

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2015

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta

Unilever Andina Ecuador S. A. ("la Compañía"), fue constituida el 5 de julio de 1995 en la ciudad de Quito, República del Ecuador. Sus operaciones consisten en la producción y comercialización de helados de la marca Pingüino, productos de tocador, detergentes y margarinas. La Compañía se encuentra domiciliada en el Km. 22.5 de la vía a Daule, Guayaquil, Ecuador y sus operaciones están sometidas al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

Los principales accionistas de la Compañía son Mavibel (Maatschappij Voor International Beleggingen) B. V. y Doma B. V., compañías domiciliadas en Holanda.

El 21 de julio de 2012, la Junta General Extraordinaria de Accionistas resolvió la escisión de la Compañía, según escritura pública del 1 de agosto de 2012, la que fue aprobada por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros mediante Resolución No. SC-IJ-DJCPTÉ-G-14-0000254 del 17 de enero de 2014 e inscrita en el Registro Mercantil el 14 de marzo de 2014, para la creación de Visanuasa S. A., entidad que se dedicará a la producción, transformación, importación, y comercialización de equipos de purificación de agua. Los accionistas de la nueva entidad se mantienen con la misma participación que mantienen en el capital acciones de la Compañía. La escisión se realizó mediante transferencia a título universal a favor de Visanuasa S. A. del saldo de la cuenta reserva de capital por US\$4,414,614 y de utilidades disponibles por US\$243,465. A la fecha de los estados financieros el aporte inicial a favor de Visanuasa S. A. por US\$4,658,079 está pendiente de pago hasta que la entidad efectúe el trámite de apertura de cuenta corriente.

Como se muestra en los estados financieros adjuntos, excluyendo saldos con partes relacionadas, dividendos por pagar y provisiones para contingencias tributarias, la Compañía presenta capital de trabajo negativo de US\$5,875,046, al 31 de diciembre de 2015 (US\$8,268,415, al 31 de diciembre de 2014). La Administración considera que la Compañía generará los flujos de caja que le permitirán cubrir sus obligaciones; y, que los accionistas continuarán proporcionando el soporte financiero necesario, de ser requerido, que le permita continuar sus operaciones y cancelar sus pasivos en la medida en que estos sean exigibles.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIFs).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 30 de marzo de 2016 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la Junta de Accionistas de la misma.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(Continúa)

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2016, se incluye en la nota 13 - medición de obligaciones por beneficios definidos, supuestos actuariales claves y en la nota 12 – provisión para contingencias tributarias.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Transacciones en Moneda Extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en cambio en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

(c) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar; y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(Continúa)

i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados – Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El efectivo y equivalentes a efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y depósitos en cuentas corrientes.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

(Continúa)

iv. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los inventarios se valorizan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

En el caso de los inventarios producidos y de los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción en base a la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(e) Propiedad, Planta y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, planta y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo de ciertas partidas de propiedad, planta y equipos al 1 de enero de 2010, fecha de transición a NIIF, fue determinado por un perito independiente con base al valor razonable a esa fecha.

La propiedad, planta y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye:

- el costo de los materiales y la mano de obra directa;
- cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto;
- cuando la Compañía tiene una obligación de retirar el activo o rehabilitar el lugar, una estimación de los costos de dismantelar y remover las partidas y de restaurar el lugar donde estén ubicados; y
- los costos por préstamos capitalizados.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

(Continúa)

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, planta y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes principales) del activo.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de propiedad, planta y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedad, planta y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo u otro monto que se sustituye por el costo. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los bienes de propiedad, planta y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas para cada componente de la propiedad, planta y equipos. Los terrenos no se deprecian.

Los elementos de propiedad, planta y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo está completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Edificios	27 años
Mejoras a edificios	20 años
Maquinarias y equipos	22 años
Moldes	20 años
Equipos de computación	3 años
Muebles y enseres	10 años
Congeladores	10 años
Vehículos	5 años
Otros equipos	<u>10 años</u>

Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(Continúa)

(f) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la Compañía no consideraría en otras

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

circunstancias, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado tanto a nivel específico como colectivo. Todas las partidas por cobrar individualmente significativas son evaluadas por deterioro específico. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa original de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho que ocurra después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

(Continúa)

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder el valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(g) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados. Además dicho Código establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización equivalente al 25% de la última remuneración mensual multiplicada por el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal y con las indemnizaciones por desahucio se determinan calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; esos beneficios se descuentan para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costo de crédito unitario proyectado.

A partir del 2015 la Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en otros resultados integrales (hasta el año 2014 estas eran reconocidas en los resultados del período); y, todos los gastos relacionados con estos beneficios, incluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

(Continúa)

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en los beneficios que se relacionan con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

iii. Beneficios por Terminación

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las indemnizaciones por terminación intempestiva o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para cancelar la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento de descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(Continúa)

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración corriente de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato o acuerdo de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes. En el caso de ventas fuera de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia ocurre cuando los

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

bienes son cargados para su transporte por la empresa encargada en el puerto de embarque.

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(j) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen:

- ingreso por intereses;
- gasto de intereses;
- ganancia o pérdida en cambio sobre activos y pasivos financieros en moneda extranjera

El ingreso o gasto por interés es reconocido usando el método de interés efectivo.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(Continúa)

(k) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

(Continúa)

iii. Exposición Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes e impuestos diferidos la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

(4) Normas Nuevas y Revisadas e Interpretaciones Emitidas pero Aún no Efectivas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2015, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros:

(a) NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”. La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 9. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

(b) NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 “Ingreso de Actividades Ordinarias”, la NIC 11 “Contratos de Construcción” y la CINIIF 13 “Programas de Fidelización de Clientes”.

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018. Su adopción temprana es permitida.

(Continúa)

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 15; sin embargo, no anticipa que su adopción tenga un impacto significativo sobre los estados financieros. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

(c) Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- NIIF 14 Cuentas de Diferimiento de Actividades Reguladas.
- Contabilidad para la Adquisición de Intereses en Operaciones Conjuntas (Enmiendas a la NIIF 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Enmiendas a la NIC 16 y NIC 38).
- Agricultura: Plantas Productoras (Enmiendas a la NIC 16 y NIC 41).
- Método del Valor Patrimonial en los Estados Financieros Separados (Enmiendas a la NIC 27).
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversionista y sus Asociadas o Acuerdos Conjuntos (Enmiendas a la NIIF 10 y NIC 28).
- Entidades de Inversión: Aplicación de la Excepción de Consolidación (Enmiendas a la NIIF 10, NIIF 12 y NIC 28).
- Iniciativa de Revelación (Enmiendas a la NIC 1).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2012 – 2014 (varias normas).

(5) **Determinación de Valores Razonables**

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo.

Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales, son medidas al monto de la factura si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

El monto en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

(Continúa)

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(6) Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El detalle del efectivo y equivalentes a efectivo al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Efectivo en caja y bancos	US\$	17,700,839	12,569,277
Inversiones financieras		-	2,753,557
	US\$	<u>17,700,839</u>	<u>15,322,834</u>

(7) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan como sigue:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Notas</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Cuentas por cobrar comerciales:			
Clientes locales	US\$	40,317,344	41,757,437
Compañías relacionadas	17	124,837	3,660,330
		<u>40,442,181</u>	<u>45,417,767</u>
Descuentos comerciales		(2,151,626)	(4,370,008)
Provisión para deterioro		(3,842,607)	(3,582,594)
	US\$	<u>34,447,948</u>	<u>37,465,165</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Anticipos a proveedores	US\$	1,178,947	587,744
Deudores varios		1,385,668	206,262
Impuesto a la renta pagado en exceso	12	91,093	174,047
Impuesto a la renta en proceso de reclamo	12	2,186,332	2,186,332
Funcionarios y empleados		561,663	824,818
Otras		282,400	123,537
	US\$	<u>5,686,103</u>	<u>4,102,740</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 15.

(Continúa)

(8) Inventarios

El detalle de inventarios al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Productos terminados	US\$	15,138,787	16,000,058
Materias primas		2,625,059	3,174,749
Productos en proceso		447,719	995,623
Materiales y repuestos		2,262,664	2,332,840
En tránsito		-	536
	US\$	<u>20,474,229</u>	<u>22,503,806</u>

En el 2015, las materias primas, materiales y otros consumibles y los cambios en productos terminados y en proceso reconocidos como costo de las ventas ascendieron a US\$107,111,506 (US\$114,173,449, en el 2014).

(9) Propiedad, Planta y Equipos

El detalle y movimiento de propiedad, planta y equipos al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es como sigue:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Terrenos	Edificios	Mejoras a edificios	Maquinarias y equipos	Moldes	Muebles y enseres	Congeladores	Equipos de computación	Vehículos	Otros equipos	En construcción	Total
Costo o costo atribuido:													
Saldo al 1 de enero de 2014	US\$	3,540,944	21,025,495	2,002,895	49,445,714	478,009	1,088,804	31,355,978	780,549	694,664	6,879,145	20,159,409	137,451,606
Adiciones		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	19,060,388	19,060,388
Transferencias		673,659	6,814,508	-	5,734,974	-	365,204	7,523,653	313,423	46,990	4,878,395	(26,350,806)	-
Ventas y bajas		-	-	-	(1,635,246)	(339,436)	(7,203)	(1,260,705)	(686)	(25,000)	(23,598)	-	(3,291,874)
Saldo al 31 de diciembre de 2014		4,214,603	27,840,003	2,002,895	53,545,442	138,573	1,446,805	37,618,926	1,093,286	716,654	11,733,942	12,868,991	153,220,120
Adiciones		-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,150	16,724,481	16,725,631
Transferencias		-	618,441	-	8,126,319	-	39,193	-	433,205	-	6,325,407	(15,542,565)	-
Ventas y bajas		-	-	-	(3,044,525)	-	-	-	-	(50,405)	(839,349)	-	(3,934,279)
Saldo al 31 de diciembre de 2015	US\$	<u>4,214,603</u>	<u>28,458,444</u>	<u>2,002,895</u>	<u>58,627,236</u>	<u>138,573</u>	<u>1,485,998</u>	<u>37,618,926</u>	<u>1,526,491</u>	<u>666,249</u>	<u>17,221,150</u>	<u>14,050,907</u>	<u>166,011,472</u>
Depreciación acumulada:													
Saldo al 1 de enero de 2014	US\$	-	(7,314,870)	(1,329,828)	(26,827,901)	(478,009)	(814,087)	(12,750,410)	(707,367)	(648,604)	(2,043,037)	-	(52,914,113)
Gasto de depreciación del año		-	(790,554)	(46,308)	(3,284,613)	-	(47,326)	(1,980,414)	(177,163)	(17,771)	(1,670,198)	-	(8,014,347)
Ventas y bajas		-	-	-	1,102,352	339,436	2,824	774,833	397	25,000	10,641	-	2,255,483
Saldo al 31 de diciembre de 2014		-	(8,105,424)	(1,376,136)	(29,010,162)	(138,573)	(858,589)	(13,955,991)	(884,133)	(641,375)	(3,702,594)	-	(58,672,977)
Gasto de depreciación del año		-	(1,022,805)	(61,745)	(3,878,763)	-	(75,134)	(3,278,949)	(213,854)	(21,903)	(1,193,104)	-	(9,746,257)
Ventas y bajas		-	-	-	1,456,629	-	-	-	-	47,444	606,965	-	2,111,038
Saldo al 31 de diciembre de 2015	US\$	<u>-</u>	<u>(9,128,229)</u>	<u>(1,437,881)</u>	<u>(31,432,296)</u>	<u>(138,573)</u>	<u>(933,723)</u>	<u>(17,234,940)</u>	<u>(1,097,987)</u>	<u>(615,834)</u>	<u>(4,288,733)</u>	<u>-</u>	<u>(66,308,196)</u>
Provisión para deterioro:													
Saldo al 1 de enero de 2014	US\$	-	(1,163,079)	-	(1,799,300)	-	-	-	-	-	-	-	(2,962,379)
Provisión para deterioro revertida		-	-	-	44,345	-	-	-	-	-	-	-	44,345
Saldo al 31 de diciembre de 2014		-	(1,163,079)	-	(1,754,955)	-	-	-	-	-	-	-	(2,918,034)
Provisión para deterioro revertida		-	-	-	262,420	-	-	-	-	-	-	-	262,420
Saldo al 31 de diciembre de 2015	US\$	<u>-</u>	<u>(1,163,079)</u>	<u>-</u>	<u>(1,492,535)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(2,655,614)</u>
Valor neto en libros:													
Al 31 de diciembre de 2014	US\$	<u>4,214,603</u>	<u>18,571,500</u>	<u>626,759</u>	<u>22,780,325</u>	<u>-</u>	<u>588,216</u>	<u>23,662,935</u>	<u>209,153</u>	<u>75,279</u>	<u>8,031,348</u>	<u>12,868,991</u>	<u>91,629,109</u>
Al 31 de diciembre de 2015	US\$	<u>4,214,603</u>	<u>18,167,136</u>	<u>565,014</u>	<u>25,702,405</u>	<u>-</u>	<u>552,275</u>	<u>20,383,986</u>	<u>428,504</u>	<u>50,415</u>	<u>12,932,417</u>	<u>14,050,907</u>	<u>97,047,662</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Propiedad, Planta y Equipos en Construcción

Al 31 de diciembre de 2015, la Compañía mantiene proyectos en curso, siendo los más importantes: i) aumento de la capacidad productiva de la división de detergentes por US\$5,311,749; ii) nueva subestación eléctrica para la planta Antártida por US\$1,286,726; iii) nuevo sistema de refrigeración de cámara para margarinas por US\$595,857; y, iv) adquisición de nuevos cabinets por US\$745,358.

(10) Préstamos y Obligaciones Financieras

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos y obligaciones financieras de la Compañía (único pasivo que devenga intereses), los que son valorizados al costo amortizado. Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez, véase nota 15.

Los préstamos están denominados en US dólares. Los términos y condiciones de los préstamos al 31 de diciembre de 2014 son como sigue:

	Tasa anual de interés	Año de vencimiento	2014	
			Valor nominal	Importe en libros
<i>Importes en US dólares</i>				
Préstamo bancario garantizado a corto plazo, a tasa de interés variable	Libor + 2%	2015	15,000,000	15,000,000
			<u>15,000,000</u>	<u>15,000,000</u>

(11) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se detallan como sigue:

	Notas	2015	2014
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores locales		US\$ 33,188,442	31,495,374
Proveedores del exterior		4,127,972	4,508,437
Proveedores - compañías relacionadas	17	5,180,695	10,489,528
		US\$ <u>42,497,109</u>	<u>46,493,339</u>
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar:			
Beneficios a empleados	13	US\$ 11,907,244	10,945,723
Provisión para contingencias tributarias	12	5,285,855	14,246,750
Impuesto al valor agregado por pagar y retenciones de impuesto a la renta e impuesto al valor agregado		428,721	3,144,624
Provisión por bienes y servicios		13,949,429	8,955,681
Provisión por servicios publicitarios		695,462	1,763,615
Escisión de la Compañía	1	4,658,079	4,658,079
Otras		1,592,466	998,657
		US\$ <u>38,517,256</u>	<u>44,713,129</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, provisión por bienes y servicios corresponde al pasivo por bienes y servicios recibidos al cierre del año y de los cuales no se ha recibido la factura del proveedor.

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en la nota 15.

(12) Impuesto a la RentaGasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Impuesto a la renta corriente del año	US\$	17,454,894	10,117,665
Impuesto a la renta diferido		<u>(483,588)</u>	<u>206,112</u>
	US\$	<u><u>16,971,306</u></u>	<u><u>10,323,777</u></u>

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

El 23 de diciembre de 2014 se aprobó la Ley Orgánica de Incentivos a la Producción y Prevención del Fraude Fiscal publicada en el Registro Oficial No. 405 del 29 de diciembre de 2014, en el cual se reformó la tarifa del impuesto a la renta para sociedades a partir del ejercicio fiscal 2015 estableciendo como tarifa general el 22%; sin embargo, dicha tarifa se incrementará hasta el 25% sobre la proporción de la base imponible que corresponda a la participación directa o indirecta de socios, accionistas, beneficiarios o similares, que sean residentes en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición. Si dicha participación accionaria excede del 50% la tarifa aplicable para la sociedad será del 25%.

Con base a lo anterior, la tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22%. Dicha tasa se reduce al 12% si las utilidades se reinvierten en las compañías a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% a la utilidad antes de impuesto a la renta:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		2015	2014
Utilidad neta	US\$	21,880,942	26,511,090
Impuesto a la renta		16,971,306	10,323,777
Utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	<u>38,852,248</u>	<u>36,834,867</u>
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta (22%)	US\$	8,547,494	8,103,671
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		9,344,332	2,380,548
Deducción por leyes especiales derivadas del COPCI		(436,932)	-
Deducción por pago a trabajadores discapacitados		-	(366,554)
		<u>17,454,894</u>	<u>10,117,665</u>
Registro (reversión) de impuesto diferido		(483,588)	206,112
	US\$	<u>16,971,306</u>	<u>10,323,777</u>

En el año 2015, la Compañía tuvo un impacto impositivo importante derivado de la aplicación de las disposiciones tributarias vigentes, las que a partir del año 2015, establecen un límite máximo de gastos de promoción y publicidad de hasta el 4% de los ingresos gravables, generando en consecuencia gastos no deducibles por el excedente del 4% y el consecuente pago de impuesto; así como, establece un límite del 20% de la base imponible de impuesto a la renta más los gastos por regalías, servicios técnicos, de consultoría y similares pagados a partes relacionadas, generando en consecuencia gastos no deducibles por el excedente del 20% y el consecuente pago de impuesto.

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones en la fuente del impuesto a la renta en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

		Impuesto a la Renta			
		2015		2014	
		Anticipos y retenciones	Por pagar	Anticipos y retenciones	Por pagar
Saldos al inicio del año	US\$	174,047	6,503,339	92,767	6,174,178
Impuesto a la renta corriente del año		-	17,454,894	-	10,117,665
Pago de impuesto a la renta del año anterior		-	(6,503,339)	-	(6,174,178)
Anticipo y retenciones de impuesto a la renta		3,233,074	-	2,824,536	-
Impuesto a la salida de divisas (ISD)		409,907	-	871,070	-
Compensación de ISD, anticipos y retenciones contra el impuesto por pagar		<u>(3,725,935)</u>	<u>(3,725,935)</u>	<u>(3,614,326)</u>	<u>(3,614,326)</u>
Saldos al final del año	US\$	<u>91,093</u>	<u>13,728,959</u>	<u>174,047</u>	<u>6,503,339</u>

(Continúa)

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos son atribuibles según se indica abajo y su movimiento es el siguiente:

		Saldos al 1 de enero de 2014	Reconocido en resultados	Saldos al 31 de diciembre de 2014	Reconocido en resultados	Saldos al 31 de diciembre de 2015
Impuesto diferido activo atribuible a:						
Cuentas por cobrar comerciales	US\$	225,278	94,556	319,834	(319,834)	-
Impuesto diferido activo		225,278	94,556	319,834	(319,834)	-
Impuesto diferido pasivo atribuible a:						
Propiedad, planta y equipos		(3,444,934)	(300,668)	(3,745,602)	803,422	(2,942,180)
Impuesto diferido pasivo		(3,444,934)	(300,668)	(3,745,602)	803,422	(2,942,180)
Impuesto diferido pasivo, neto	US\$	(3,219,656)	(206,112)	(3,425,768)	483,588	(2,942,180)

Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables, originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2015, de acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC15-00000455, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$3,000,000 deben presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas y si el monto es superior a US\$15,000,000, deberán presentar el anexo de operaciones con partes relacionadas y el informe de precios de transferencia.

En el año 2015, la Compañía concluyó el estudio integral de precios de transferencia sobre las transacciones efectuadas durante el año 2014 y no se identificaron ajustes al gasto y pasivo por impuesto a la renta como resultado de los términos y condiciones de tales transacciones. A la fecha de emisión de los estados financieros, el estudio de precios de transferencia por el año 2015 se encuentra en proceso; sin embargo, con base al análisis preliminar efectuado, la Administración de la Compañía no anticipa ningún ajuste al gasto y pasivo por impuesto a la renta reflejado en los estados financieros adjuntos.

Revisiones Tributarias

Impuesto al Valor Agregado (IVA)

Con relación a la revisión de las declaraciones del impuesto al valor agregado del año 2005, las autoridades tributarias emitieron en el año 2008 el Acta de Determinación No. 0920080100469 la que establece diferencias de impuesto al valor agregado por US\$3,351,493 (más intereses por US\$3,441,389). Con relación a este reclamo la Compañía presentó las impugnaciones respectivas en primera instancia bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo y posteriormente ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal, los que fueron negados. Adicionalmente se presentó una Acción Extraordinaria de Protección ante la Corte Constitucional, la que no fue admitida. En junio de 2014, la Compañía procedió con el pago de la glosa antes indicada por US\$3,351,325 (más intereses por US\$3,633,348) quedando extinguida en esa fecha la obligación.

(Continúa)

Con relación a la revisión de las declaraciones del impuesto al valor agregado del año 2006, las autoridades tributarias emitieron en el año 2009 el Acta de Determinación No. 109012010RRS021583 la que establece diferencias de impuesto al valor agregado por US\$2,972,492 (más intereses por US\$2,308,259). La Compañía presentó las impugnaciones

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

respectivas, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo y posteriormente ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal. En diciembre de 2014 el Tribunal emitió sentencia declarando parcialmente a favor de la Compañía la demanda planteada. El 27 de enero de 2015, la Compañía interpuso recurso de casación ante la Corte Nacional de Justicia para que se deje sin efecto la sentencia del Tribunal Distrital de lo Fiscal y se efectúe una nueva determinación. En mayo de 2015 se emitió la Ley Orgánica de Remisión de Intereses, Multas y Recargos a la cual se acogió la Compañía para evitar el pago de intereses de mora por US\$2,882,620, por lo que en julio de 2015 presentó ante la Corte Nacional de Justicia el desistimiento del recurso de casación solicitado sobre la sentencia emitida por el Tribunal Distrital de lo Fiscal, procediendo al pago de la glosa de impuesto al valor agregado del año 2006 por US\$2,972,492. Los estados financieros de 2014 incluían una provisión de US\$5,280,751, la cual fue revertida contra resultados del 2015 en un monto de US\$2,287,000 correspondiente a multas e intereses.

Con relación a la revisión de las declaraciones del impuesto al valor agregado del año 2008, las autoridades tributarias emitieron en el año 2011 el Acta de Determinación No. 109012012RREC017386 la que establece diferencias de impuesto al valor agregado por US\$1,315,810 (más intereses por US\$1,378,190). La Compañía presentó las impugnaciones respectivas, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo posteriormente ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal, las que fueron negadas. El 20 de abril de 2015, la Compañía interpuso recurso de casación ante la Corte Nacional de Justicia para que se deje sin efecto la sentencia del Tribunal Distrital de lo Fiscal y se efectúe una nueva determinación. En mayo de 2015 se emitió la Ley Orgánica de Remisión de Intereses, Multas y Recargos a la cual se acogió la Compañía para evitar el pago de intereses de mora por US\$1,351,287, por lo que en junio de 2015 presentó ante la Corte Nacional de Justicia el desistimiento del recurso de casación solicitado sobre la sentencia emitida por el Tribunal Distrital de lo Fiscal, procediendo al pago de la glosa de impuesto al valor agregado del año 2008 por US\$1,315,810. Los estados financieros de 2014 incluían una provisión de US\$2,694,000, la cual fue revertida contra resultados del 2015 en un monto de US\$1,368,000 correspondiente a multas e intereses.

Impuesto a la Renta

Con relación a la revisión de las declaraciones de impuesto a la renta de los años 2000 y 2001, las autoridades tributarias emitieron en los años 2003 y 2005, Actas de Determinación las que establecen diferencias de impuesto a la renta por US\$4,755,940. La Compañía presentó la impugnación respectiva, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo ante la Subdirección Regional del Servicio de Rentas Internas Litoral Sur el que fue negado. Por lo que en julio de 2004 (años 2000 y 2001) y noviembre de 2005 (año 2002), la Compañía presentó ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal las respectivas impugnaciones. Posteriormente la Administración de la Compañía, con base al criterio de sus asesores legales, procedió al pago de las glosas por un monto de US\$3,327,953 (efecto neto del pago de la glosa por US\$4,819,033 más intereses por US\$1,032,087 menos utilización de retenciones por US\$2,523,167), retiró la demanda y efectuó la impugnación por pago indebido. A la fecha de los estados financieros, la Compañía mantiene un saldo por recuperar por US\$2,186,332 correspondiente al reclamo por pago indebido (véase nota 7).

(Continúa)

En octubre de 2011, la Primera Sala del Tribunal Distrital de lo Fiscal emitió sentencia de primera instancia reconociendo un pago indebido por impuesto a la renta del año 2002, ordenando que el Servicio de Rentas Internas (SRI) cancele US\$676,079 de la glosa y US\$220,334 por intereses. El SRI interpuso recurso de casación que en noviembre de 2011 fue negado por el Tribunal Distrital de lo Fiscal. El SRI interpuso recurso de hecho ante la Corte Nacional de Justicia que fue aceptado y se establece como válida el Acta de Determinación emitida por el SRI respecto al año 2002. A la fecha de los estados financieros, la resolución del reclamo presentado por el año 2002 está en proceso. Los estados

financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$5,136,478 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

Con relación a la revisión de la declaración de impuesto a la renta del año 2007, las autoridades tributarias emitieron en el año 2011 el Acta de Determinación la que establece diferencias de impuesto a la renta por US\$605,513. La Compañía presentó la impugnación respectiva, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo ante la Subdirección Regional del Servicio de Rentas Internas Litoral Sur el que fue negado. Por lo que en el 2012, la Compañía presentó ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal la respectiva impugnación. En mayo de 2015 se emitió la Ley Orgánica de Remisión de Intereses, Multas y Recargos a la cual se acogió la Compañía para evitar el pago de intereses de mora por US\$561,862, por lo que en junio de 2015, procedió al pago de la glosa de impuesto a la renta del año 2007 por US\$605,513. Los estados financieros de 2014 incluían una provisión de US\$666,821, la cual fue revertida contra resultados del 2015 en un monto de US\$53,792 correspondiente a multas e intereses.

Con relación a la revisión de la declaración de impuesto a la renta del año 2008, las autoridades tributarias emitieron en el año 2013 el Acta de Determinación la que establece diferencias de impuesto a la renta por US\$342,290. La Compañía en octubre de 2013 procedió al pago de US\$205,361 y presentó el reclamo por la glosa relacionada con el gasto de depreciación de activos fijos por US\$891,167 y gasto de mantenimiento y reparaciones por US\$34,790. En agosto de 2015, se obtuvo sentencia favorable del Tribunal Distrital de lo Fiscal quien dispuso el archivo de la causa debido a que ha desaparecido el objeto litigioso como resultado de que la Compañía se acogió a la Ley Orgánica de Remisión de Intereses, Multas y Recargos. Los estados financieros de 2014 incluían una provisión de US\$302,855, la cual fue revertida contra resultados del 2015 en un monto de US\$358,288 correspondiente a la glosa, multas e intereses.

Con relación a la revisión de la declaración de impuesto a la renta del año 2009, las autoridades tributarias emitieron en el año 2014 el Acta de Determinación la que establece diferencias de impuesto a la renta por US\$354,355. La Compañía presentó la respectiva impugnación ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal y el proceso está en espera de sentencia. Los estados financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$357,636 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

(Continúa)

Un resumen de las provisiones para contingencias tributarias al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es como sigue:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Impuesto al valor agregado:			
Año 2005	US\$	(191,791)	(191,791)
Año 2006		21,259	5,280,751
Año 2008		10,190	2,694,000
Impuesto a la renta:			
Año 2002		5,136,478	5,136,478
Año 2007		7,516	666,821
Año 2008		(55,433)	302,855
Año 2009		<u>357,636</u>	<u>357,636</u>
	US\$	<u>5,285,855</u>	<u>14,246,750</u>

El movimiento en la provisión para contingencias tributarias en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Saldo al inicio del año	US\$	14,246,750	16,234,006
(Reversión) provisión para contingencias		(4,067,080)	5,199,704
Pagos		<u>(4,893,815)</u>	<u>(7,186,960)</u>
Saldo al final del año	US\$	<u>5,285,855</u>	<u>14,246,750</u>

Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2012 al 2015 están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

(13) Beneficios a Empleados

El detalle de beneficios a empleados al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es como sigue:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Contribuciones de seguridad social	US\$	150,072	470,633
Beneficios sociales (principalmente legales)		4,925,577	4,104,687
Participación de los trabajadores en las utilidades		6,831,595	6,370,403
Reserva para pensiones de jubilación patronal		3,402,018	2,130,552
Reserva para indemnizaciones por desahucio		<u>935,096</u>	<u>925,786</u>
	US\$	<u>16,244,358</u>	<u>14,002,061</u>
Pasivos corrientes	US\$	11,907,244	10,945,723
Pasivos no corrientes		<u>4,337,114</u>	<u>3,056,338</u>
	US\$	<u>16,244,358</u>	<u>14,002,061</u>

(Continúa)

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

gasto de participación de los trabajadores en las utilidades en US\$6,856,279, en el 2015 (US\$6,500,271, en el 2014). El gasto es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Costo de las ventas	US\$	4,967,599	4,432,876
Gastos de ventas		1,565,020	1,730,905
Gastos de administración y generales		<u>323,660</u>	<u>336,490</u>
	US\$	<u><u>6,856,279</u></u>	<u><u>6,500,271</u></u>

Reserva para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

		<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemniza- ciones por desahucio</u>	<u>Total</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2014	US\$	1,862,037	797,556	2,659,593
Costo por servicios actuales		172,561	96,569	269,130
Costo financiero		100,333	42,975	143,308
Beneficios pagados		<u>(4,379)</u>	<u>(11,314)</u>	<u>(15,693)</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2014		2,130,552	925,786	3,056,338
Incluido en resultados del período:				
Costo por servicios actuales		374,414	103,282	477,696
Costo por servicios pasados		-	127,019	127,019
Costo financiero		<u>175,704</u>	<u>43,158</u>	<u>218,862</u>
		<u>550,118</u>	<u>273,459</u>	<u>823,577</u>
Incluido en otros resultados integrales:				
Pérdidas (ganancias) actuariales que surgen de ajustes por experiencia		<u>782,939</u>	<u>(186,459)</u>	<u>596,480</u>
Otros:				
Beneficios pagados		<u>(61,591)</u>	<u>(77,690)</u>	<u>(139,281)</u>
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2015	US\$	<u><u>3,402,018</u></u>	<u><u>935,096</u></u>	<u><u>4,337,114</u></u>

(Continúa)

Según se indica en el Código del Trabajo del Ecuador, todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo del Ecuador, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es como sigue:

		2015	2014
Trabajadores jubilados	US\$	584,511	148,942
Trabajadores activos con derecho adquirido a jubilación vitalicia (con 25 años o más de servicio)		510,964	191,059
Trabajadores activos con tiempo de servicio entre 10 años y menos de 25 años de servicio		1,480,286	877,465
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio		826,257	913,086
	US\$	<u>3,402,018</u>	<u>2,130,552</u>

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha del estado de situación financiera son los siguientes:

	2015	2014
Tasa de descuento	6.31%	6.54%
Tasa de incremento salarial	3.00%	3.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2.50%
Tasa de rotación (promedio)	14.35%	11.80%
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

(Continúa)

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes,

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

		31 de diciembre de 2015	
		Jubilación patronal	Indemnizaciones por desahucio
Tasa de descuento - aumento de 0.5%	US\$	(211,759)	(74,918)
Tasa de descuento - disminución de 0.5%		237,733	84,422
Tasa de incremento salarial - aumento de 0.5%		244,585	86,860
Tasa de incremento salarial - disminución de 0.5%		<u>(219,176)</u>	<u>(77,537)</u>

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de costo de las ventas, gastos de administración y generales y gastos de ventas en el estado de resultados por los años terminados al 31 de diciembre de 2015 y 2014 se resumen a continuación:

		2015	2014
Sueldos y salarios	US\$	10,720,602	10,573,569
Beneficios sociales y otros beneficios		10,843,870	11,097,922
Participación de trabajadores		6,856,279	6,500,271
Jubilación patronal y desahucio		<u>823,577</u>	<u>412,438</u>
	US\$	<u>29,244,328</u>	<u>28,584,200</u>

(14) Capital y Reservas

Capital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. El detalle del número de acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

	2015	2014
Acciones autorizadas	15,000,000	15,000,000
Acciones suscritas y pagadas	<u>10,007,113</u>	<u>10,007,113</u>

(Continúa)

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere para las compañías anónimas, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Reserva de Capital

De acuerdo con lo previsto en las disposiciones societarias vigentes, el saldo de la reserva de capital no está sujeto a distribución a los accionistas y puede ser objeto de capitalización en la parte que exceda el saldo de las pérdidas acumuladas, previa decisión de la Junta General de Accionistas. Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía compensó pérdidas acumuladas por US\$8,587,991 y el saldo por US\$4,414,614 fue utilizado para la escisión de la Compañía (véase nota 1).

Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI. CPAIFRS.11.007 publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no está sujeto a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren.

Otros Resultados Integrales

Corresponde a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos provenientes de los ajustes por experiencia (los efectos de las diferencias entre las suposiciones actuariales previas y los sucesos ocurridos en el año) y los efectos de los cambios en los supuestos actuariales (véase nota 3 (g)).

Dividendos

En el año 2015, la Compañía declaró dividendos por US\$26,511,090 sobre las utilidades del 2014 (en el año 2014, distribuyó dividendos por US\$17,484,184 sobre las utilidades del 2013).

Posterior al 31 de diciembre de 2015, el Directorio de la Compañía propuso la distribución de dividendos por US\$21,284,462 contra las utilidades del año 2015. La distribución propuesta está sujeta a aprobación de la Junta de Accionistas.

(Continúa)

(15) Administración del Riesgo Financiero

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Marco de Administración de Riesgos

La Administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si el marco de administración de riesgos es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes a efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Exposición al Riesgo de Crédito

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	<u>Notas</u>		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Efectivo y equivalentes a efectivo	6	US\$	17,700,839	15,322,834
Cuentas por cobrar comerciales, neto	7		34,447,948	37,465,165
Otras cuentas por cobrar	7		5,686,103	4,102,740
		US\$	<u>57,834,890</u>	<u>56,890,739</u>

(Continúa)

Cuentas por Cobrar Comerciales

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. Las cuentas por cobrar comerciales están compuestas por un número importante de clientes de la industria de retail y distribuidos en diversas áreas geográficas. La evaluación de crédito continua se realiza sobre la condición financiera de los clientes. Desde un punto de vista geográfico o demográfico no existe concentración de riesgo de crédito.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales a la fecha del estado de situación financiera por tipo de cliente fue:

		2015	2014
Supermercados	US\$	11,574,661	12,839,400
Distribuidores		18,065,187	14,491,812
Minoristas		4,683,263	6,473,623
Relacionados		124,837	3,660,330
	US\$	<u>34,447,948</u>	<u>37,465,165</u>

En el rubro de venta de bienes, tres supermercados registran el 5% o más de las ventas netas de la Compañía. Estos tres clientes principales registran US\$10,634,785 del saldo de cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2015 (tres supermercados y saldo de US\$7,756,311, en el 2014).

Pérdidas por Deterioro

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales a cada fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

		2015		2014	
		Valor bruto	Deterioro	Valor bruto	Deterioro
Vigentes	US\$	31,754,943	102,889	30,841,665	-
Vencidas de 1 a 30 días		1,777,547	78,765	2,192,361	-
Vencidas de 31 a 90 días		742,222	69,554	856,884	10,560
Vencidas de 91 a 180 días		138,183	12,949	85,949	30,473
Vencidas de 181 a 360 días		132,602	12,426	4,298,929	30,689
Vencidas más de 360 días		5,896,684	3,566,024	7,141,979	3,510,872
	US\$	<u>40,442,181</u>	<u>3,842,607</u>	<u>45,417,767</u>	<u>3,582,594</u>

(Continúa)

Al 31 de diciembre de 2014, las cuentas por cobrar comerciales vencidas más de 360 días incluyen US\$3,552,571 correspondiente a saldos por cobrar a una compañía relacionada que está domiciliada en Venezuela, debido a que desde el 2003 en Venezuela existe un control de cambio de divisas que es administrado por la Comisión de Administración de Divisas (CADIVI). Durante el año 2015, la Compañía recuperó la totalidad del saldo por cobrar a su relacionada de Venezuela por US\$3,552,571.

La variación en la provisión por deterioro con respecto a las cuentas por cobrar comerciales en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es la siguiente:

		2015	2014
Saldo al inicio del año	US\$	3,582,594	3,496,182
Provisión por deterioro		343,668	327,222
Castigos		(83,655)	(240,810)
Saldo al final del año	US\$	<u>3,842,607</u>	<u>3,582,594</u>

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

La Compañía mantiene efectivo y equivalentes a efectivo por US\$17,700,839 al 31 de diciembre de 2015 (US\$15,322,834, al 31 de diciembre de 2014), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo son mantenidos principalmente con bancos e instituciones financieras que están calificadas en el rango AAA- según las agencias Pacific Credit Rating y Bank Watch Ratings.

Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 15 días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de los estados financieros la Compañía presenta capital de trabajo negativo; sin embargo, la Administración de la Compañía considera que generará los flujos de caja necesarios que le permitirá cubrir sus obligaciones y que los accionistas continuarán brindando el soporte financiero necesario.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses:

		31 de diciembre de 2015				
		Valor en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 2 años
Cuentas por pagar comerciales	US\$	42,497,109	42,497,109	42,497,109	-	-
Dividendos por pagar		26,511,090	26,511,090	26,511,090	-	-
Impuesto a la renta por pagar		13,728,959	13,728,959	13,728,959	-	-
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		38,517,256	38,517,256	33,015,263	-	5,501,993
	US\$	<u>121,254,414</u>	<u>121,254,414</u>	<u>115,752,421</u>	<u>-</u>	<u>5,501,993</u>
		31 de diciembre de 2014				
		Valor en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 2 años
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	15,000,000	15,409,309	162,713	15,246,596	-
Cuentas por pagar comerciales		46,493,339	46,493,339	46,493,339	-	-
Impuesto a la renta por pagar		6,503,339	6,503,339	6,503,339	-	-
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		44,713,129	44,713,129	30,466,379	-	14,246,750
	US\$	<u>112,709,807</u>	<u>113,119,116</u>	<u>83,625,770</u>	<u>15,246,596</u>	<u>14,246,750</u>

Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Moneda

Las transacciones de la Compañía son realizadas principalmente en U. S. dólar, moneda funcional. La Compañía está expuesta al riesgo de moneda principalmente en compras denominadas en monedas distintas a la moneda funcional de la Compañía.

Exposición al Riesgo de Moneda

El siguiente es el resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición de la Compañía a riesgos de moneda extranjera:

		2015		2014	
		Euros	GBP	Euros	GBP
Cuentas por pagar comerciales	US\$	<u>1,315,627</u>	<u>57,018</u>	<u>640,094</u>	<u>8,213</u>

Las siguientes tasas de cambio fueron utilizadas:

	Tasa de cambio promedio		Tasa de cambio al cierre 31 de diciembre	
	2015	2014	2015	2014
Un euro	1.111	1.329	1.111	1.331
Una libra esterlina (GBP)	1.528	1.647	1.558	1.556

(Continúa)

Análisis de Sensibilidad

El fortalecimiento (debilitamiento) de la tasa de cambio del US dólar contra el Euro en un 10% en 2015 y 2014 habría incrementado (disminuido) el patrimonio y los resultados de la Compañía en aproximadamente US\$114,047 (US\$66,439, en el 2014).

El fortalecimiento (debilitamiento) de la tasa de cambio del US dólar contra la libra esterlina en un 3%, en el 2015 (10%, en el 2014) habría incrementado (disminuido) el patrimonio y los resultados de la Compañía en aproximadamente US\$2,078 (US\$997, en el 2014).

Este análisis está basado en las variaciones de la tasa de cambio que la Compañía considera razonablemente posible a la fecha de reporte. El análisis asume que las otras variables permanecen constantes.

Riesgo de Tasa de Interés

La Compañía administra el riesgo de tasa de interés contratando en la medida de lo posible préstamos a tasa fija. Al 31 de diciembre de 2014 el total de préstamos y obligaciones financieras son a tasa de interés variable.

Análisis de Sensibilidad del Flujo de Efectivo para Pasivos Financieros a Tasa de Interés Variable

Al 31 de diciembre de 2014, una variación de menos/más 100 puntos básicos en las tasas de interés al final del período que se informa habría incrementado (disminuido) la utilidad neta y

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

el patrimonio en aproximadamente US\$117,000. Este análisis asume que todas las otras variables permanecen constantes.

(16) Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y los acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. La Junta de Accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierte anualmente y el nivel de dividendos que se paga a los accionistas. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes a efectivo; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		2015	2014
Total pasivos	US\$	128,533,708	119,191,913
Más dividendos propuestos y no acumulados		21,284,462	26,511,090
Menos efectivo y equivalentes a efectivo		<u>(17,700,839)</u>	<u>(15,322,834)</u>
Deuda neta ajustada	US\$	<u>132,117,331</u>	<u>130,380,169</u>
Total patrimonio	US\$	46,915,682	52,142,310
Menos dividendos propuestos y no acumulados		<u>(21,284,462)</u>	<u>(26,511,090)</u>
Patrimonio ajustado	US\$	<u>25,631,220</u>	<u>25,631,220</u>
Índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado		<u>5.15</u>	<u>5.09</u>

(17) Transacciones y Saldos con Partes RelacionadasTransacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014 es el siguiente:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	<u>Notas</u>	<u>2015</u>	<u>2014</u>
Compras de productos terminados	US\$	21,559,439	23,785,975
Compras de materias primas		322,211	359,328
Ventas de materia prima		84,233	-
Ventas de productos terminados		223,265	4,382,953
Regalías pagadas	19	30,511,542	30,838,000
Pagos por servicios y compras varias	19	<u>15,203,176</u>	<u>7,388,541</u>

Durante los años 2015 y 2014, la Compañía compró materias primas para su proceso productivo a Unilever Supply Chain Company (USCC). También vendió productos terminados a Unilever Andina Colombia y Unilever Centroamérica. Los precios que las compañías relacionadas facturan entre sí y aquellos que carga la Compañía se aproximan a los precios de mercado.

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es como sigue:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Activos:			
Cuentas por cobrar comerciales	US\$	<u>124,837</u>	<u>3,660,330</u>
Pasivos:			
Cuentas por pagar comerciales	US\$	<u>5,180,695</u>	<u>10,489,528</u>

(Continúa)

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2015 y 2014, las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		<u>2015</u>	<u>2014</u>
Sueldos y salarios	US\$	1,489,583	1,457,058
Beneficios a corto plazo		231,394	216,514
Beneficios a largo plazo		<u>163,550</u>	<u>143,992</u>

(18) Gastos por Naturaleza

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla como sigue en los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2015	2014
Materias primas y cambios en productos terminados y productos en proceso	8	US\$ 107,111,506	114,173,449
Gasto de personal	13	29,244,328	28,584,200
Gasto por regalías	17 y 19	30,511,542	30,838,000
Gasto por publicidad		32,314,040	26,010,310
Gasto por transporte de mercaderías		6,548,293	7,071,581
Gasto por depreciación	9	9,746,257	8,014,347
Gasto por mantenimiento y reparaciones		6,086,326	6,687,315
Gasto por provisión (reversión) para contingencias	12	(4,067,080)	5,199,704
Gasto por servicios básicos		2,787,666	2,673,062
Gasto por servicios recibidos del exterior	19	14,485,897	5,056,728
Gasto por honorarios y servicios prestados		2,357,061	3,705,469
Otros		13,735,407	22,978,028
		<u>US\$ 250,861,243</u>	<u>260,992,193</u>

(19) Compromisos y Contingencias

Compromisos

Contrato de Licencia de Marcas, Regalías y Asistencia Técnica

A partir de enero de 2007, la Compañía suscribió con Unilever N. V. y Conopco Inc., corporaciones constituidas en Rotterdam, Holanda y en Estados Unidos de América, respectivamente, contratos mediante los cuales se otorga a la Compañía una licencia no exclusiva para usar marcas y conocimiento técnico de los productos que se comercializa. La Compañía cancela regalías cuyo monto se determina aplicando los siguientes porcentajes durante los años 2015 y 2014: i) 7% de las ventas netas de detergentes; ii) 5% de las ventas netas de jabones de lavar; iii) 5% de las ventas netas de helados; iv) 7% de las ventas netas de productos para cuidado del hogar y personal; y, v) 5% de las ventas netas de margarinas, a favor de Unilever N. V.. A favor de Conopco Inc. el 5% de las ventas netas de los productos Knorr y Ades.

(Continúa)

Contrato de Licencia para Utilización de Tecnología y Logos

A partir de enero de 2008, la Compañía suscribió con Unilever N. V. y Conopco Inc., corporaciones constituidas en Rotterdam, Holanda y en Estados Unidos de América, respectivamente, contratos mediante los cuales se otorga a la Compañía una licencia exclusiva, para utilizar tecnología y logotipos relacionados con las marcas que se comercializa. La Compañía cancela regalías cuyo monto se determina aplicando los siguientes porcentajes durante los años 2015 y 2014: i) 3% de las ventas netas de helados y alimentos; ii) 5% de las ventas netas de productos para cuidado personal; y, iii) 4% de las ventas netas de detergentes, a favor de Unilever N.V.. A favor de Conopco Inc. el 3% de las ventas netas de los productos Knorr y Ades.

Adicionalmente, la Compañía debe pagar por el uso de logotipos el 1% de las ventas netas de todas las divisiones de Unilever N. V. y Conopco Inc..

La vigencia del contrato de licencias, marcas, regalías, y asistencia técnica; y, utilización de tecnología y logos es indefinida a menos que una de las partes decida darlo por terminado. El gasto por estos conceptos durante el año terminado el 31 de diciembre de 2015 fue de US\$30,511,542 (US\$30,838,000, en el 2014).

Contrato de Cost Recovery

A partir de enero de 2009, la Compañía suscribió con Unilever Andina Colombia un contrato de servicios mediante el cual Unilever Andina Ecuador recibe las siguientes prestaciones de su matriz regional:

Servicios de Promoción y Mercadeo: direccionamiento estratégico de la actividad de desarrollo de marcas, enfocado a las actividades con los medios de publicidad y actividades de investigación de mercados.

Liderazgo Estratégico Regional: en actividades de mercadeo enfocado al cliente y al consumidor final.

Servicios Financieros y Administrativos: direccionamiento estratégico en actividades de finanzas, enfocado al análisis financiero de rentabilidad de marcas.

Servicio Gerencial de Direccionamiento Estratégico del Negocio: dando cumplimiento a las decisiones de la Junta de Accionistas y a las normas legales y a las políticas de la Compañía.

Direccionamiento Estratégico en Recursos Humanos: enfocado a la actividad de selección y entrenamiento.

Servicio de Logística de la Cadena de Suministros: direccionamiento estratégico en la actividad de cadena de suministro, enfocado en planeación de suministros de bienes y servicios necesarios para la producción y distribución.

La vigencia del contrato es indefinida a menos que una de las partes decida darlo por terminado. El gasto por estos conceptos durante el año terminado el 31 de diciembre de 2015 fue de US\$2,017,000 (US\$3,668,800, en el 2014).

(Continúa)

Contrato de Service Fees

A partir de enero de 2012, la Compañía suscribió con Unilever N. V. un contrato de servicios mediante el cual Unilever Andina Ecuador recibe las siguientes prestaciones de su matriz global:

Liderazgo Estratégico: asistencia en la administración de categorías, regiones y/o grupos de compañías.

Soporte Transaccional y Asistencia/Asesoramiento: de los departamentos corporativos en las áreas de finanzas, impuestos, recursos humanos y tecnología de la información.

La vigencia del contrato es indefinida a menos que una de las partes decida darlo por terminado. El gasto por estos conceptos durante los años terminados el 31 de diciembre de 2015 y 2014 fue de US\$1,324,000.

Contrato de Values Based Fee Out

A partir de octubre de 2014, la Compañía suscribió con Unilever ASSCC AG de Suiza un Contrato para fijar el valor de tarifa, mediante el cual Unilever Andina Ecuador recibe experiencia sobre la cadena de abastecimiento con la finalidad de maximizar su capacidad de servir al cliente y a los consumidores en el territorio de la manera más eficiente, actualizada y

costo más efectivo posible; esto incluye los siguientes servicios que brindará Unilever ASSCC a Unilever Andina Ecuador:

- Desarrollo de toda la estrategia de la cadena de abastecimiento;
- Determinación de los niveles de inventario;
- Selección y negociación de proveedores para materia prima y de empaque;
- Selección y monitoreo de los transportistas logísticas en relación con la entrega de materia prima entrante y la entrega de los productos de Unilever a los clientes de MSO;
- Negociación de precios con los elaboradores / co-ensambladores;
- Garantía de disponibilidad de las especificaciones de producto en tiempo y forma;
- Crear un plan de producción.

Cualquier de las partes puede dar por terminado el contrato. El gasto por estos conceptos durante el año terminado el 31 de diciembre de 2015 fue de US\$10,356,472 (US\$693,400, en el 2014).

Contingencias

La Compañía se encuentra defendiéndose de varias demandas laborales planteadas en su contra por ex - trabajadores quienes reclaman principalmente indemnizaciones por despido por US\$452,183. En opinión de la Administración y de su asesor legal, la resolución final de estos asuntos no tendrá un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos. Los estados financieros adjuntos no incluyen ninguna provisión para el pasivo adicional, de haber alguno, que podría resultar de la resolución final de estos procesos.

(Continúa)

(20) Hechos Posteriores

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 15 de abril de 2016 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2015, fecha del estado de situación financiera pero antes del 15 de abril de 2016, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.