

DIEGO EDUARDO DURANGO VELA
Quito - Ecuador

Informe del Gerente

Estimados Socios de **DURANGO TEX CIA.LTDA.**
Presente.-

De acuerdo con lo que establecen el Reglamento de la Compañía **DURANGO TEX CIA. LTDA.** y las Leyes pertinentes, presento mi informe sobre la gestión realizada a favor de la empresa durante el año terminado el 31 de diciembre del 2016.

- 1.1 CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2016** Durante el año 2016, la Compañía no pudo cumplir con varios objetivos propuestos que fue por lo menos mantener el valor de las ventas del año anterior, el decrecimiento fue del 14%; esto fue menos US\$147 miles menos, a pesar de no haber efectuado incremento de precios. Los principales clientes fueron; Corporación El Rosado S A con un aporte de US\$210 mil, Studio Moda SA con un aporte de US\$56 miles, Royaltex S.A. con un aporte de US\$32.00 mil, Mónica Viera con un aporte de US\$31.0 mil, Venta Directa Glob Cía. Ltda. US\$14 miles. Las ventas en 2016 fueron de US\$874 miles y en 2015 de US\$1.020 miles. Los costos prácticamente se han mantenido en el 26.5% de la venta; sin embargo, los gastos de venta y administrativos han subido al 27% del 23%; dado básicamente por: incremento en el costo de fletes US\$0.9 mil, US\$8 mil, incremento de sueldos del 19%, y la no recuperación de cartera de Salvimpex por US\$10 mil. . Es importante mencionar que tenemos una reserva para Jubilación Patronal de US\$114 mil y para Desahucio US\$28 mil para cubrir futuros desembolsos; en el año se hizo un incremento neto de la Jubilación Patronal de US\$8 mil cubriendo el 100% del riesgo futuro según el estudio actuarial, en los próximos años (dos a tres) deberemos afrontar un pago de aproximadamente US\$31 mil.
- 1.2 INFORMACIÓN SOBRE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO LABORAL Y LEGAL.** Hemos mantenido muy buenas relaciones laborales, y cumplido con todas las obligaciones. No hemos afrontado ningún problema legal. Negociamos la Jubilación Patronal con la primera empleada que se retiró de la Compañía; esto significó un desembolso de aproximadamente US\$20 mil.
- 1.3 SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES, COMPARADOS CON LOS DEL EJERCICIO PRESEDENTE**

Debo manifestar que en el aspecto financiero ha sido un año más difícil con relación a los años anteriores por lo que nos hemos visto obligados a incrementar los plazos de crédito, ejemplo a Corporación el Rosado S.A. que se toma un plazo de 120 a 150 días; sin embargo, la cartera se mantiene en US\$185 mil; durante el año nos vimos obligados a efectuar una fuerte reserva para incobrables puesto que la baja credibilidad de los cheques aumentaron los protestos, en el año hicimos una reserva adicional para cubrir los cuentas incobrables en US\$10 mil, la cual cubre casi totalmente el riesgo actual de incobrabilidad. Del juico contra Bravo de los Ríos y otros de clientes de cheques protestados están en camino sin ningún resultado hasta la fecha. Los proveedores nos han obligado a disminuir los plazos de pagos, en especial



proveedores de hilo que prácticamente la compra es al contado. Durante el 2016 no requerimos efectuar préstamos importantes en el sistema financiero.

Durante el año hemos incrementado nuestro inventario en aproximadamente US\$10 mil; a pesar de que el precio del hilo de US\$3.40 se mantuvo, de acuerdo con el mercado sabemos que tanto los precios del hilo como el de los químicos se irán al alza, en especial los químicos que debido a la presión de los ecologistas de producciones más limpias a la misma que aparentemente será permanente. De acuerdo a las NIIF'S de aplicación obligada en el año 2012, hemos tenido que hacer una reserva para provisión de inventarios para valorarlos al mercado de aproximadamente US\$6 mil, llegando a una reserva de deterioro de US\$71mil. A pesar de la cada vez más estricta vigilancia de SRI hemos cumplido a cabalidad con ellos y los organismos de control como son Municipio, etc., empleados, nuestros proveedores. Nuestras relaciones con los bancos (Pacífico y Pichincha) han sido muy buenas y tenemos crédito abierto para garantías y préstamos.

La pérdida del año de US\$11.5mil se debe básicamente al pago de Impuesto a la Renta mínimo que para el año 2016 fue de US\$9.3 mil; Este impuesto es calculado en base a los activo, pasivos, patrimonio, ingresos y egresos del año

A continuación expongo algunas cifras de los estados financieros al 31 de diciembre del 2016 y 2015

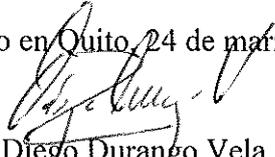
	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Cuentas por Cobrar	184.315	188.617
Inventarios	323.937	322.370
Activo Fijo - neto	245.279	274.177
Préstamos de Diego Durango	134.315	198.484
Préstamo de Bancos	-	4.037
Proveedores	80.465	68.336
(Pérdida) utilidad antes de IR	(12.266)	36.331
Impuestos causados	(9.325)	11.637
Contribución Solidaria	1.598	-

1.4 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO A POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO. En el 2017 tendremos que buscar más clientes para servicios de tintura para utilizar la capacidad instalada con la nueva máquina que disponemos, así como ver la forma de vender la tela tinturada en la cual nos hemos excedido en las existencias.

1.5 EL ESTADO DE CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPAÑÍA
La Compañía no ha incumplido con ninguna norma relacionada con la propiedad intelectual ni derechos de autor, y todas sus marcas se hallan debidamente registradas.

Por la atención a la presente, expreso mis agradecimientos, y espero seguir en la lucha para sacar adelante la empresa.

Dado en Quito, 24 de marzo del 2017


Ing. Diego Durango Vela
Gerente – Representante Legal