. Una vez superado este inconveniente, la falta de producto por este periodo, hizo que los consumidores colombianos busquen otros abastecedores. Recién a mediados del segundo semestre se normalizaron las exportaciones a Colombia.

La empresa puso mucho entusiasmo en el proyecto del gobierno Hilando el Desarrollo, pero como es costumbre con los programas del gobierno los dos planes pilotos que eran para los meses de julio a octubre no se cumplieron, el principal que tenía que iniciarse en noviembre tampoco se cumplió.

Las ventas en el mercado nacional mejoraron ya que los productos tuvieron una mejor demanda. El peso colombiano se revalorizó hasta un 20% durante el año 2007, esto hizo que los productos ecuatorianos se vuelvan más competitivos y nuevamente se incremente las ventas de frontera como las del interior porque el producto colombiano es más caro que el ecuatoriano.

El compromiso del Convenio de Purga de Mora que tiene la empresa para con el IESS que es de \$ 11.153,57 (dólares) mensuales no se pudo cumplir durante el primer semestre por las razones expuestas anteriormente, nuevamente se tuvo que hacer otro acuerdo que se cumplió por tres meses. Los pagos de los aportes se han cumplido sin interrupción desde el mes de Julio.

El esfuerzo de todos nuestros colaboradores fue enorme y este no se refleja en el resultado financiero de la gestión realizada por nuestra empresa DISTRIBUIDORA TEXTIL OCEAN PACIFIC DEL ECUADOR INTEROCEAN CIA. LTDA. la misma que tuvo una pérdida de USD \$ 18.354,34

Debo manifestar que la empresa es fiel cumplidora de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.


Ing. Alfonso Recalde C.
Gerente General