



Calle Huayna Capac Lt. 13 y Camino a San Juan (Calderón)  
Teléfonos: (593-2) 2820-043 / 2065-665 / 2065-040  
Fax: (593-2) 2825-063 Quito - Ecuador  
e-mail: abroecu@andinanet.net



49665

**PARA:** Junta General de la Compañía  
**DE:** Sr. Xavier Villagómez  
Gerente General  
**ASUNTO:** Informe de Gerencia  
**FECHA:** 27 de abril de 2007

En el presente informe se desea resumir las principales actividades realizadas durante el año 2006.

En lo que tiene que ver a las actividades de inversión:

- Se ha realizado la adquisición de un vehículo, Hino de 10 toneladas, comprado en el 2006, modelo 2007, el mismo que ha servido para facilitar el transporte de mercaderías, facilitará la movilización de carga entre Quito y Guayaquil, así como mejora la operación en lotes muy grandes de carga.
- Se realizó la construcción de las nuevas bodegas sobre el terreno adquirido el año pasado para ampliación de las operaciones.
- Se compro maquinaria nueva para la línea de empaque, y para el área de corte y rebobinado, aumentando la producción.
- Así como la maquinaria para la operación de elaboración de refrigerantes
- Adecuación de las bodegas de la ciudad de Guayaquil.
- Como parte del incremento de activos de la empresa se ha realizado la adquisición de vehículos nuevos, asignados al uso del personal ejecutivo de la empresa.
- La inversión en material promocional para incentivar la fuerza de ventas ha sido importante, se compró una cantidad de premios que incluyeron electrodomésticos, motos y bonos supermaxi. Esto implicó una inversión en material promocional tipo POP y demás con montos significativos.

En cuanto tiene que ver con las ventas con respecto al año 2005, el crecimiento ha sido del 9,5%, crecimiento bastante inferior al tenido entre el año 2004 y 2005, situación que se refleja por los inconvenientes surgidos en las importaciones de mercaderías que nos mantuvieron con problemas de abastecimiento particularmente el último trimestre y que no se han solucionado hasta la fecha. Sin embargo se ha mantenido los porcentajes de participación de mercado en las diferentes líneas de producto. Nuestras ventas netas han superado los 6'700.000 dólares. Lo que nos proyecta a sobrepasar con facilidad los 7'000.000 de dólares para el siguiente año. Durante este año se mantuvieron las actividades de exportación a Colombia y Perú. La apertura a nuevos segmentos de mercado iniciada el año pasado, en los sectores industriales y papeleros, a colaborado en las ventas globales de la empresa significando aproximadamente un 5% de las mismas. Se han mantenido resultados de rentabilidad satisfactorios.



Calle Huayna Capac Lt. 13 y Camino a San Juan (Calderón)  
Teléfonos: (593-2) 2820-043 / 2065-665 / 2065-040  
Fax: (593-2) 2825-063 Quito - Ecuador  
e-mail: abroecu@andinanet.net

La introducción de nuevos productos ha sido importante en las diversas líneas de producto. Particularmente en la oferta cintas adhesivas, grupo de productos que hemos ampliado hasta tener casi una línea completa, con las cintas de espuma, poliéster, etc que nos permite accesos a nuevos mercados.

Las expectativas de crecimiento de la compañía son importantes para el nuevo año. Se requerirán nuevas inversiones para mejorar las operaciones de logística, así también el manejo de inventarios requerirá, debido a los inconvenientes mencionados, importantes inversiones para el manejo de stocks adecuados de producto. Por otro lado la inversión en publicidad y promoción serán necesarias para mantener los resultados de venta debido a la competencia creciente.

Atentamente,

A handwritten signature in dark ink, appearing to read "Xavier Villagómez", written over the typed name.

**Xavier Villagómez**  
**Gerente General**