
INFORME DE GERENTE

PERIODO 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013

A los señores accionistas de LEDIFIC S.A.

Quito, 28 de marzo del 2014

Adjunto al presente informe encontrarán los informes económicos y financieros de la compañía LEDIFIC S.A. para su revisión. Tanto el Balance General como el Balance de Resultados se encuentran cerrados al 31 de Diciembre del 2013, fecha en la cual nos encontramos al día en pagos al Fisco y a los organismos de control.

El ingreso general de la compañía aumentó en un 26.54%, de los cuales la capacitación tuvo un incremento del 45.35% y la Dirección de Proyectos para terceros un decremento del 1%. Los gastos tuvieron un incremento del 22.75%, de los cuales principalmente hubo un incremento del 73.3% en personal, un decremento del 22.46% en gastos por servicios y finalmente un incremento del 11,2% en servicios varios principalmente en honorarios profesionales.

El resultado del balance muestra que la empresa ha incrementado su influencia en el mercado de capacitación, ya que los cursos de los últimos seis meses han estado casi llenos, lo que nos ha permitido incrementar las ventas y cuadruplicar a los ingresos por Dirección de Proyecto. En Dirección de Proyecto logramos menores ingresos debido a la terminación de contratos con Maktrade Corp. Con el lanzamiento exitoso de TenStep Ecuador en septiembre del 2008 estamos ya explotando exitosamente la marca que se han convertido en la principal fuente de ingresos para la Empresa. Además, para aprovechar de una mejor manera el tremendo potencial de la Marca TenStep, en la planeación estratégica hemos capitalizado el gran potencial de crecimiento en capacitación con TenStep Academy, consultoría con TenStep y Dirección de Proyectos para terceros con Ledific.

Como una breve síntesis de lo ocurrido en el 2013 con respecto al desarrollo de nuestras actividades se puede decir:

Desde el punto de vista de los ingresos, en proyectos el cliente más fuerte fue Maktrade Corp con una facturación de US \$47.034, es decir el 10% del total de los ingresos. En segundo lugar el proyecto Royal Green con \$20,602.5 con el 4.4% de los ingresos.

Los ingresos por capacitación pasaron del 66.59% al 76.5% del total. El curso Preparación para la certificación PMP ingresó \$212,691.24 equivalente al 45.33% y el curso Dirección Exitosa de Proyectos ingresó \$146,185.75 equivalente al 31.16% del total de los ingresos. Además, por otros ingresos se generaron \$42,691.69 dan un gran total del \$469,205.18.

En general los esfuerzos de esta gerencia se mantienen en generar nuevas fuentes de ingreso y optimizar los costos de operación, sin reducir el personal y mantener en buenas condiciones los equipos. Este año se terminó la remodelación de las oficinas.

Por el lado de los pasivos, la empresa al momento del corte mantiene una cuenta por pagar a corto plazo de \$38.925.42 un incremento del 52.6% en relación al año anterior. Las retenciones en la fuente y del IVA por pagar de los proveedores de la empresa ya fueron canceladas al Ministerio de Finanzas. Los demás rubros corresponden a provisiones con el IESS y los empleados que de igual manera se cancelarán a su debido momento.

En cuanto al patrimonio, se aumentó el capital social a \$56.840,00.

El resultado del ejercicio 2013 es de una utilidad contable de \$22,389.79 que representa el 4.77% de los ingresos. La utilidad distribuible es de \$9,398.33. El resultado acumulado de los periodos anteriores acumula una pérdida de \$ 35,444.20.

En suma es todo lo que puedo informar sobre el ciclo que termina. Espero que el próximo año los accionistas puedan recibir mejores resultados. En todo caso, las oportunidades del primer trimestre del 2014 demuestran que la empresa ha crecido mucho en el mercado y que tiene el potencial para generar los ingresos necesarios para el desarrollo futuro con los nuevos productos en carpeta.

Quiero dejar constancia de mi agradecimiento a todos los señores Socios por la confianza en mi depositada.

Atentamente.



ENRIQUE LEDESMA GÁNDARA

Gerente General

LEDIFIC S.A.