

Unilever Andina Ecuador S. A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

Con el Informe de los Auditores Independientes

Unilever Andina Ecuador S. A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Cambio en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros



KPMG del Ecuador Cía. Ltda.  
Av. Miguel H. Alcívar, Mz 302  
Guayaquil 090103818  
Ecuador

Tel. (04) 229 0698  
(04) 229 0699  
Fax (04) 228 8774

### Informe de los Auditores Independientes

A los Miembros del Directorio y Junta de Accionistas  
Unilever Andina Ecuador S. A.:

1. Hemos auditado los estados financieros que se acompañan de Unilever Andina Ecuador S. A. ("la Compañía"), que incluyen el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014, y los estados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha, y las notas que comprenden un resumen de las políticas importantes de contabilidad y otra información explicativa.

#### *Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros*

2. La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera y por el control interno que determina necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores significativos, ya sean debido a fraude o error.

#### *Responsabilidad de los Auditores*

3. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos pertinentes y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de errores significativos.
4. Una auditoría incluye efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen de nuestro juicio, incluyendo la evaluación de los riesgos de errores materiales en los estados financieros, debido a fraude o error. Al hacer esas evaluaciones de riesgo, consideramos los controles internos pertinentes a la preparación y presentación razonable de los estados financieros de la entidad en orden a diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de los principios de contabilidad utilizados y la razonabilidad de las estimaciones contables elaboradas por la Administración, así como evaluar la presentación en conjunto de los estados financieros.
5. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proveer una base para nuestra opinión calificada.

(Continúa)

*Bases para una Opinión Calificada*

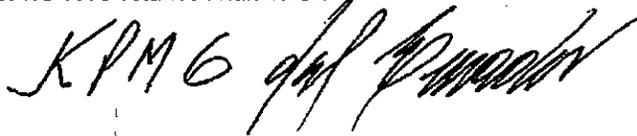
6. Debido a que nuestra contratación como auditores externos fue en marzo 3 de 2015, fecha posterior a la que la Compañía efectuó la toma física de inventarios al cierre del año 2014, no nos fue posible observar los procedimientos aplicados y el conteo físico de los inventarios registrados al 31 de diciembre de 2014.

*Opinión Calificada*

7. En nuestra opinión, excepto por los posibles efectos que podría tener en los estados financieros el asunto indicado en el párrafo 6 de la sección bases para una opinión calificada, los estados financieros mencionados en el primer párrafo presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la situación financiera de Unilever Andina Ecuador S. A. al 31 de diciembre de 2014, y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año que terminó en esa fecha de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera.

*Otros Asuntos*

8. Los estados financieros de la Compañía al y por el año que terminó el 31 de diciembre de 2013 fueron auditados por otros auditores, cuyo informe de fecha 29 de abril de 2014 contiene una opinión no calificada sobre esos estados financieros.



SC-RNAE 069

Mayo 7 de 2015



Gina A. Frazo, Socio  
Registro No. 17121

Unilever Andina Ecuador S. A.  
(Guayaquil – Ecuador)

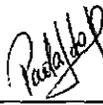
Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2013

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

<u>Activos</u>	<u>Notas</u>		<u>2014</u>	<u>2013</u>
<b>Activos corrientes:</b>				
Efectivo y equivalentes a efectivo		US\$	15,322,834	19,748,775
Cuentas por cobrar comerciales, neto	6		37,465,165	32,912,956
Otras cuentas por cobrar	6		4,102,740	4,391,810
Inventarios	7		22,503,806	17,001,080
Gastos pagados por anticipado			310,569	562,864
<b>Total activos corrientes</b>			<b>79,705,114</b>	<b>74,617,485</b>
<b>Activos no corrientes:</b>				
Propiedad, planta y equipos, neto	8		91,629,109	81,575,114
<b>Total activos no corrientes</b>			<b>91,629,109</b>	<b>81,575,114</b>
<b>Total activos</b>		US\$	<b>171,334,223</b>	<b>156,192,599</b>
<b><u>Pasivos y Patrimonio</u></b>				
<b>Pasivos corrientes:</b>				
Préstamos y obligaciones financieras	9	US\$	15,000,000	15,000,000
Cuentas por pagar comerciales	10		46,287,077	41,287,506
Impuesto a la renta por pagar	11		6,503,339	6,174,178
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar	10		44,919,391	40,078,183
<b>Total pasivos corrientes</b>			<b>112,709,807</b>	<b>102,539,867</b>
<b>Pasivos no corrientes:</b>				
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio	12		3,056,338	2,659,593
Impuesto diferido pasivo	11		3,425,768	3,219,656
<b>Total pasivos no corrientes</b>			<b>6,482,106</b>	<b>5,879,249</b>
<b>Total pasivos</b>			<b>119,191,913</b>	<b>108,419,116</b>
<b>Patrimonio:</b>				
Capital acciones	13		10,007,113	10,007,113
Reserva legal	13		5,003,556	5,003,556
Reserva de capital	13		-	13,002,605
Resultados acumulados por aplicación de NIIF	13		10,620,551	10,620,551
Utilidades disponibles			26,511,090	9,139,658
<b>Total patrimonio</b>			<b>52,142,310</b>	<b>47,773,483</b>
<b>Total pasivos y patrimonio</b>		US\$	<b>171,334,223</b>	<b>156,192,599</b>

  
Fernando Ciarrocca  
Representante Legal

  
Paola Soto  
Contadora

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

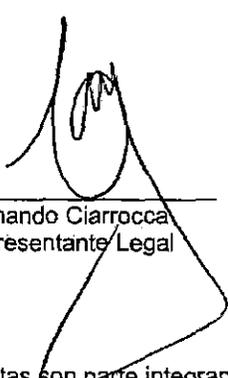
Unilever Andina Ecuador S. A.

Estado de Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2014	2013
Ventas netas		US\$ 291,167,085	277,483,513
Costo de las ventas	17	(140,055,998)	(137,964,841)
Utilidad bruta		<u>151,111,087</u>	<u>139,518,672</u>
Otros ingresos		136,772	287,960
Gastos de ventas	17	(77,417,401)	(71,625,296)
Gastos de administración y generales	17	(36,060,542)	(37,802,151)
Otros gastos		(562,015)	(631,222)
		<u>(113,903,186)</u>	<u>(109,770,709)</u>
Utilidad en operaciones		<u>37,207,901</u>	<u>29,747,963</u>
Costo financiero:			
Intereses ganados		10,577	49,886
Intereses pagados		(383,611)	(83,449)
Costo financiero, neto		<u>(373,034)</u>	<u>(33,563)</u>
Utilidad antes de impuesto a la renta		36,834,867	29,714,400
Impuesto a la renta	11	(10,323,777)	(12,230,216)
Utilidad neta		<u>US\$ 26,511,090</u>	<u>17,484,184</u>

  
 \_\_\_\_\_  
 Fernando Ciarrocca  
 Representante Legal

  
 \_\_\_\_\_  
 Paola Soto  
 Contadora

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

Unilever Andina Ecuador S. A.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Notas	Capital acciones	Reserva legal	Reserva de capital	Resultados acumulados por aplicación de NIIF	Utilidades disponibles	Total patrimonio
	US\$ 10,007,113	5,003,556	13,002,605	10,620,551	9,619,279	48,253,104
Saldos al 1 de enero de 2013						
Transacciones con accionistas:						
Dividendos pagados	-	-	-	-	(17,962,689)	(17,962,689)
Otros ajustes	-	-	-	-	(1,116)	(1,116)
Utilidad neta	-	-	-	-	17,484,184	17,484,184
Saldos al 31 de diciembre de 2013	10,007,113	5,003,556	13,002,605	10,620,551	9,139,658	47,773,483
Transacciones con accionistas:						
Dividendos pagados	-	-	-	-	(17,484,184)	(17,484,184)
Absorción de pérdidas de años anteriores	-	-	(8,587,991)	-	8,587,991	-
Escisión de la Compañía	-	-	(4,414,614)	-	(243,465)	(4,658,079)
Utilidad neta	-	-	-	-	26,511,090	26,511,090
Saldos al 31 de diciembre de 2014	US\$ 10,007,113	5,003,556	-	10,620,551	26,511,090	52,142,310

  
 Fernando Chiarrocca  
 Representante Legal

  
 Paola Soto  
 Contadora

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

Unilever Andina Ecuador S. A.

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Notas	2014	2013
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Utilidad neta	US\$	26,511,090	17,484,184
Ajustes:			
Deterioro de cuentas por cobrar comerciales	14	327,222	181,601
Depreciación de propiedad, planta y equipos	8	8,014,347	6,486,506
(Reversión) deterioro de propiedad, planta y equipos	8	(44,345)	290,666
Efecto neto de la venta, baja de propiedad, planta y equipos		562,015	389,140
Provisión para contingencias tributarias	11	5,199,704	9,711,836
Gasto de intereses		383,611	83,449
Gasto de impuesto a la renta		10,323,777	12,230,216
		<u>51,277,421</u>	<u>46,857,598</u>
Disminución (aumento) en:			
Cuentas por cobrar comerciales		(4,879,431)	(4,585,716)
Otras cuentas por cobrar		370,350	939,632
Inventarios		(5,502,726)	2,050,497
Gastos pagados por anticipado		252,295	282,133
Aumento (disminución) en:			
Cuentas por pagar comerciales		4,999,571	9,324,617
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		(5,016,575)	818,771
Reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio		396,745	43,418
Efectivo generado por las actividades de operación		<u>41,897,650</u>	<u>55,730,950</u>
Intereses pagados		(383,611)	(83,449)
Impuesto a la renta pagado	11	<u>(9,869,784)</u>	<u>(8,578,337)</u>
Flujo neto de efectivo de las actividades de operación		<u>31,644,255</u>	<u>47,069,164</u>
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:			
Adquisición de propiedad, planta y equipos		(19,060,388)	(18,347,143)
Producto de la venta de propiedad, planta y equipos		474,376	-
Flujo neto de efectivo de las actividades de inversión		<u>(18,586,012)</u>	<u>(18,347,143)</u>
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Dividendos pagados		<u>(17,484,184)</u>	<u>(17,962,689)</u>
Flujo neto de efectivo de las actividades de financiamiento		<u>(17,484,184)</u>	<u>(17,962,689)</u>
(Disminución) aumento neto en efectivo y equivalentes a efectivo		(4,425,941)	10,759,332
Efectivo y equivalentes a efectivo al inicio del año		<u>19,748,775</u>	<u>8,989,443</u>
Efectivo y equivalentes a efectivo al final del año	US\$	<u><u>15,322,834</u></u>	<u><u>19,748,775</u></u>

  
 Fernando Ciarrocca  
 Representante Legal

  
 Paola Soto  
 Contadora

Las notas adjuntas son parte integrante de estos estados financieros.

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

**(1) Entidad que Reporta**

Unilever Andina Ecuador S. A. ("la Compañía"), fué constituida el 5 de julio de 1995 en la ciudad de Quito, República del Ecuador. Sus operaciones consisten en la producción y comercialización de helados de la marca Pingüino, productos de tocador, detergentes y margarinas. La Compañía se encuentra domiciliada en el Km. 22.5 de la vía a Daule, Guayaquil, Ecuador y sus operaciones están sometidas al control y vigilancia de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

Los principales accionistas de la Compañía son Mavibel (Maatschappij Voor International Beleggingen) B. V. y Doma B. V. compañías domiciliadas en Holanda.

El 21 de julio de 2012, la Junta General Extraordinaria de Accionistas resolvió la escisión de la Compañía, según escritura pública del 1 de agosto de 2012, la que fue aprobada por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros mediante Resolución No. SC-IJ-DJCPTÉ-G-14-0000254 del 17 de enero de 2014 e inscrita en el Registro Mercantil el 14 de marzo de 2014, para la creación de Visanuasa S. A., entidad que se dedicará a la producción, transformación, importación, y comercialización de equipos de purificación de agua. Los accionistas de la nueva entidad se mantienen con la misma participación que mantienen en el capital acciones de la Compañía. La escisión se realizó mediante transferencia a título universal a favor de Visanuasa S. A. del saldo de la cuenta reserva de capital por US\$4,414,614 y de utilidades disponibles por US\$243,465. A la fecha de los estados financieros el aporte inicial a favor de Visanuasa S. A. por US\$4,658,079 está pendiente de pago hasta que la entidad efectúe el trámite de apertura de cuenta corriente.

Como se muestra en los estados financieros adjuntos, excluyendo saldos con partes relacionadas y provisiones para contingencias tributarias, la Compañía presenta capital de trabajo negativo de US\$8,268,415 al 31 de diciembre de 2014 (US\$6,322,526, al 31 de diciembre de 2013) originado principalmente por el endeudamiento con institución financiera del exterior para adquisición de propiedad, planta y equipos. La Administración considera que cancelará sus pasivos cuando sean exigibles.

**(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros**

**(a) Declaración de Cumplimiento**

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIFs).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la Administración de la Compañía el 30 de abril de 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de accionistas de la misma.

**(b) Bases de Medición**

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(c) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros adjuntos están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda funcional de la Compañía. A menos que se indique lo contrario, las cifras financieras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en dólares estadounidenses.

(d) Uso de Estimaciones y Juicios

La preparación de estados financieros de acuerdo con las NIIFs requiere que la Administración de la Compañía efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes se revisan sobre una base continua. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que las estimaciones son revisadas y en cualquier período futuro afectado.

i. Juicios

En relación a juicios realizados en la aplicación de políticas de contabilidad, la Administración informa que ninguno de ellos tiene un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2015, se incluye en la nota 12 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo a las NIIFs los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

**(3) Políticas de Contabilidad Significativas**

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

**(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes**

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

**(b) Transacciones en Moneda Extranjera**

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional de la Compañía a las tasas de cambio a las fechas de las transacciones. Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha del estado de situación financiera son reconvertidos a la moneda funcional a la tasa de cambio de esa fecha. Las diferencias en cambio en moneda extranjera son generalmente reconocidas en resultados.

**(c) Instrumentos Financieros**

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar; y clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

**i. Activos y Pasivos Financieros no Derivados – Reconocimiento y Baja**

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en que se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de negociación en la que la Compañía comienza a ser parte de las provisiones contractuales del instrumento.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales a los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía se reconoce como un activo o pasivo separado.

(Continúa)

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o éstas han expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidarlos sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados – Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los préstamos y partidas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no se cotizan en un mercado activo. Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valorizan al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalentes a Efectivo

El efectivo y equivalentes a efectivo se compone de los saldos del efectivo disponible en caja y depósitos en cuentas corrientes.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los otros pasivos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable menos cualquier costo de transacción directamente atribuible. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valorizan al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Los otros pasivos financieros se componen de préstamos y obligaciones financieras, cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar.

iv. Capital Acciones

Las acciones ordinarias (única clase de acciones emitidas por la Compañía) son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones ordinarias, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(d) Inventarios

Los inventarios se valorizan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo de los inventarios se determina por el método del costo promedio, excepto por las importaciones en tránsito que se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios, los costos de producción o conversión y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

En el caso de los inventarios producidos y de los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción en base a la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los gastos estimados para completar la venta.

(e) Propiedad, Planta y Equipos

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de propiedad, planta y equipos son valorizadas al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro. El costo de ciertas partidas de propiedad, planta y equipos al 1 de enero de 2010, fecha de transición a NIIF, fue determinado por un perito independiente con base al valor razonable a esa fecha.

La propiedad, planta y equipos se reconocen como activo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros y su costo puede ser determinado de una manera fiable. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye:

- el costo de los materiales y la mano de obra directa;
- cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de hacer que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto;
- cuando la Compañía tiene una obligación de retirar el activo o rehabilitar el lugar, una estimación de los costos de dismantelar y remover las partidas y de restaurar el lugar donde estén ubicados; y
- los costos por préstamos capitalizados.

Los programas de computación adquiridos que están integrados a la funcionalidad de los equipos relacionados, son capitalizados como parte de los respectivos equipos.

Cuando partes de una partida de propiedad, planta y equipos poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes principales) del activo.

Las ganancias o pérdidas de la venta de un elemento de propiedad, planta y equipos son determinadas comparando los precios de venta con sus valores en libros, y son reconocidas en resultados cuando se realizan o conocen.

ii. Costos Posteriores

Mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo o su capacidad productiva, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable. Los costos por reparaciones y mantenimientos de rutina en propiedad, planta y equipos son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo del activo, u otro monto que se sustituye por el costo. De conformidad con la política de la Compañía, no se espera recuperar valor alguno al final de la vida útil estimada de los bienes de propiedad, planta y equipos, y, en concordancia con esto, no se definen valores residuales.

La depreciación de los elementos de propiedad, planta y equipos se reconoce en resultados y se calcula por el método de línea recta con base a las vidas útiles estimadas para cada componente de la propiedad, planta y equipos. Los terrenos no se deprecian.

Los elementos de propiedad, planta y equipos se deprecian desde la fecha en la cual están instalados y listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la cual el activo está completado y en condiciones de ser usado.

Las vidas útiles estimadas para el período actual y comparativo son las siguientes:

Edificios	27 años
Mejoras a edificios	20 años
Maquinarias y equipos	22 años
Moldes	20 años
Equipos de computación	3 años
Muebles y enseres	10 años
Congeladores	10 años
Vehículos	5 años
Otros equipos	<u>10 años</u>

Los métodos de depreciación y vidas útiles son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

(f) Deterioro

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados en cada fecha del estado de situación financiera para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro. Un activo financiero está deteriorado si existe evidencia objetiva de deterioro como consecuencia de uno o más eventos de pérdida ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese o esos eventos de pérdida han tenido un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros del activo que puede estimarse de manera fiable.

La evidencia objetiva de que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que la Compañía no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor entrará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario o emisores, condiciones económicas que se relacionen con incumplimiento, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos al costo amortizado tanto a nivel específico como colectivo. Todas las partidas por cobrar individualmente significativas son evaluadas por deterioro específico. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares. La evaluación se realiza sobre la base de una revisión objetiva de todas las cantidades pendientes de cobro al final de cada período y representa la mejor estimación de la Administración sobre las pérdidas en que podrían incurrirse por este concepto.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado se calcula como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa original de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión contra los préstamos y partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando un hecho que ocurra después de que se haya reconocido el deterioro causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se revierte contra resultados.

ii. Activos no Financieros

El valor en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los gastos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo o la unidad generadora de efectivo. Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados. Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en los estimados utilizados para determinar el importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor en libros del activo no puede exceder el valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(Continúa)

(g) Beneficios a los Empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido un tiempo mínimo de servicio de 25 años en una misma compañía; el que califica como un plan de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el plan de jubilación patronal se determina calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en los anteriores; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado.

La Compañía reconoce todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen del plan de beneficios definidos de jubilación patronal en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan, incluyendo el saneamiento del descuento, en los gastos por beneficios a empleados en resultados.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

Otros Beneficios a Empleados a Largo Plazo – Indemnizaciones por Desahucio

El Código del Trabajo de la República del Ecuador establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización equivalente al 25% de la última remuneración mensual multiplicada por el número de años de servicio.

La obligación neta de la Compañía relacionada con el beneficio de indemnización por desahucio es el monto de beneficio a futuro que los empleados han ganado a cambio de sus servicios en el período actual y en períodos pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado usando el método de costeo de crédito unitario proyectado. Cualquier ganancia o pérdida actuarial es reconocida de inmediato en otros resultados integrales.

ii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos a medida que los empleados proveen sus servicios o el beneficio es devengado por ellos.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a aquellas establecidas en el Código del Trabajo.

iii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un flujo de salida de beneficios económicos para resolver la obligación y el monto puede ser estimado de manera fiable.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera desembolsar a una tasa antes de impuesto que refleja la valoración actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento de descuento se reconoce como costo financiero.

El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota. No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de productos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos, bonificaciones o rebajas comerciales y del impuesto al valor agregado. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva de que los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de los bienes son transferidos al comprador, es probable que se reciban los beneficios asociados con la transacción, los costos incurridos y las posibles devoluciones de los bienes negociados pueden ser medidos con fiabilidad y la

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Compañía no conserva para sí ningún involucramiento en la administración corriente de los bienes vendidos. Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como una reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato o acuerdo de venta; sin embargo, para ventas dentro de la jurisdicción de la Compañía, la transferencia generalmente ocurre cuando el producto es recibido en las instalaciones de los clientes. En el caso de ventas fuera de la jurisdicción de la Compañía la transferencia ocurre cuando los bienes son cargados para su transporte por la empresa encargada en el puerto de embarque.

ii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(j) Ingresos Financieros y Costos Financieros

Los ingresos financieros y costos financieros incluyen:

- ingreso por intereses;
- gasto de intereses;
- ganancia o pérdida en cambio sobre activos y pasivos financieros en moneda extranjera

El ingreso o gasto por interés es reconocido usando el método de interés efectivo.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

(k) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta corriente y diferido es reconocido en resultados excepto que se relacione a partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto Corriente

El impuesto corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aplicable y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Impuesto Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos reportados para propósitos financieros y sus correspondientes bases tributarias. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporales que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afectó la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias tributarias que se derivan de la forma en que la Compañía espera, a la fecha del estado de situación financiera, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplique al momento de la reversión de las diferencias temporales de acuerdo a la ley de impuesto a la renta promulgada o sustancialmente promulgada a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados y consecuentemente se presentan en el estado de situación financiera por su importe neto si existe un derecho legal exigible de compensar los pasivos y activos por impuestos corrientes, y están relacionados con el impuesto a la renta aplicados por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad sujeta a impuestos, o en distintas entidades tributarias, pero pretenden liquidar los pasivos y activos por impuestos corrientes en forma neta, o sus activos y pasivos por impuesto a la renta serán realizados al mismo tiempo.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias trasladables a ejercicios futuros y diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que estén disponibles ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizados. Los activos por impuesto diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar los montos de los impuestos corrientes e impuestos diferidos la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales. La Compañía cree que la acumulación de sus pasivos tributarios es adecuada para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo las interpretaciones de la ley tributaria y la experiencia anterior. Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en que se determinen.

(Continúa)

**(4) Normas Nuevas y Revisadas e Interpretaciones Emitidas pero Aún no Efectivas**

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2014, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros:

**(a) NIIF 9 Instrumentos Financieros**

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 9.

**(b) NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes**

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2017, con adopción temprana permitida.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 15.

**(c) Otras Nuevas Normas o Modificaciones a Normas e Interpretaciones**

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Planes de Beneficios Definidos: Aportaciones de los Empleados (Modificaciones a la NIC 19).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2010 – 2012 (varias normas).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2011 – 2013 (varias normas).
- Mejoras Anuales a las NIIFs Ciclo 2012 – 2014 (varias normas).
- NIIF 14 Cuentas de Diferimiento de Actividades Reguladas.
- Contabilidad para la Adquisición de Intereses en Operaciones Conjuntas (Modificaciones a la NIIF 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).
- Agricultura: Plantas Productoras (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 41).
- Método de Participación en Estados Financieros Separados (Modificaciones a la NIC 27).
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversionista y sus Asociadas o Negocios Conjuntos (Modificaciones a la NIIF 10 y NIC 28).

**(5) Determinación de Valores Razonables**

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros y no financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela en las notas específicas referidas a ese activo o pasivo mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

**(a) Préstamos y Partidas por Cobrar**

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar, se estiman al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera. Las cuentas por cobrar comerciales, son medidas al monto de la factura si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

El monto en libros de las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento de corto plazo.

**(b) Otros Pasivos Financieros**

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

El valor razonable de los préstamos y obligaciones financieras (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable – véase nota 2.d.iii) se aproxima al monto en libros puesto que las tasas de interés de los mismos son similares a las tasas de mercado, para instrumentos financieros de similares características.

Los montos registrados de cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se aproximan a su valor razonable debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

**(6) Cuentas por Cobrar Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar**

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013 las cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan como sigue:

	<u>Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Cuentas por cobrar comerciales:			
Cientes locales	US\$	41,757,437	31,875,459
Compañías relacionadas	16	3,660,330	6,731,238
		<u>45,417,767</u>	<u>38,606,697</u>
Descuentos comerciales		(4,370,008)	(2,197,559)
Provisión para deterioro		(3,582,594)	(3,496,182)
	US\$	<u>37,465,165</u>	<u>32,912,956</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Anticipos a proveedores	US\$	587,744	5,750
Impuesto a la renta pagado en exceso	11	174,047	92,767
Impuesto a la renta en proceso de reclamo	11	2,186,332	2,186,332
Funcionarios y empleados		824,818	1,636,137
Otras		329,799	470,824
	US\$	<u>4,102,740</u>	<u>4,391,810</u>

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito relacionado con cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar se revela en la nota 14.

**Cambio en la Clasificación**

Durante el 2014, la Compañía concluyó que los descuentos comerciales otorgados a los clientes que se registraron en otras cuentas por pagar deben presentarse por su importe neto en las cuentas por cobrar comerciales y determinó que US\$2,197,559 deben reclasificarse a cuentas por cobrar comerciales. Para efectos comparativos y conforme lo requieren las normas contables, el cambio en la clasificación se realizó en el año 2013.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

**(7) Inventarios**

El detalle de inventarios al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Productos terminados	US\$ 16,000,058	10,480,814
Materias primas	3,174,749	3,008,017
Productos en proceso	995,623	1,041,228
Materiales y repuestos	2,332,840	2,332,658
En tránsito	536	138,363
	<u>US\$ 22,503,806</u>	<u>17,001,080</u>

En el 2014, las materias primas, materiales y otros consumibles y los cambios en productos terminados y en proceso reconocidos como costo de ventas ascendieron a US\$114,173,449 (US\$112,162,878, en el 2013).

**(8) Propiedad, Planta y Equipos**

El detalle y movimiento de propiedad, planta y equipos al y por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2014 y 2013 es como sigue:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

	Terrenos	Edificios	Mejoras a edificios	Maquinarias y equipos	Moldes	Muebles y enseres	Congeladores	Equipos de computación	Vehículos	Otros equipos	En construcción	Total
<b>Costo o costo atribuido:</b>												
Saldo al 1 de enero de 2013	3,432,571	18,620,216	2,002,895	46,065,950	478,009	1,018,889	24,247,295	752,795	667,288	5,698,012	16,509,663	119,493,603
Adiciones	108,373	2,577,951	-	3,551,185	-	69,915	7,153,730	27,754	27,376	1,481,133	3,849,728	18,347,143
Ventas y bajas	-	(172,672)	-	(171,421)	-	-	(45,047)	-	-	-	-	(389,140)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	3,540,944	21,025,495	2,002,895	49,445,714	478,009	1,088,804	31,355,978	780,549	694,664	6,879,145	20,159,409	137,451,606
Adiciones	673,659	6,814,508	-	5,734,974	-	365,204	7,523,653	313,423	46,990	4,878,395	19,060,388	19,060,388
Transferencias	-	-	-	(1,635,246)	(339,436)	(7,203)	(1,290,705)	(886)	(25,000)	(23,598)	(26,350,806)	-
Ventas y bajas	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2014	4,214,603	27,840,003	2,002,895	53,545,442	138,573	1,446,805	37,616,926	1,093,286	716,654	11,733,942	12,868,991	153,220,120
<b>Depreciación acumulada:</b>												
Saldo al 1 de enero de 2013	-	(6,778,714)	(1,266,083)	(23,822,464)	(478,009)	(772,458)	(10,641,960)	(560,688)	(930,029)	(1,475,202)	-	(46,427,607)
Gasto de depreciación del año	-	(536,156)	(61,745)	(3,005,437)	-	(41,629)	(2,108,450)	(146,679)	(18,575)	(567,835)	-	(6,486,506)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	-	(7,314,870)	(1,327,828)	(26,827,901)	(478,009)	(814,087)	(12,750,410)	(707,367)	(948,604)	(2,043,037)	-	(52,914,113)
Gasto de depreciación del año	-	(790,554)	(46,308)	(3,284,613)	-	(47,326)	(1,980,414)	(177,163)	(17,771)	(1,670,198)	-	(6,014,347)
Ventas y bajas	-	-	-	1,102,352	339,436	2,824	774,833	397	25,000	10,641	-	2,255,483
Saldo al 31 de diciembre de 2014	-	(8,105,424)	(1,376,136)	(29,010,162)	(138,573)	(858,589)	(13,955,991)	(864,133)	(641,375)	(3,702,594)	-	(58,672,977)
<b>Provisión para deterioro:</b>												
Saldo al 1 de enero de 2013	-	(1,163,079)	-	(1,508,634)	-	-	-	-	-	-	-	(2,671,713)
Provisión para deterioro del año	-	-	-	(290,666)	-	-	-	-	-	-	-	(290,666)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	-	(1,163,079)	-	(1,799,300)	-	-	-	-	-	-	-	(2,862,379)
Provisión para deterioro revertida	-	-	-	44,345	-	-	-	-	-	-	-	44,345
Saldo al 31 de diciembre de 2014	-	(1,163,079)	-	(1,754,955)	-	-	-	-	-	-	-	(2,918,034)
<b>Valor neto en libros:</b>												
Al 31 de diciembre de 2013	3,540,944	12,547,546	673,067	20,818,513	-	274,717	18,605,568	73,182	46,060	4,836,108	20,159,409	81,575,114
Al 31 de diciembre de 2014	4,214,603	18,571,500	626,759	22,780,325	-	588,216	23,662,935	209,153	75,279	8,031,348	12,868,991	91,629,109

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Propiedad, Planta y Equipos en Construcción

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía mantiene proyectos en curso, siendo los más importantes: i) aumento de la capacidad productiva de la división de helados (US\$6,073,008); ii) nuevos moldes para envasar margarinas de 250 y 500 gramos (US\$1,246,360); iii) equipos de venta de helados – congeladores (US\$971,205); y, iv) nueva línea de envasado de detergentes para formatos de 200 y 400 gramos (US\$577,524).

**(9) Préstamos y Obligaciones Financieras**

Esta nota provee información sobre los términos contractuales de los préstamos y obligaciones financieras de la Compañía (único pasivo que devenga intereses), los que son valorizados al costo amortizado. Para mayor información acerca de la exposición de la Compañía al riesgo de tasa de interés y liquidez, véase nota 14.

Los préstamos están denominados en US dólares. Los términos y condiciones de los préstamos son como sigue:

<i>Importes en US dólares</i>	Tasa anual de interés	Año de vencimiento	2014		2013	
			Valor nominal	Importe en libros	Valor nominal	Importe en libros
Préstamo bancario garantizado a corto plazo, a tasa de interés variable	Libor + 2%	2015	15,000,000	15,000,000	15,000,000	15,000,000
			<u>15,000,000</u>	<u>15,000,000</u>	<u>15,000,000</u>	<u>15,000,000</u>

**(10) Cuentas por Pagar Comerciales y Otras Cuentas y Gastos Acumulados por Pagar**

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013 las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se detallan como sigue:

	Notas	2014	2013
Cuentas por pagar comerciales:			
Proveedores locales		US\$ 31,289,112	29,404,433
Proveedores del exterior		4,508,437	6,517,223
Proveedores - compañías relacionadas	16	10,489,528	5,365,850
		<u>US\$ 46,287,077</u>	<u>41,287,506</u>
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar:			
Beneficios a empleados	12	US\$ 10,945,723	8,927,113
Provisión para contingencias tributarias	11	14,246,750	16,234,006
Impuesto al valor agregado por pagar y retenciones de impuesto a la renta e impuesto al valor agregado		3,144,624	2,260,619
Provisión por bienes y servicios		9,161,943	8,837,600
Provisión por servicios publicitarios		1,763,615	1,092,016
Escisión de la Compañía	1	4,658,079	-
Otras		998,657	2,726,829
		<u>US\$ 44,919,391</u>	<u>40,078,183</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Al 31 de diciembre de 2014 y 2013, provisión por bienes y servicios corresponde al pasivo por bienes y servicios recibidos al cierre del año y de los cuales no se ha recibido la factura del proveedor.

La exposición de la Compañía al riesgo de liquidez relacionado con cuentas por pagar comerciales y otras cuentas y gastos acumulados por pagar se revela en la nota 14.

**(11) Impuesto a la Renta**Gasto de Impuesto a la Renta

El gasto de impuesto a la renta fue cargado en su totalidad a resultados y consiste de:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Impuesto a la renta corriente del año	US\$	10,117,665	9,722,471
Impuesto a la renta diferido		206,112	2,507,745
	US\$	<u>10,323,777</u>	<u>12,230,216</u>

Conciliación del Gasto de Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22%. Dicha tasa se reduce al 12% si las utilidades se reinvierten en las compañías a través de aumentos en el capital acciones y se destinan a la adquisición de maquinarias o equipos nuevos o bienes relacionados con investigación y tecnología que mejoren la productividad.

La siguiente es la conciliación entre el gasto de impuesto a la renta y aquel que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta del 22% a la utilidad antes de impuesto a la renta:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Utilidad neta	US\$	26,511,090	17,484,184
Impuesto a la renta		10,323,777	12,230,216
Utilidad antes de impuesto a la renta	US\$	<u>36,834,867</u>	<u>29,714,400</u>
Impuesto que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta (22%)	US\$	8,103,671	6,537,168
Incremento (reducción) resultante de:			
Gastos no deducibles		2,380,548	3,374,266
Reconocimiento de impuesto diferido		206,112	2,507,745
Deducción por pago a trabajadores discapacitados e incremento neto de trabajadores		<u>(366,554)</u>	<u>(188,963)</u>
	US\$	<u>10,323,777</u>	<u>12,230,216</u>

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Impuesto a la Renta por Pagar

Un resumen del movimiento de impuesto a la renta por pagar corriente y de los anticipos y retenciones en la fuente del impuesto a la renta es el siguiente:

		Impuesto a la Renta			
		2014		2013	
		Anticipos y retenciones	Por pagar	Anticipos y retenciones	Por pagar
Saldos al inicio del año	US\$	92,767	6,174,178	91,673	5,028,950
Impuesto a la renta corriente del año		-	10,117,665	-	9,722,471
Pago de impuesto a la renta del año anterior			(6,174,178)	-	(5,028,950)
Anticipo y retenciones de impuesto a la renta		2,824,536	-	2,693,355	-
Impuesto a la salida de divisas (ISD)		871,070	-	856,032	-
Compensación de ISD, anticipos y retenciones contra el impuesto por pagar		(3,614,326)	(3,614,326)	(3,548,293)	(3,548,293)
Saldos al final del año	US\$	174,047	6,503,339	92,767	6,174,178

Activos y Pasivos por Impuestos Diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos reconocidos son atribuibles según se indica abajo y su movimiento es el siguiente:

		Saldos al 1 de enero de 2013	Reconocido en resultados	Saldos al 31 de diciembre de 2013	Reconocido en resultados	Saldos al 31 de diciembre de 2014
Impuesto diferido activo atribuible a:						
Cuentas por cobrar comerciales	US\$	-	225,278	225,278	94,556	319,834
Impuesto diferido activo		-	225,278	225,278	94,556	319,834
Impuesto diferido pasivo atribuible a:						
Propiedad, planta y equipos		(711,911)	(2,733,023)	(3,444,934)	(300,668)	(3,745,602)
Impuesto diferido pasivo		(711,911)	(2,733,023)	(3,444,934)	(300,668)	(3,745,602)
Impuesto diferido pasivo, neto	US\$	(711,911)	(2,507,745)	(3,219,656)	(206,112)	(3,425,768)

Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía con base a la opinión de sus asesores tributarios decidió reconocer en los resultados de ese año, el pasivo por impuesto a la renta diferido relacionado con la diferencia temporal que surge de la revaluación de la propiedad, planta y equipos. En el año previo, la Compañía había revertido dicho pasivo por impuesto a la renta diferido con cargo a resultados de ese año, considerando la disposición tributaria que indicaba que el gasto por depreciación de activos fijos revaluados era deducible.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

#### Precios de Transferencia

El Decreto Ejecutivo No. 2430 publicado en el Suplemento al Registro Oficial No. 494 del 31 de diciembre de 2004 incorporó a la legislación tributaria, con vigencia a partir de 2005, normas sobre la determinación de resultados tributables, originados en operaciones con partes relacionadas. A partir del año 2012, de acuerdo con la Resolución del Servicio de Rentas Internas (SRI) No. NAC-DGERCGC13-00011, los sujetos pasivos de impuesto a la renta que hayan efectuado operaciones con partes relacionadas locales y/o domiciliadas en el exterior, dentro de un mismo período fiscal en un monto acumulado superior a US\$6,000,000, deben presentar al SRI el anexo de operaciones con partes relacionadas e informe de precios de transferencia.

En el año 2014, la Compañía concluyó el estudio integral de precios de transferencia sobre las transacciones efectuadas durante el año 2013 y no se identificaron ajustes al gasto y pasivo por impuesto a la renta como resultado de los términos y condiciones de tales transacciones. A la fecha de emisión de los estados financieros, el estudio de precios de transferencia por el año 2014 se encuentra en proceso; sin embargo, con base al análisis preliminar efectuado, la Administración de la Compañía no anticipa ningún ajuste al gasto y pasivo por impuesto a la renta reflejado en los estados financieros adjuntos.

#### Revisiones Tributarias

##### Impuesto al Valor Agregado (IVA)

Con relación a la revisión de las declaraciones del impuesto al valor agregado del año 2005, las autoridades tributarias emitieron en el año 2008 el Acta de Determinación No. 0920080100469 la que establece diferencias de impuesto al valor agregado por US\$3,351,493 (más intereses por US\$3,441,389). La Compañía presentó la impugnación respectiva, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo ante la Subdirección Regional del Servicio de Rentas Internas Litoral Sur el que fue negado. Por lo que en el 2009 la Compañía presentó ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal la respectiva impugnación, la que también fue negada. Adicionalmente se presentó una Acción Extraordinaria de Protección ante la Corte Constitucional, que no fue admitida. En junio de 2014, la Compañía procedió con el pago de la glosa antes indicada por US\$3,351,325 (más intereses por US\$3,633,348) quedando extinguida en esa fecha la obligación.

Con relación a la revisión de las declaraciones del impuesto al valor agregado del año 2006, las autoridades tributarias emitieron en el año 2009 el Acta de Determinación No. 109012010RRS021583 la que establece diferencias de impuesto al valor agregado por US\$2,972,492 (más intereses por US\$2,308,259). La Compañía presentó la impugnación respectiva, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo ante la Subdirección Regional del Servicio de Rentas Internas Litoral Sur el que fue negado. Por lo que en el 2010, la Compañía presentó ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal la respectiva impugnación. En diciembre de 2014 el Tribunal emitió sentencia declarando parcialmente a favor de la Compañía la demanda planteada. El 27 de enero de 2015, la Compañía interpuso recurso de casación ante la Corte Nacional de Justicia para que se deje sin efecto la sentencia del Tribunal Distrital de lo Fiscal y se efectúe una nueva determinación. A la fecha de los estados financieros, la Compañía está a la espera de que el Tribunal remita a la Corte Nacional de Justicia la sentencia, y ésta la admita. Los estados financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$5,280,751 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Con relación a la revisión de las declaraciones del impuesto al valor agregado del año 2008, las autoridades tributarias emitieron en el año 2011 el Acta de Determinación No. 109012012RREC017386 la que establece diferencias de impuesto al valor agregado por US\$1,316,810 (más intereses por US\$1,377,190). La Compañía presentó la impugnación respectiva, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo ante la Subdirección Regional del Servicio de Rentas Internas Litoral Sur el que fue negado. Por lo que en el 2012, la Compañía presentó ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal la respectiva impugnación, la que fue negada. En diciembre de 2014 el Tribunal emitió sentencia declarando sin lugar la demanda planteada. El 20 de abril de 2015, la Compañía interpuso recurso de casación ante la Corte Nacional de Justicia para que se deje sin efecto la sentencia del Tribunal Distrital de lo Fiscal y se efectúe una nueva determinación. A la fecha de los estados financieros, la Compañía está a la espera de que el Tribunal remita a la Corte Nacional de Justicia la sentencia, y ésta la admita. Los estados financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$2,694,000 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

Impuesto a la Renta

Con relación a la revisión de las declaraciones de impuesto a la renta de los años 2000 al 2002, las autoridades tributarias emitieron en los años 2003 y 2005 Actas de Determinación las que establecen diferencias de impuesto a la renta por US\$4,755,940. La Compañía presentó la impugnación respectiva, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo ante la Subdirección Regional del Servicio de Rentas Internas Litoral Sur el que fue negado. Por lo que en julio de 2004 (año 2000 y 2001) y noviembre de 2005 (año 2002), la Compañía presentó ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal la respectiva impugnación. Posteriormente la Administración de la Compañía con base al criterio de sus asesores legales procedió al pago de las glosas por un monto de US\$3,327,953 (efecto neto del pago de la glosa por US\$4,819,033 más intereses por US\$1,032,087 menos utilización de retenciones por US\$2,523,167), retiró la demanda y efectuó la impugnación por pago indebido. A la fecha de los estados financieros, la Compañía mantiene un saldo por recuperar por US\$2,186,332 correspondiente al reclamo por pago indebido.

En octubre de 2011, la Primera Sala del Tribunal Distrital de lo Fiscal emitió sentencia de primera instancia reconociendo un pago indebido por impuesto a la renta del año 2002, ordenando que el Servicio de Rentas Internas (SRI) cancele US\$676,079 de la glosa y US\$220,334 por intereses. El SRI interpuso recurso de casación que en noviembre de 2011 fue negado por el Tribunal Distrital de lo Fiscal. El SRI interpuso recurso de Hecho ante la Corte Nacional de Justicia que fue aceptado y se establece como válida el Acta de Determinación emitida por el SRI respecto al año 2002. A la fecha de los estados financieros, la resolución de los reclamos presentados por los años 2000 y 2001 está en proceso. Los estados financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$5,136,478 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

Con relación a la revisión de la declaración de impuesto a la renta del año 2007, las autoridades tributarias emitieron en el año 2011 el Acta de Determinación la que establece diferencias de impuesto a la renta por US\$605,513. La Compañía presentó la impugnación respectiva, bajo el procedimiento de Reclamo Administrativo ante la Subdirección Regional del Servicio de Rentas Internas Litoral Sur el que fue negado. Por lo que en el 2012, la Compañía presentó ante el Tribunal Distrital de lo Fiscal la respectiva impugnación, la que está en proceso. Los estados financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$666,821 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Con relación a la revisión de la declaración de impuesto a la renta del año 2008, las autoridades tributarias emitieron en el año 2013 el Acta de Determinación la que establece diferencias de impuesto a la renta por US\$342,290. La Compañía en octubre de 2013 procedió al pago de US\$205,361 y presentó el reclamo por la glosa relacionada con el gasto de depreciación de activos fijos por US\$891,167 y gasto de mantenimiento y reparaciones por US\$34,790. Los estados financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$302,855 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

Con relación a la revisión de la declaración de impuesto a la renta del año 2009, las autoridades tributarias emitieron en el año 2014 el Acta de Determinación la que establece diferencias de impuesto a la renta por US\$354,355. La Compañía presentó la respectiva impugnación y el proceso está en trámite. Los estados financieros adjuntos incluyen una provisión de US\$357,636 considerando que la sentencia sería en contra de la Compañía.

Un resumen de las provisiones para contingencias tributarias al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es como sigue:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Impuesto al valor agregado:		
Año 2005	US\$ (191,791)	6,792,882
Año 2006	5,280,751	5,280,747
Año 2008	2,694,000	1,300,000
Impuesto a la renta:		
Años 2000 al 2002	5,136,478	2,578,000
Año 2007	666,821	282,377
Año 2008	302,855	-
Año 2009	357,636	-
	<u>US\$ 14,246,750</u>	<u>16,234,006</u>

El movimiento en la provisión para contingencias tributarias en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Saldo al inicio del año	US\$ 16,234,006	8,875,554
Provisión para contingencias del año	5,199,704	9,711,836
Pagos	(7,186,960)	(2,353,384)
Saldo al final del año	<u>US\$ 14,246,750</u>	<u>16,234,006</u>

#### Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2014 están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(12) **Beneficios a Empleados**

El detalle de beneficios a empleados al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Contribuciones de seguridad social	US\$	470,633	666,396
Beneficios sociales (principalmente legales)		4,104,687	3,016,999
Participación de los trabajadores en las utilidades		6,370,403	5,243,718
Reserva para pensiones de jubilación patronal		2,130,552	1,862,037
Reserva para indemnizaciones por desahucio		925,786	797,556
	US\$	<u>14,002,061</u>	<u>11,586,706</u>
Pasivos corrientes	US\$	10,945,723	8,927,113
Pasivos no corrientes		3,056,338	2,659,593
	US\$	<u>14,002,061</u>	<u>11,586,706</u>

Participación de los Trabajadores en las Utilidades

De acuerdo con las leyes laborales vigentes, la Compañía debe distribuir entre sus trabajadores el 15% de la utilidad antes de impuesto a la renta. La Compañía ha estimado el gasto de participación de los trabajadores en las utilidades en US\$6,500,271, en el 2014 (US\$5,243,718, en el 2013). Al 31 de diciembre de 2014 la participación de trabajadores en las utilidades se presenta neta de anticipos concedidos a funcionarios y empleados con cargo a este beneficio. El gasto es reconocido en las siguientes partidas del estado de resultados:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Costo de ventas	US\$	4,432,876	3,833,193
Gastos de ventas		1,730,905	1,180,776
Gastos de administración y generales		336,490	229,749
	US\$	<u>6,500,271</u>	<u>5,243,718</u>

Reserva para Pensiones de Jubilación Patronal e Indemnizaciones por Desahucio

El movimiento en el valor presente de las reservas para pensiones de jubilación patronal e indemnizaciones por desahucio en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Jubilación patronal	Indemniza- ciones por desahucio	Total
Obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2013	US\$	1,756,008	860,168	2,616,176
Costo por servicios actuales		260,960	107,035	367,995
Costo financiero		74,482	31,901	106,383
Beneficios pagados		(229,413)	(201,548)	(430,961)
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013		1,862,037	797,556	2,659,593
Costo por servicios actuales		172,561	96,569	269,130
Costo financiero		100,333	42,975	143,308
Beneficios pagados		(4,379)	(11,314)	(15,693)
Obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2014	US\$	2,130,552	925,786	3,056,338

Según se indica en el Código del Trabajo del Ecuador todos aquellos empleados que cumplieren 25 años de servicio para una misma compañía tienen derecho a jubilación patronal, beneficio que se determina en base a los años de servicio, edad del empleado al momento del retiro y al promedio de la remuneración anual percibida en los cinco años previos a la fecha de retiro. Además, dicho Código establece que en los casos de terminación de la relación laboral por desahucio, el empleador bonificará al trabajador con el equivalente al 25% de la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicio prestados.

La Compañía acumula estos beneficios en base a estudios anuales elaborados por una firma de actuarios independientes. Según se indica en los estudios actuariales, el método actuarial utilizado es el "Método de Crédito Unitario Proyectado", con este método, se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente. Las obligaciones se miden según sus valores descontados, puesto que existe la posibilidad de que sean satisfechas muchos años después de que los empleados hayan prestado sus servicios. Las disposiciones legales no establecen la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para estos beneficios.

Las provisiones del plan de jubilación consideran la remuneración del empleado y demás parámetros establecidos en el Código del Trabajo, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal y 25 años mínimo de servicio sin edad mínima de retiro. De acuerdo a los estudios actuariales contratados, los que cubren a todos los empleados en relación de dependencia, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es como sigue:

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Trabajadores jubilados	US\$	148,942	140,272
Trabajadores activos con derecho adquirido a jubilación vitalicia (con 25 años o más de servicio)		191,059	93,635
Trabajadores activos con tiempo de servicio entre 10 años y menos de 25 años de servicio		877,465	583,551
Trabajadores activos con menos de 10 años de servicio		<u>913,086</u>	<u>1,044,579</u>
	US\$	<u><u>2,130,552</u></u>	<u><u>1,862,037</u></u>

Los principales supuestos considerados en los estudios actuariales a la fecha del estado de situación financiera son los siguientes:

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Tasa de descuento	4.00%	4.00%
Tasa de crecimiento de salario	2.00%	2.00%
Tasa de incremento de pensiones	2.00%	2.00%
Tasa de rotación (promedio)	4.90%	4.90%
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los montos reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los importes incluidos en la tabla a continuación:

		<u>31 de diciembre de 2014</u>	
		<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnizaciones por desahucio</u>
Tasa de descuento - aumento de 0.5%	US\$	(237,647)	(46,788)
Tasa de descuento - disminución de 0.5%		278,543	50,593
Tasa de incremento salarial - aumento de 0.5%		284,799	48,757
Tasa de incremento salarial - disminución de 0.5%		<u>(244,640)</u>	<u>(45,515)</u>

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Gastos del Personal

Los valores pagados por la Compañía en concepto de gastos del personal incluidos en los rubros de costo de ventas, gastos de administración y generales y gastos de ventas en el estado de resultados por los años terminados al 31 de diciembre de 2014 y 2013 se resumen a continuación:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Sueldos y salarios	US\$	10,573,569	11,468,865
Beneficios sociales y otros beneficios		11,097,922	10,389,434
Participación de trabajadores		6,500,271	5,243,718
Jubilación patronal y desahucio		412,438	474,378
	US\$	<u>28,584,200</u>	<u>27,576,395</u>

**(13) Capital y Reservas**Capital Acciones

La Compañía ha emitido únicamente acciones ordinarias y nominativas con valor nominal de US\$1 cada una. El detalle del número de acciones autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Acciones autorizadas		15,000,000	15,000,000
Acciones suscritas y pagadas		<u>10,007,113</u>	<u>10,007,113</u>

Reserva Legal

La Ley de Compañías de la República del Ecuador, requiere para las compañías anónimas, que salvo disposición estatutaria en contrario, de la utilidad neta anual se tomará un porcentaje no menor a un 10%, destinado a formar un fondo de reserva legal, hasta que éste alcance por lo menos el 50% del capital social de la compañía. Dicha reserva no está sujeta a distribución, excepto en el caso de liquidación de la compañía, pero puede ser utilizada para aumentos de capital o para cubrir pérdidas en las operaciones.

Reserva de Capital

De acuerdo con lo previsto en las disposiciones societarias vigentes, el saldo de la reserva de capital no está sujeto a distribución a los accionistas y puede ser objeto de capitalización en la parte que exceda el saldo de las pérdidas acumuladas, previa decisión de la junta general de accionistas. Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía compensó pérdidas acumuladas por US\$8,587,991 y el saldo por US\$4,414,614 fue utilizado para la escisión (véase nota 1).

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

#### Resultados Acumulados por Aplicación de NIIF

La Superintendencia de Compañías del Ecuador, mediante Resolución No. SC.G.ICI. CPAIFRS.11.007 publicada en el Registro Oficial No. 566 del 28 de octubre de 2011 estableció que el saldo acreedor resultante de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las "NIIF", que se registraron en el patrimonio en una subcuenta denominada "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF", separada del resto de los resultados acumulados, no está sujeto a distribución, excepto en el caso de liquidación de la Compañía, pero puede ser utilizado para aumentar el capital acciones en la parte que exceda al valor de las pérdidas acumuladas y las del último ejercicio económico concluido, si las hubieren.

#### Otros Resultados Integrales

La Compañía no tiene afectación por otros resultados integrales.

#### Dividendos

En el año 2014, la Compañía distribuyó y pagó dividendos por US\$17,484,184 sobre las utilidades del 2013 (en el año 2013 US\$17,962,689 sobre las utilidades del 2012).

Posterior al 31 de diciembre de 2014, el Directorio de la Compañía propuso la distribución de dividendos por US\$26,510,543 contra las utilidades del año 2014. La distribución propuesta está sujeta a aprobación de la junta de accionistas, no ha sido provisionada y no hay consecuencias por impuesto a la renta.

#### **(14) Administración del Riesgo Financiero**

En el curso normal de sus operaciones la Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

#### Marco de Administración de Riesgos

La Administración de la Compañía es responsable por establecer y supervisar el marco de administración de riesgos, así como el desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites. Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el que todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración de la Compañía monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si el marco de administración de riesgos es apropiado respecto de los riesgos a los que se enfrenta la Compañía.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

**Riesgo de Crédito**

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente del efectivo y equivalentes a efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

**Exposición al Riesgo de Crédito**

La exposición máxima al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es como sigue:

	<u>Notas</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Efectivo y equivalentes a efectivo		US\$ 15,322,834	19,748,775
Cuentas por cobrar comerciales	7	37,465,165	32,912,956
Otras cuentas por cobrar	7	4,102,740	4,391,810
		<u>US\$ 56,890,739</u>	<u>57,053,541</u>

**Cuentas por Cobrar Comerciales**

La exposición de la Compañía al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. Las cuentas por cobrar comerciales están compuestas por un número importante de clientes de la industria de la construcción y distribuidos en diversas áreas geográficas. La evaluación de crédito continua se realiza sobre la condición financiera de los clientes. Desde un punto de vista geográfico o demográfico no existe concentración de riesgo de crédito.

La Compañía establece una provisión para deterioro de valor que representa su estimación de las pérdidas incurridas en relación con los deudores comerciales. Esta provisión se determina en base a una evaluación específica que se relaciona con exposiciones individualmente significativas y con base a una evaluación colectiva para los saldos no significativos.

La exposición máxima al riesgo de crédito para cuentas por cobrar comerciales a la fecha del estado de situación financiera por tipo de cliente fue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Supermercados	US\$	12,839,400	11,058,849
Distribuidores		14,491,812	13,363,298
Minoristas		6,473,623	1,759,571
Relacionados		3,660,330	6,731,238
	US\$	<u>37,465,165</u>	<u>32,912,956</u>

En el rubro de venta de bienes, 3 compañías distribuidoras registran el 5% o más de las ventas netas de la Compañía. Estos tres clientes principales registran US\$1,583,585 del saldo de cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2014 (3 compañías distribuidoras y saldo de US\$2,175,210, en el 2013).

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

**Pérdidas por Deterioro**

La antigüedad de los saldos de las cuentas por cobrar comerciales a cada fecha del estado de situación financiera es la siguiente:

		2014		2013	
		Valor bruto	Deterioro	Valor bruto	Deterioro
Vigentes	US\$	30,841,665	-	33,525,214	-
Vencidas de 1 a 30 días		2,192,361	-	1,158,622	-
Vencidas de 31 a 90 días		856,884	10,560	186,948	3,791
Vencidas de 91 a 180 días		85,949	30,473	121,506	25,597
Vencidas de 181 a 360 días		4,298,929	30,689	36,683	19,990
Vencidas más de 360 días		7,141,979	3,510,872	3,577,724	3,446,804
	US\$	<u>45,417,767</u>	<u>3,582,594</u>	<u>38,606,697</u>	<u>3,496,182</u>

Las cuentas por cobrar comerciales vencidas más de 360 días incluyen US\$3,552,571 correspondiente a saldos por cobrar a una compañía relacionada que está domiciliada en Venezuela. Debido a que desde el 2003 en Venezuela existe un control de cambio de divisas que es administrado por la Comisión de Administración de Divisas (CADIVI), la relacionada cancelará el saldo vencido una vez que obtenga la aprobación del CADIVI para el envío de divisas al Ecuador. De acuerdo al criterio de la Administración, excepto por lo indicado en el párrafo anterior, los saldos vencidos con su relacionada de Venezuela no presentan deterioro y por ende no ha constituido provisión alguna.

La variación en la provisión por deterioro con respecto a las cuentas por cobrar comerciales en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2014 y 2013 es la siguiente:

		2014	2013
Saldo al inicio del año	US\$	3,496,182	3,336,936
Provisión por deterioro del año		327,222	181,601
Castigos		(240,810)	(22,355)
Saldo al final del año	US\$	<u>3,582,594</u>	<u>3,496,182</u>

**Efectivo y Equivalentes a Efectivo**

La Compañía mantiene efectivo y equivalentes a efectivo por US\$15,322,834 al 31 de diciembre de 2014 (US\$19,748,775, al 31 de diciembre de 2013), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes a efectivo son mantenidos principalmente con bancos e instituciones financieras que están calificadas en el rango AAA- según las agencias calificadoras Pacific Credit Rating y Bank Watch Ratings.

**Riesgo de Liquidez**

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Administración de la Compañía dispone de información que le permite monitorear los requerimientos de flujo de efectivo; por lo general tiene como objetivo contar con los recursos necesarios para solventar los gastos operacionales esperados durante un período de 15 días, incluyendo el pago de obligaciones financieras cuando vencen; esto excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no pueden predecirse razonablemente. A la fecha de emisión de los estados financieros no se han detectado situaciones que a criterio de la Administración puedan ser consideradas como riesgo de liquidez.

Los siguientes son los vencimientos contractuales de pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de intereses:

		31 de diciembre de 2014				
		Valor en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 2 años
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	15,000,000	15,409,309	162,713	15,246,596	-
Cuentas por pagar comerciales		46,287,077	46,287,077	46,287,077	-	-
Impuesto a la renta por pagar		6,503,339	6,503,339	6,503,339	-	-
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		44,919,391	44,919,391	30,672,641	-	14,246,750
	US\$	112,709,807	113,119,116	83,625,770	15,246,596	14,246,750

		31 de diciembre de 2013				
		Valor en libros	Vencimientos contractuales	De 0 a 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 2 años
Préstamos y obligaciones financieras	US\$	15,000,000	15,734,196	158,920	165,967	15,409,309
Cuentas por pagar comerciales		41,287,506	41,287,506	41,287,506	-	-
Impuesto a la renta por pagar		6,174,178	6,174,178	6,174,178	-	-
Otras cuentas y gastos acumulados por pagar		40,078,183	40,078,183	23,844,177	-	16,234,006
	US\$	102,539,867	103,274,063	71,464,781	165,967	31,643,315

### Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

### Riesgo de Moneda

La Compañía, en lo posible, no entra en transacciones denominadas en monedas diferentes al U. S. dólar, moneda funcional. La Compañía está expuesta al riesgo de moneda principalmente en ventas y compras denominadas en monedas distintas a la moneda funcional de la Compañía.

### Exposición al Riesgo de Moneda

El siguiente es el resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición de la Compañía a riesgos de moneda extranjera:

		2014		2013	
		Euros	GBP	Euros	GBP
Cuentas por pagar comerciales	US\$	640,094	8,213	226,041	20,965

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las siguientes tasas de cambio fueron utilizadas:

	Tasa de cambio promedio		Tasa de cambio al cierre 31 de diciembre	
	2014	2013	2014	2013
Un euro	1.329	1.328	1.331	1,374
Una libra esterlina (GBP)	1.647	1.565	1.556	1,648

Análisis de Sensibilidad

El fortalecimiento (debilitamiento) de la tasa de cambio del US dólar contra el Euro en un 10% en 2014 y 2013 habría incrementado (disminuido) el patrimonio y los resultados de la Compañía en aproximadamente US\$66,439 (US\$24,224, en el 2013).

El fortalecimiento (debilitamiento) de la tasa de cambio del US dólar contra la libra esterlina en un 10% en 2014 y 2013 habría incrementado (disminuido) el patrimonio y los resultados de la Compañía en aproximadamente US\$997 (US\$2,694, en el 2013).

Este análisis está basado en las variaciones de la tasa de cambio que la Compañía considera razonablemente posible a la fecha de reporte. El análisis asume que las otras variables permanecen constantes.

Riesgo de Tasa de Interés

La Compañía administra el riesgo de tasa de interés contratando en la medida de lo posible préstamos a tasa fija. Al 31 de diciembre de 2014 y 2013 el total de préstamos y obligaciones financieras son a tasa de interés variable.

Análisis de Sensibilidad del Flujo de Efectivo para Pasivos Financieros a Tasa de Interés Variable

Una variación de menos/mas 100 puntos básicos en las tasas de interés al final del período que se informa habría incrementado (disminuido) la utilidad neta y el patrimonio en aproximadamente US\$117,000, en el 2014 y 2013. Este análisis asume que todas las otras variables permanecen constantes.

**(15) Administración de Capital**

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y los acreedores y sustentar el desarrollo futuro del negocio. El capital se compone del patrimonio total. La junta de accionistas establece las necesidades adicionales de inversiones de capital y en función de ello determina el nivel de utilidades que se reinvierte anualmente y el nivel de dividendos que se paga a los accionistas. La Compañía no está sujeta a requerimientos externos de incremento de capital. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración de capital durante el año.

(Continúa)

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La Compañía hace seguimiento al capital, utilizando el índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado. Para este propósito, deuda neta ajustada es definida como el total de pasivos, más dividendos propuestos y no acumulados, de haberlos, y menos efectivo y equivalentes a efectivo; y el patrimonio ajustado incluye todos los componentes del patrimonio menos los dividendos propuestos no acumulados, de haberlos. El índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Total pasivos	US\$	119,191,913	108,419,116
Más dividendos propuestos y no acumulados		26,510,543	17,484,184
Menos efectivo y equivalentes a efectivo		<u>(15,322,834)</u>	<u>(19,748,775)</u>
Deuda neta ajustada	US\$	<u>130,379,622</u>	<u>106,154,525</u>
Total patrimonio	US\$	52,142,310	47,773,483
Menos dividendos propuestos y no acumulados		<u>(26,510,543)</u>	<u>(17,484,184)</u>
Patrimonio ajustado	US\$	<u>25,631,767</u>	<u>30,289,299</u>
Índice deuda neta ajustada a patrimonio ajustado		<u>5.09</u>	<u>3.50</u>

**(16) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas**Transacciones con Compañías Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con compañías relacionadas a través de propiedad o administración en los años que terminaron el 31 de diciembre de 2014 y 2013 es el siguiente:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Compras de productos terminados	US\$	23,785,975	22,823,640
Compras de materias primas		359,328	-
Ventas de productos terminados		4,382,953	4,588,246
Regalías pagadas		30,838,000	28,877,804
Pagos por servicios y compras varias		<u>7,388,541</u>	<u>2,070,624</u>

Durante los años 2014 y 2013, la Compañía compró materias primas para su proceso productivo a Unilever Supply Chain Company (USCC). También vendió productos terminados a Unilever Andina Colombia y Unilever Centroamérica. Los precios que las compañías relacionadas facturan entre sí y aquellos que carga la Compañía se aproximan a los precios de mercado.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Un resumen de los saldos con compañías relacionadas resultantes de las transacciones antes indicadas al 31 de diciembre de 2014 y 2013 es como sigue:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Activos:			
Cuentas por cobrar comerciales	US\$	<u>3,860,330</u>	<u>6,731,238</u>
Pasivos:			
Cuentas por pagar comerciales	US\$	<u>10,489,528</u>	<u>5,365,850</u>

Transacciones con Personal Clave de Gerencia

Durante los años 2014 y 2013, las compensaciones recibidas por el personal ejecutivo y por la gerencia clave por sueldos, beneficios sociales a corto plazo y planes de beneficios definidos a largo plazo se resumen a continuación:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Sueldos y salarios	US\$	1,457,058	840,053
Beneficios a corto plazo		216,514	73,795
Beneficios a largo plazo		<u>143,992</u>	<u>51,788</u>

**(17) Gastos por Naturaleza**

El gasto atendiendo a su naturaleza se detalla como sigue en los años terminados el 31 de diciembre de 2014 y 2013:

		<u>2014</u>	<u>2013</u>
Materias primas y cambios en productos terminados y productos en proceso	US\$	114,173,449	112,162,878
Gasto de personal		28,584,200	27,576,395
Gasto por regalías		30,838,000	28,877,804
Gasto por publicidad		26,010,310	24,532,801
Gasto por transporte de mercaderías		7,071,581	6,453,657
Gasto por depreciación		8,014,347	6,486,506
Gasto por mantenimiento y reparaciones		6,687,315	6,812,107
Gasto por provisión para contingencias		5,199,704	9,711,836
Gasto por servicios básicos		2,673,062	1,979,214
Gasto por servicios recibidos del exterior		5,056,728	7,083,074
Gasto por honorarios y servicios prestados		3,705,469	3,312,841
Otros		<u>15,519,776</u>	<u>12,403,175</u>
	US\$	<u>253,533,941</u>	<u>247,392,288</u>

(Continúa)

**(18) Compromisos y Contingencias**

Compromisos

Contrato de Licencia de Marcas, Regalías y Asistencia Técnica

A partir del 1 de enero de 2007, la Compañía suscribió con Unilever N. V. y Conopco Inc., corporaciones constituidas en Rotterdam, Holanda y en Estados Unidos de América, respectivamente, contratos mediante los cuales se otorga a la Compañía una licencia no exclusiva para usar marcas y conocimiento técnico de los productos que se comercializa. La Compañía cancela regalías cuyo monto se determina aplicando los siguientes porcentajes durante los años 2014 y 2013: i) 7% de las ventas netas de detergentes; ii) 5% de las ventas netas de jabones de lavar; iii) 5% de las ventas netas de helados; iv) 7% de las ventas netas de productos para cuidado del hogar y personal; y, v) 5% de las ventas netas de margarinas, a favor de Unilever N. V.. A favor de Conopco Inc. el 5% de las ventas netas de los productos Knorr y Ades.

Contrato de Licencia para Utilización de Tecnología y Logos

A partir de enero de 2008, la Compañía suscribió con Unilever N. V. y Conopco Inc., corporaciones constituidas en Rotterdam, Holanda y en Estados Unidos de América, respectivamente, contratos mediante los cuales se otorga a la Compañía una licencia exclusiva, para utilizar tecnología y logotipos relacionados con las marcas que se comercializa. La Compañía cancela regalías cuyo monto se determina aplicando los siguientes porcentajes durante los años 2014 y 2013: i) 3% de las ventas netas de helados y alimentos; ii) 5% de las ventas netas de productos para cuidado personal; y, iii) 4% de las ventas netas de detergentes, a favor de Unilever N.V.. A favor de Conopco Inc. el 3% de las ventas netas de los productos Knorr y Ades.

Adicionalmente, la Compañía debe pagar por el uso de logotipos el 1% de las ventas netas de todas las divisiones de Unilever N. V. y Conopco Inc..

La vigencia de ambos contratos es indefinida a menos que una de las partes decida darlo por terminado. El gasto por estos conceptos durante el año terminado el 31 de diciembre de 2014 fue de US\$30,838,000 (US\$28,877,804, en el 2013).

Contrato de Cost Recovery

A partir del 1 de enero de 2009, la Compañía suscribió con Unilever Andina Colombia un contrato de servicios mediante el cual Unilever Andina Ecuador recibe las siguientes prestaciones de su matriz regional:

Servicios de Promoción y Mercadeo: direccionamiento estratégico de la actividad de desarrollo de marcas, enfocado a las actividades con los medios de publicidad y actividades de investigación de mercados.

Liderazgo Estratégico Regional: en actividades de mercadeo enfocado al cliente y al consumidor final.

Servicios Financieros y Administrativos: direccionamiento estratégico en actividades de finanzas, enfocado al análisis financiero de rentabilidad de marcas.

(Continúa)

Unilever Andina Ecuador S. A.

Notas a los Estados Financieros

(Expresado en Dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Servicio Gerencial de Direccionamiento Estratégico del Negocio: dando cumplimiento a las decisiones de la junta de socios y a las normas legales y a las políticas de la Compañía.

Direccionamiento Estratégico en Recursos Humanos: enfocado a la actividad de selección y entrenamiento.

Servicio de Logística de la Cadena de Suministros: direccionamiento estratégico en la actividad de cadena de suministro, enfocado en planeación de suministros de bienes y servicios necesarios para la producción y distribución.

La vigencia del contrato es indefinida a menos que una de las partes decida darlo por terminado. El gasto por estos conceptos durante el año terminado el 31 de diciembre de 2014 fue de US\$3,668,800 (US\$6,484,000, en el 2013).

#### Contrato de Service Fees

A partir del 1 de enero de 2012, la Compañía suscribió con Unilever N. V. un contrato de servicios mediante el cual Unilever Andina Ecuador recibe las siguientes prestaciones de su matriz global:

Liderazgo Estratégico: asistencia en la administración de categorías, regiones y/o grupos de compañías.

Soporte Transaccional y Asistencia / Asesoramiento: de los departamentos corporativos en las áreas de finanzas, impuestos, recursos humanos y tecnología de la información.

La vigencia del contrato es indefinida a menos que una de las partes decida darlo por terminado. El gasto por estos conceptos durante el año terminado el 31 de diciembre de 2014 fue de US\$1,324,000 (US\$1,300,000, en el 2013).

#### Contingencias

La Compañía se encuentra defendiéndose de varias demandas laborales planteadas en su *contra por ex* - trabajadores quienes reclaman principalmente indemnizaciones por despido por US\$171,500. En opinión de la Administración la resolución final de estos asuntos no tendrá un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos. Los estados financieros adjuntos no incluyen ninguna provisión para el pasivo adicional, de haber alguno, que podría resultar de la resolución final de estos procesos.

#### **(19) Hechos Posteriores**

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 30 de abril de 2015 fecha en que los estados financieros adjuntos estuvieron disponibles para ser emitidos. Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2014, fecha del estado de situación financiera pero antes del 30 de abril de 2015, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros adjuntos.

