



**HIDORFVENTAS S.A.**

JUNTA GENERAL UNIVERSAL DE ACCIONISTAS

INFORME EJERCICIO ECONOMICO 2013

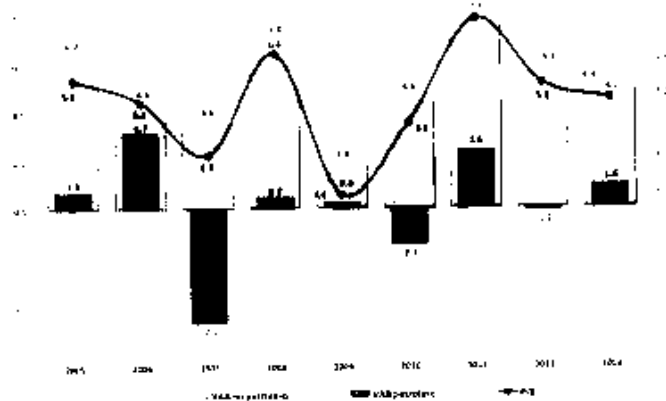
---

## 1-ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

De acuerdo a los resultados de las Cuentas Nacionales Trimestrales publicados por el Banco Central del Ecuador (BCE), el Producto Interno Bruto (PIB) tuvo un crecimiento anual de 4.5% en el año 2013 con respecto a 2012, ubicando al país como una de las economías con mejores resultados en la región.

El resultado del crecimiento se explica mayoritariamente por el desempeño del sector no petrolero, que registró un crecimiento anual de 4.0%, llegando a representar el 85.4% del total del PIB 2013. De su parte, el valor agregado petrolero tuvo un crecimiento anual de 1.4%.

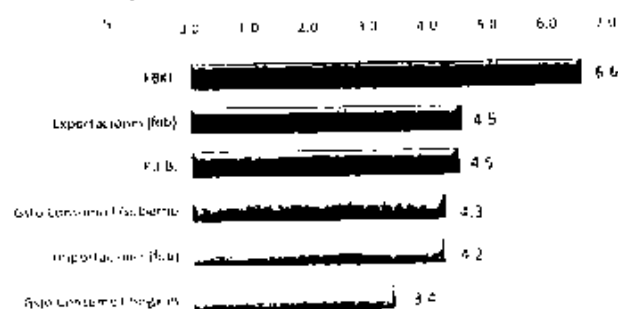
**Gráfico No.1: Valor Agregado Petrolero y no Petrolero**  
Tasa de variación anual, año 2013



Fuente: BCE.

En el año 2013 la formación bruta de capital fijo creció en 6.6%, las exportaciones en 4.5%, el gasto de consumo final del gobierno en 4.3%, las importaciones en 4.2% y el gasto de consumo final de los hogares en 3.4%.

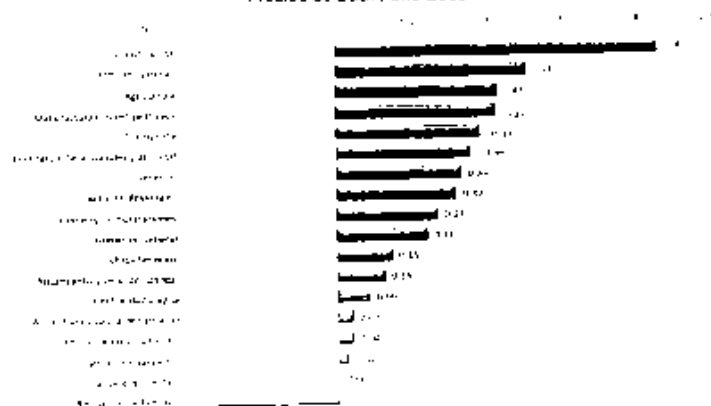
**Gráfico No.2: Oferta y Utilización Final de Bienes y Servicios**  
**Tasas de variación anual, año 2013**



Fuente: BCLF.

Las actividades económicas que presentaron una mayor contribución al crecimiento del PIB, 4.5%, fueron: Construcción, 0.07 puntos; Petróleo y Minas, 0.51 puntos; Agricultura, 0.43 puntos; Manufactura (excepto refinación de petróleo), 0.43 puntos; Transporte, 0.39 puntos; Enseñanza, Servicios sociales y de Salud, 0.36 puntos.

**Gráfico No.3: Contribuciones a la variación anual del PIB por Industrias**  
**Precios de 2007, año 2013**



Fuente: BCLF.

La tasa de crecimiento anual del PIB de 4.5% en el 2013, superó la previsión de 4.05% establecida para ese año.

## **LIQUIDEZ**

La liquidez pasó de USD 12.084 millones en diciembre 2006 (25,8% del PIB) a USD 35.051 millones (37,5% del PIB) en diciembre 2013. Tanto el crédito como los depósitos han tenido importantes crecimientos sostenidos. Es así que el crédito pasó de USD 8.396 millones (17,9% del PIB) en diciembre 2006 a alcanzar un valor de USD 23.051 millones (24,6% del PIB) en diciembre 2013. De igual manera, los depósitos pasaron de USD 3.684 millones (16,9% del PIB) en diciembre de 2006, a USD 27.465 millones en diciembre 2013 (29,3% del PIB). Finalmente, en este último año el 72,2% del crédito otorgado (USD 16.445 millones) se destinó principalmente a actividades productivas (segmentos productivos y microcréditos). Otro logro importante de la regulación monetaria y financiera ha sido la reducción significativa de las tasas de interés desde julio de 2007 lo que también ha permitido transparentar el costo efectivo del dinero.

Con respecto a la balanza de pagos, Ecuador todavía es deficitario, ya que registra un -0,2%, aunque tuvo una mejora en el resultado de la cuenta corriente con un superávit en la balanza de bienes que es de 0,1% y un menor déficit en la de servicios, que es de -1,7%. En 2011 fue de -2,0%.

## **INFLACIÓN**

La inflación mensual del año 2013 registró el 0,57% presentando un aumento en la inflación a comparación del mes de Enero. El resultado general, estuvo determinado por la inflación en Educación y Recreación y Cultura, en tanto que, las Restaurantes, Hoteles y Comunicaciones, registraron deflación e incrementaron el resultado general.

El índice de salario real para el 2013 se tradujo en un mayor poder adquisitivo de la población, ubicándose en 1,71%.

## **SECTOR LABORAL**

Según datos del Banco Central, la tasa de desocupación total del 2013 fue 4,6%, 0,3 puntos porcentuales menos que la tasa registrada en septiembre del año pasado. La estructura del mercado laboral con respecto a la PEA en el 2013, no ha sufrido mayores alteraciones, en donde la mayor parte de la PEA se ubicó en ocupación plena (50,4% del total). La tasa de subocupación siguió en 42,9%.

Se puede evidenciar que los subocupados y los desempleados disminuyeron en 2,8% y 0,9%, respectivamente, en tanto que los ocupados plenos aumentaron en 2,5%.

## **TASA MONETARIA**

La reducción paulatina que el Banco Central ha mantenido a partir del 2008 en la tasa de interés no se ha visto mayormente ejecutada en el transcurso del año 2012 y 2013, debido a que podemos observar un valor constante tanto en la tasa activa como en la tasa pasiva, esta reducción paulatina ejecutada por el Banco Central fue con la finalidad de reducir los costos de acceso a recursos, lo cual ha confluído a que tengamos una tasa activa referencial de 8,17% y una tasa pasiva referencial de 4,53%.

Fuente de Consulta:

<http://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadísticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/EstMacro012014.pdf>

## 2.- ANALISIS COMERCIAL Y FINANCIERO DE HIDORVENTAS

### VENTAS:

El año 2013 se ha hecho la reducción de costos al máximo posible con la finalidad de cancelar a proveedores y arrendos correspondientes al año en curso con el objetivo de no poseer una cartera acumulada por meses anteriores de esta manera se ha cubierto en un 75% de su deuda total anterior.

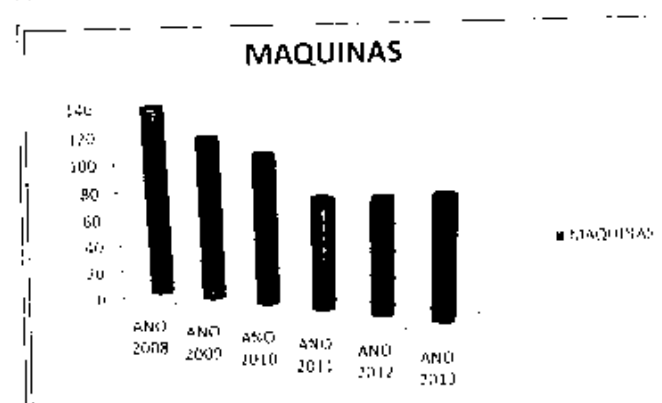
Se ha realizado reparaciones físicas y mecánicas al 60% de las máquinas que posee en la empresa con el fin de entregar al consumidor un mejor servicio y dando una nueva imagen para los clientes.

Se ha hecho inversión en bobinas de monederos, pintura, electroválvulas, bateluzas, extractores de aire caliente, bases de monederos, etc.

Actualmente toda máquina que ingresa a las instalaciones por mantenimiento se da un cambio de imagen pintándolas, reparándolas para posterior ser reubicadas en puntos estratégicos.

Ajunte detalle de cantidad de máquinas según variedad en años

### RESUMEN DE MAQUINAS POR AÑOS



- ✓ En el año 2013 con las máquinas que se trabajó se pudo obtener mayor rentabilidad a comparación de los años anteriores ya que se redujo sus costos y gastos a los mínimo posible para así de esta manera tener buenos resultados.

- ✓ Los mantenimientos realizados a las máquinas ha permitido que su funcionamiento sea de una manera eficaz y constante para entregar un buen servicio a los clientes

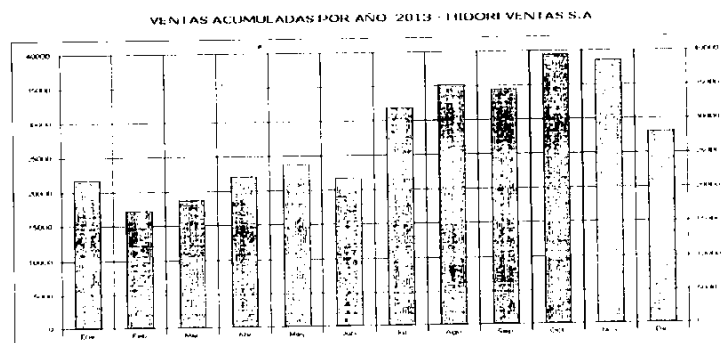
A continuación se presenta una tabla comparativa por años de las ventas generadas por Hidroventas.



Se ha realizado un análisis de ventas comparativa al año 2012 y 2013 obteniendo resultados positivos y negativos, como uno positivo es el incremento de ventas a comparación del año 2012 en un 21% de incremento a las ventas anuales, esto ha dado como resultado la reducción de costos tanto como administrativos y operativos, se ha cubierto en un 50% el valor de la cartera vencida que se tuvo en el año 2013.

La trayectoria de las ventas de la compañía presenta una serie histórica crítica de crecimiento y decrecimiento, así que las perspectivas para el 2013 crecieron.

Se ha verificado y comprobado que el mejor rendimiento y venta se genera en las máquinas de snacks, como lo demuestra el siguiente cuadro y grafica; este tipo de máquinas tienen mayor aceptación y acogida por parte del público y se debe a que el producto está expuesto al cliente, se puede hacer rotación, cambio de producto por algo mas llamativo, de mejor calidad, volumen y precio, que incentiva al usuario consumidor.



#### PRODUCTOS ESTRELLAS.

| ID  | Nombre Producto        | Cod. Producto |
|-----|------------------------|---------------|
| 054 | BIG COLA SABORES 525ML | 5021          |
| 060 | KRISPIZS 60GR          | 6014          |
| 053 | CIFRUT SABORES 500 ML  | 5018          |
| 071 | PULP TETRA PACK 250 ML | 8004          |
| 013 | CHULPI PICANTES 32G    | 3010          |
| 057 | OREO PAQUETE 65G       | 6003          |
| 012 | ROLLITOS DE QUESO      | 3007          |
| 059 | SALTICAS 80GR          | 6013          |
| 046 | MORIGUMS GOMITAS 40G   | 4025          |
| 002 | MANICHO OSITO          | 2007          |
| 014 | PISTACHO 32G           | 3011          |
| 024 | PAPAS CHIPS DISNAC     | 3047          |
| 069 | WAFER TOSCANA          | 6062          |
| 017 | GOLPE MIX 45G          | 3023          |
| 010 | GOLPE                  | 3001          |
| 058 | CHOCO DONUTS           | 6004          |
| 063 | GALLETA ZAMBO 25G      | 6039          |
| 001 | ROCKLET'S              | 2001          |
| 055 | AGUA CIELO 525 ML      | 5022          |
| 062 | FRAC SABORES 44G       | 6033          |
| 039 | BOLIFRUTS KRACS        | 3098          |
| 033 | CHULPI SALADITO        | 3092          |
| 007 | CHOCOLE SABORES        | 2034          |
| 023 | K-CHITOS FRIYO LAY     | 3045          |
| 045 | GOMAS MOGUL FRUTALES   | 4003          |

#### COSTOS DE VENTA

En el ejercicio 2013 el costo de ventas fue de USD \$133,092.68 lo que equivale a que nuestros costos operativos se redujeron en comparación al 2012, este resultado obtuvo gracias a las continuas

negotaciones con los proveedores respecto a precios, bonificaciones, promociones entre otras, ademas de colocar nuevos productos de excelente calidad, presentacion y buenos precios, que generen mayor rentabilidad.

| 2011       | %<br>VARIACION<br>2011 | 2012       | %<br>VARIACION<br>2012 | 2013       | %<br>VARIACION<br>2013 |
|------------|------------------------|------------|------------------------|------------|------------------------|
| 185,133.01 | 32.98%                 | 133,485.75 | 27.90%                 | 133,092.68 | 0.29%                  |

Los productos mas vendidos durante el año 2013 fueron llamitas, cilrut, big cola, krisps ya que a su vez representan márgenes de utilidad alta se logro gracias a las negociaciones continuas con los distintos proveedores para obtener un costo menor al de los años anteriores, como podemos observar en siguiente cuadro.

Estos productos son de gran consumo por los usuarios, por lo tanto es necesario mantener un stock adecuado para no dejar de venderlos y siempre estar abastecidos

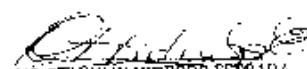
#### Recomendaciones:

En el año 2013, se ha optimizado muchos recursos económicos lo cual ha dado buen resultado para tener una buena rentabilidad el objetivo para el siguiente ejercicio fiscal es reducir al cien por ciento su Cartera vencida para poder contar con capital propio de trabajo y mantener incrementando constantemente nuestra objetivo que es incrementar nuestra rentabilidad para hacer uso del mismo en renovación de maquinas compra de nuevos vehiculos obtener un excelente stock de productos en bodega para poder trabajar al cien por ciento de nuestros productos de mayor calidad, reduciendo costos y optimizando recursos para brindar al consumidor un mejor servicio y excelente desempeño.

Se recomienda en este año 2013 a los administradores, tomar en cuenta un presupuesto para el mantenimiento de las maquinas que se encuentran en funcionamiento, permitiendo así el desarrollo de las mismas con un mantenimiento preventivo y correctivo sin permitir el deterioro de estas

Sin otro particular, me suscribo

ATENTAMENTE

  
ING. FRANKLIN INDROBO ESTRADA

GERENTE GENERAL

INDORVENTAS S.A